

ЖКХ Глава «РТ-Инвеста» Андрей Шипелов —
о пользе мусоросжигательных заводов→ 7 Транспорт РЖД обещают сократить сроки
модернизации БАМа и Транссиба

→ 15

Встреча всухую

Подписка: +7 495 363 1101



4 630017 020096

Как сочинские переговоры ЛИДЕРОВ РОССИИ И БЕЛОРУССИИ
скажутся на процессе экономической ИНТЕГРАЦИИ ДВУХ СТРАН.

→ 2



Переговоры между Владимиром Путиным и Александром Лукашенко шли весь день с перерывом на хоккейный матч

Фото: Дмитрий Азаров/Коммерсантъ

Политика

ПРЕЗИДЕНТЫ России и Белоруссии посвятили целый день переговорам об энергетике, но в итоге **К СОГЛАСИЮ НЕ ПРИШЛИ** — Минск **НЕ ПОЛУЧИТ** скидок ни на **ГАЗ**, ни на **НЕФТЬ**. Из-за этого полностью замораживаются и интеграционные процессы.

КАК СОЧИНСКИЕ ПЕРЕГОВОРЫ ЛИДЕРОВ РОССИИ И БЕЛОРУССИИ СКАЖУТСЯ НА ПРОЦЕССЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ ДВУХ СТРАН

Встреча всухую



По словам заместителя руководителя администрации президента России Дмитрия Козака, поставки нефти в Белоруссию продолжатся без всяких скидок

Фото: Дмитрий Азаров/Коммерсантъ

АЛЕКСАНДР АТАСУНЦЕВ

КАК ПРОШЛА ВСТРЕЧА ПРЕЗИДЕНТОВ В СОЧИ

Переговоры между Владимиром Путиным и Александром Лукашенко начались утром 7 февраля в Сочи и шли весь день. Сначала президенты России и Белоруссии общались один на один, к вечеру к ним из Москвы прилетела российская правительственная делегация, и встреча продолжилась в расширенном составе. Один раз президенты прервали переговоры для игры в хоккей. Но в итоге Лукашенко уехал из России без финального заявления для прессы — сказать ему было нечего.

О главных итогах встречи рассказал заместитель руководителя администрации президента России Дмитрий Козак. Россия продолжит в 2020 году поставлять Белоруссии газ на условиях прошлого года, то есть по \$127 за 1 тыс. куб. м, сообщил он (на самом деле об этом стороны договорились еще в конце прошлого года).

Также, сказал Козак, Россия не сможет предоставить Белоруссии скидки на нефть. «Поставки нефти в Белоруссию продолжатся на коммерческих условиях», — уточнил он. Чтобы предоставить запрошенные Минском скидки, Россия должна ввести государственное регулирование нефтяного рынка, добавил он, отметив, что Россия не может пойти на это. «Мы не можем постоянно менять правила игры, мы поставим в непонятное положение наши нефтяные компании», — пояснил Козак, пообещав, что Москва будет способствовать достижению коммерческих договоренностей между белорусскими потребителями и российскими нефтяными компаниями.

В воскресенье вице-премьер Белоруссии Дмитрий Крутой заявил, что теперь белорусские НПЗ будут покупать нефть у российских компаний по мировым ценам.

Как писал накануне переговоров РБК, отсутствие двустороннего контракта на поставки нефти оставалось главным препятствием для подписания плана интеграции двух государств. Собеседники РБК, знакомые с ходом переговоров с российской стороны, утверждали, что решение энергетического вопроса находится в привязке к согласованию плана интеграции. Договор о создании Союзного государства России и Белоруссии был подписан еще в 1999 году, но с тех пор полноценно он так и не заработал. Теперь Москва твердо намерена заставить работать его положения, и без гарантий того, что Минск будет выполнять план интеграции, поставлять в Белоруссию нефть и газ со скидкой не собирается, объяснял источник РБК.

Тот факт, что Лукашенко и Белоруссия остаются без льгот на покупку газа и нефти, означает, что диалог по интеграции Минска становится неинтересен, отметил в разговоре с РБК белорусский политический аналитик, основатель Sense Analytics Артем Шрайбман, и «все эти «дорожные карты» можно убирать в стол». «С точки зрения

“ Все эти «дорожные карты» можно убирать в стол. С точки зрения Беларуси — это скорее победа, потому что исчезают риски потери суверенитета. А что касается белорусской экономики, то это может ее даже оздоровить. Потому что зависимость от российских энергоресурсов многие белорусские экономисты сравнивают с наркотической

ОСНОВАТЕЛЬ SENSE ANALYTICS АРТЕМ ШРАЙБМАН

Беларуси — это скорее победа, потому что исчезают риски потери суверенитета. А что касается белорусской экономики, то это может ее даже оздоровить. Потому что зависимость от дешевых российских энергоресурсов очень многие белорусские экономисты сравнивают с зависимостью наркотической. В этом смысле плавный отказ от объекта зависимости обычно идет на пользу и может подтолкнуть власть к рыночным реформам, диверсификации внешней торговли и внешней политики», — говорит Шрайбман. «Отношения будут прагматичнее, это уже факт», — резюмировал эксперт.

ПОЧЕМУ НЕ УДАЕТСЯ ДОГОВОРИТЬСЯ О ЦЕНАХ
Договориться о цене на нефть не удается потому, что Минск крайне недоволен проводящимся в России с 2019 года налоговым маневром, который заключается в постепенной и полной замене экспортной пошлины пропорционально увеличенным налогам на добычу полезных ископаемых. Исторически Россия продавала Белоруссии нефть без этой пошлины — в декабре 2018 года она, например, со-

ставляла \$135,1 на тонну. При условии сохранения этой льготы Белоруссия согласилась на вступление в ЕАЭС в 2015 году. Поэтому Минск настаивает на компенсации за налоговый маневр. В 2019 году Белоруссия оценила свои потери от него в \$330 млн. К 2024 году, по собственным оценкам, Минск потеряет до \$11 млрд. В конце прошлого года РБК писал, что сторонам удалось концептуально договориться о том, как Москва компенсирует Минску потери от отмены экспортной пошлины — за счет введения обратного акциза

“ Москва твердо намерена заставить работать положения договора о создании Союзного государства, и без гарантий того, что Минск будет выполнять план интеграции, поставлять в Белоруссию нефть и газ со скидкой не собирается, говорит источник РБК

для белорусских НПЗ. Фактически Россия согласилась их субсидировать. Проблема этого решения в том, что оно заработает только после унификации налоговых законодательств, а их разработка займет минимум два года. Кроме того, единый Налоговый кодекс должен разрабатываться в рамках интеграционного процесса, по которому у сторон также до сих пор нет согласия.

Единый Налоговый кодекс заработает не раньше 2022 года, говорил в начале декабря прошлого года посол Белоруссии в Москве Владимир Семашко, поэтому Минск требует, чтобы, пока разрабатываются и вводятся единые налоговые правила, Россия компенсировала издержки за счет изменения ценообразования на нефть.

С начала 2020 года, после истечения срока прежнего контракта, Россия в четыре раза урезала поставки нефти в Белоруссию. В январе ее в соседнюю республику поставляли только компании группы «Сафмар» Михаила Гуцериева в объеме 500 тыс. т. По словам представителя группы, в феврале «Сафмар» продаст Белоруссии еще

около 450 тыс. т нефти. При этом по межправительственному соглашению 2017 года до 2024-го Россия должна поставлять Белоруссии 24 млн т нефти каждый год, то есть по 2 млн т нефти в месяц.

Такой объем нефти Минск получал в 2017–2019 годах. При этом из них только 18 млн т Белоруссия перерабатывала сама, а оставшиеся 6 млн «перетамаживала», получая в бюджет экспортные пошлины от продажи российской нефти. Схема «перетаможки» нефти была придумана в 2017 году после очередного энергетического конфликта между странами для компенсации цен на газ для Белоруссии.

В конце прошлого года Лукашенко поручил правительству найти альтернативные способы поставок нефти в страну. В конце января Белорусская нефтяная компания купила 80 тыс. т нефти с норвежского месторождения Johan Sverdrup, ее доставили через литовский порт Клайпеда. При этом Минск купил эту нефть не дешевле \$500 за тонну (около \$68 за баррель), то есть выше мировой цены, отметил в разговоре с РБК трейдер крупной нефтяной компании. ■

80

тыс. т
нефти с норвежского месторождения Johan Sverdrup купила Белорусская нефтяная компания в конце января

Совместный проект



Реклама, 18+

Выпускайте деньги из банка

Инвестиции стали проще.

Пробуйте с РБК и новым партнером проекта ВТБ

quote.rbc.ru

Брокерские и иные финансовые услуги оказывает Банк ВТБ (ПАО). Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление брокерской деятельности № 040—06492—100000, выдана ФКЦБ России 25.03.2003 г. Без ограничения срока действия

Экономика



← При развитии ситуации в соответствии с базовым прогнозом регулятор допустил снижение ставки ниже 6% уже на ближайших заседаниях. На фото: глава ЦБ Эльвира Набиуллина

Фото: Станислав Красильников/ТАСС

ЦБ на первом в 2020 году заседании в **ШЕСТОЙ РАЗ ПОДРЯД** снизил ключевую ставку — до 6%. Она может опуститься еще на фоне прогнозов **ИСТОРИЧЕСКИ НИЗКОЙ ИНФЛЯЦИИ** в 2%. Неопределенность действиям ЦБ добавляет и **СИТУАЦИЯ С КОРОНАВИРУСОМ**.

ПРИВЕДЕТ ЛИ ОЧЕРЕДНОЕ СНИЖЕНИЕ СТАВКИ ЦБ К РОСТУ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО СПРОСА

Шестое ключевое чувство

ТАТЬЯНА ЛОМСКАЯ

Совет директоров Банка России на заседании в пятницу, 7 февраля, в шестой раз подряд снизил ключевую ставку — на 0,25 процентного пункта, до 6% годовых, говорится в сообщении регулятора. Такого исхода накануне заседания ждали 22 из 34 аналитиков, опрошенных Bloomberg, остальные 12 прогнозировали паузу в снижении.

Главным аргументом в пользу снижения ставки было замедление инфляции. Ме-

сячный рост цен в январе составил 0,4%, а с коррекцией на сезонность был практически нулевым, годовой замедлился до 2,4 с 3% в декабре. Хотя ЦБ начал снижать ставку более полугода назад и к январю опустил ее в общей сложности на 1,5 п.п., цены до сих пор на это заметно не отреагировали, обращали внимание экономисты «ВТБ Капитала»: годовой рост цен не приближается к целевому для ЦБ уровню 4%, а все больше отдаляется от него и по итогам 2020 года может оказаться ниже прогнозируемых 3,5–4%.

0,25

процентного пункта, до 6% годовых, составило снижение ключевой ставки ЦБ 7 февраля

ЧТО ПРОИСХОДИТ С ИНФЛЯЦИЕЙ

Инфляция действительно замедляется быстрее, чем прогнозировалось, признает ЦБ. В первом квартале годовой рост цен, по оценке регулятора, составит около 2%, заявила на пресс-конференции председатель ЦБ Эльвира Набиуллина. До 2% в годовом выражении инфляция в истории России еще не опускалась — минимум был зафиксирован в начале 2018 года (2,2%).

Тем не менее прогноз по росту цен на конец 2020 года ЦБ не меня-

ет и ждет, что он составит 3,5–4%. Годовая инфляция в январе снизилась как за счет прекращения действия эффекта от повышения НДС (с 18 до 20% в начале 2019 года), так и за счет умеренного темпа роста цен в начале года, поясняет регулятор (цены на продовольствие растут медленно из-за увеличения предложения отдельных товаров). Произошедшее в 2019 году укрепление рубля вместе с замедлением инфляции в странах — торговых партнерах России ограничивает рост импортных цен и сдерживает спрос, в том числе

внешний, перечисляет ЦБ. Ценовые ожидания населения и предприятий при этом остаются стабильными.

Слабая месячная инфляция в январе стала сюрпризом для ЦБ, считает главный экономист Нордеа Банка Татьяна Евдокимова: в декабре регулятор сообщал, что будет оценивать целесообразность дальнейшего снижения ставки в первом полугодии, теперь же «допускает возможность дальнейшего снижения ключевой ставки на ближайших заседаниях». Важно, что инфляция замедлилась в основном из-за слабого роста цен на непродовольственные товары, который оказался самым низким за январь с 2010 года, обращает внимание главный экономист Альфа-банка Наталия Орлова: значит, несмотря на ускорение роста ВВП с 0,7% в годовом выражении в первом полугодии 2019 года до 1,8% во втором и восстановление роста потребления с 2,2 до 2,4% соответственно, конечный спрос недостаточно силен и может способствовать сохранению слабой инфляции в непродовольственном сегменте в ближайшие месяцы.

В краткосрочной перспективе риски замедления инфляции по-прежнему выше рисков ее ускорения, пишет ЦБ. В то же время, по его оценке, рост цен на продовольствие может ускориться. Регулятор также допускает, что может недооценивать последствия уже произошедших снижений ключевой ставки. Сохраняется и риск дальнейшего замедления мировой экономики, дополнительный фактор неопределенности для ближайших кварталов — ситуация с коронавирусом, добавляет ЦБ. Борьба с эпидемией грозит замедлением мировой экономики, а следовательно, и российской, признавали аналитики «ВТБ Капитала». Однако о масштабе последствий можно будет судить лишь по итогам февраля: нервность рынков может сойти на нет так же внезапно, как возникла, указывала Орлова.

КАК ЦБ И ПРАВИТЕЛЬСТВО БУДУТ НАЛАЖИВАТЬ КООРДИНАЦИЮ

Правительство и ЦБ договорились создать онлайн-механизм консультаций для поддержания макроэкономической стабильности, заявил на прошлой неделе первый вице-премьер Андрей Белоусов. Из-за вливания денег в экономику правительством появляются риски разгона инфляции, для поддержания макроэкономического равновесия нужна совместная работа чиновников и регулятора, сказал он: «Потребуется тонкая, буквально филигранная совместная работа». ЦБ в ответ заявил, что на независимость денежно-кредитной политики такая координация «ни

в коей мере не влияет»: политика регулятора по-прежнему будет направлена на достижение целевого уровня инфляции вблизи 4%.

Встречи нужны, чтобы принимать «более точные решения, будучи более информированными о действиях друг друга», сказала журналистам глава ЦБ Эльвира Набиуллина. Она также отметила: «Этот режим координации существовал как таковой, но, может быть, происходил не так часто, когда мы обсуждали очередной прогноз или проект бюджета. Но мы договорились это делать практически в постоянном режиме».

По оценкам ЦБ, реализация анонсированных в январе президентом Владимиром Путиным дополнительных мер социальной поддержки, направленных на улучшение демографической ситуации и снижение уровня бедности, инфляцию существенно не ускорит. Минфин оценил дополнительные расходы федерального бюджета в 2020 году в размере 383,3 млрд руб. Поправки в бюджет Минфин должен подготовить до 11 февраля.

В 2017 году инфляция практически не отреагировала на расходование сопоставимой суммы (200 млрд руб.) на единовременную выплату пенсионерам по 5 тыс. руб., отмечал главный экономист «ВТБ Капитала» по России и СНГ Александр Исаков. В то же время на среднесрочную динамику инфляции также могут повлиять параметры инвестирования средств Фонда национального благосостояния (ФНБ) сверх порогового уровня 7% ВВП, пишет ЦБ.

НАСКОЛЬКО СИЛЬНО ЦБ ОПУСТИТ СТАВКУ

С учетом всех факторов регулятор допустил снижение

ставки ниже 6% на ближайших заседаниях «при развитии ситуации в соответствии с базовым прогнозом». Ключевая ставка сейчас находится на нижней границе диапазона 6–7%, который ЦБ оценивает для нее как нейтральный, отметила Эльвира Набиуллина, но это не значит, что 6% — это предел ее снижения. Ставка может быть и ниже этой границы, если этого требует ситуация с ростом цен и ВВП, уточнила она, это просто будет означать мягкую денежно-кредитную политику.

Ставка, похоже, опустится ниже 6% уже в первом полугодии 2020 года, отмечает Евдокимова. Предыдущие снижения, вероятно, оказывают менее ощутимое влияние на инфляцию, чем предполагал ЦБ, рассуждает экономист. «Примечательно, что предполагаемое увеличение расходов бюджета для финансирования мер социальной поддержки не рассматривается как значимый проинфляционный фактор», — добавляет она.

Смена курса ЦБ внезапная, особенно с учетом того, что он не менял свой макроэкономический прогноз, замечает экономист «Ренессанс Капитала» по России и СНГ Софья Донец. Есть два варианта будущего развития событий, рассуждает она: первый — в марте, когда активнее начнет расходоваться бюджет, ЦБ снизит ставку до 5,75% годовых и на этом остановится. Но вероятнее второе: он продолжит снижать ставку, например до 5,5% годовых и ниже, что завершится ситуацией, зеркальной той, что наблюдалась в 2019 году: инфляция «перелетит» 4%, но уже вверх. «Казалось бы, смягчается бюджетная политика — монетарная может притормозить, но так не срабатывает», — рассуждает Донец. Либо правительство и регулятор друг другу не совсем верят, либо не могут точно оценить эффекты своих действий из-за того, что те реализуются с лагами, допускает эксперт.

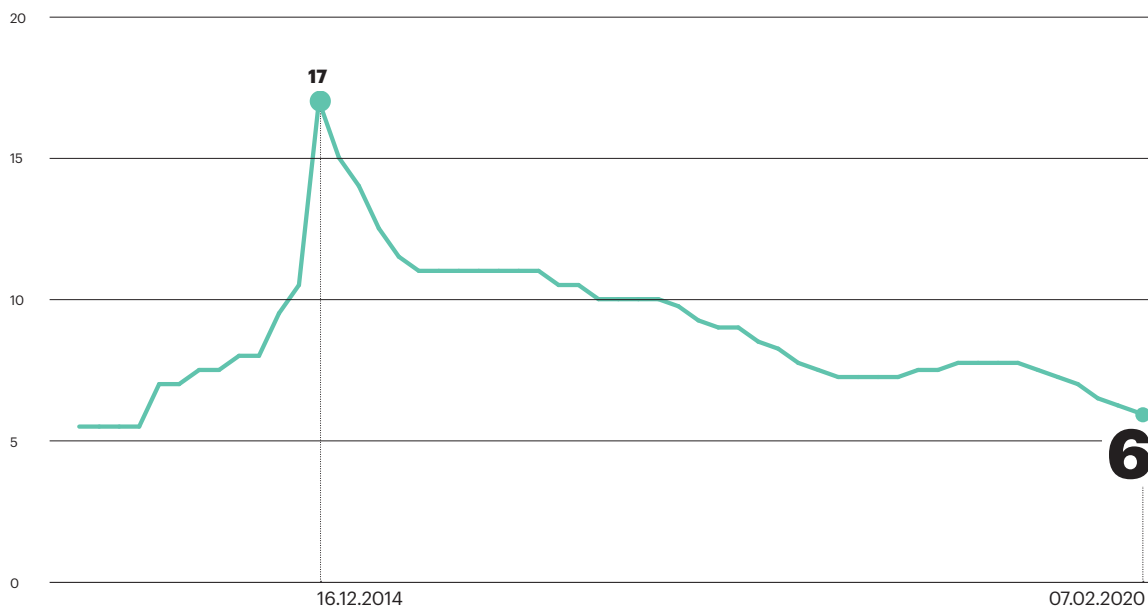
Главным аргументом в пользу снижения ставки было замедление инфляции. Месячный рост цен в январе составил 0,4%, а с коррекцией на сезонность был практически нулевым

ЦБ явно намекнул на готовность выйти на неизведанную территорию, опустив ставку ниже 6% в поисках нейтрального диапазона для нее с целью вернуть инфляцию к таргетируемому уровню 4%, рассуждает главный экономист Российского фонда прямых инвестиций Дмитрий Полевой. Он прогнозирует, что годовая инфляция в 2020 году составит около 3%, а до 4% восстановится лишь ко второй половине 2021 года, поэтому ЦБ, с точки зрения эксперта, может легко снизить ставку на 0,25–0,5 п.п. дополнительно в первом полугодии 2020 года: следующее снижение может произойти уже в марте, второе — во втором квартале 2020 года.

Снизит ли ЦБ ставку еще на 0,25 п.п. в марте, будет зависеть от инфляционных рисков, связанных с изменениями в структуре импорта из-за эпидемии коронавируса в Китае, ростом бюджетных расходов и инфляционным давлением на глобальных рынках, перечисляет Орлова. Ключевой из трех рисков — эпидемия, считает эксперт. Он может проявиться в ближайшее время и повлиять на перспективы изменения ставки ЦБ.

Согласно текущему подходу к нейтральной ставке (6–7%), монетарная политика ЦБ может стать стимулирующей при ставке ниже 6%, и снижение ключевой ставки может поддержать экономику во время внешних дисбалансов, отмечает главный экономист Газпромбанка Сергей Кобылин. Такой шаг поддерживает настроения инвесторов и рынок ОФЗ, говорит он, поэтому решение будет положительно воспринято рынком. С ним согласен Полевой, серьезных рисков для рубля и ОФЗ он не видит: реальная ставка остается положительной, привлекательность рубля — высокой. Целью властей явно является ускорение роста ВВП, что также позитивно скажется на настроениях инвесторов, заключает он. ■

Как менялась ключевая ставка ЦБ, %



Источник: ЦБ

Мнение

Чем обернется эпидемия 2019-nCoV для экономики



ВЛАДИСЛАВ
ИНОЗЕМЦЕВ

директор Центра исследований постиндустриального общества

Коронавирус, против которого пока нет вакцины, сам может сыграть роль прививки для глобальных рынков, не позволив им подхватить более серьезную болезнь.

Мир лихорадит от разрастающейся в Китае эпидемии коронавируса 2019-nCoV, который за месяц с небольшим поразил уже более 30 тыс. человек и выявлен сегодня в десятках стран. Резонанс от малоизвестной болезни не вызывает удивления. Однако прогнозы чуть ли не новой Великой депрессии, вызванной эпидемией, пока не выглядят убедительными.

ВОЛНА СТРАХА

Эпидемии всегда пугали людей, так как до самого последнего времени им невозможно было противостоять (три гигантские волны чумы в Европе — 165 года, 542–551 годов и 1346–1353 годов — уничтожали подчас целые города, снижая численность населения отдельных регионов более чем наполовину). При этом подобные катастрофы относятся отнюдь не только к далекому прошлому: эпидемия гриппа в 1918–1919 годах унесла жизни почти 50 млн человек, причем число умерших достигало миллиона в неделю; менее масштабные эпидемии, вызванные похожими вирусами, убили до 2 млн человек в 1956–1958 годах и более 1 млн — в 1968-м. В целом на протяжении 1990-х годов в мире от инфекционных заболеваний погибали около

17 млн человек ежегодно, что составляло треть всех преждевременных смертей.

В то же время следует обратить внимание на два обстоятельства.

С одной стороны, люди научились реагировать на эпидемии намного быстрее, чем раньше. Если вакцина против гриппа была создана через 20 лет после эпидемии «испанки», то вакцина против атипичной пневмонии — через 21 месяц. Превращение здравоохранения в одну из самых крупных отраслей современной экономики позволило невиданно сократить смертность от эпидемий.

С другой стороны, скорость и масштаб реакции на вспышки инфекций во многом становятся экономической проблемой. Более миллиона смертей в 1968 году практически не оказали влияния ни на мировой экономический рост, в тот год составивший 6,3% (4,8% в США), ни на состояние международной торговли, объем которой увеличился более чем на 6%. Сегодня менее 1 тыс. летальных случаев привели к существенным изменениям на рынках: китайские фондовые индексы с начала года снизились почти на 7,5%; цены на нефть скорректировались с 1 января на 20%, на медь — на 12%, на железную руду — более чем на 10%. Карантин, введенный в Ухане и ряде других городов, затронул в общей сложности не менее 45 млн человек, став самой масштабной акцией такого рода в истории. В разных регионах мира сокращают использование китайских товаров, а страны закрывают границы от китайцев или лиц, недавно побывавших в КНР. Экономический ущерб, нанесенный эпидемией толь-

ко Китаю, уже оценивают в \$60 млрд.

ПРИВИВКА ДЛЯ РЫНКОВ

И все же, на мой взгляд, в итоге глобальные экономические последствия эпидемии будут довольно умеренными — и вот почему.

Действительно, Китай может заплатить высокую цену за победу над вирусом: с учетом того, что как минимум месяц экономика останется парализованной, темпы роста в этом году окажутся ниже 5%, т.е. на 1,5–1,7% ниже ожидавшихся (в 2003 году потери оценивались в 1–1,3% китайского ВВП). Это довольно значимый удар и по мировой экономике — просто потому, что доля Китая в ней за эти годы выросла (по ППС) с 8,2 до 19,2%. Кроме того, в середине 2000-х мировая экономика росла динамичнее, чем сейчас. В итоге если в 2002–2007 годах на Китай приходилось от 8 до 20% глобального прироста, то в 2019-м этот показатель достиг 39%. Понятно, что развитие эпидемии не пройдет бесследно, однако даже снижение темпов роста мировой экономики на 1% сегодня не представляется катастрофичным — напро-

тив, оно может оказаться даже желательным.

На мой взгляд, вирус 2019-nCoV (сразу хочу попросить прощения за бестактность) проявил себя в самый подходящий с экономической точки зрения момент. Продолжающийся с лета 2009 года глобальный подъем уже стал самым долгим в истории. Фондовые рынки пытались корректироваться в конце 2018 года, но оптимизм возобладал. Безграничные ожидания спекулянтов в последние месяцы вызывают все большую тревогу. На этом фоне замедление китайской и мировой экономики, вызванное распространением эпидемии, может оказаться благом, если оно заставит инвесторов поверить в относительно случайный характер события. Иначе говоря, неизбежное в нынешней ситуации существенное падение темпов роста в первом и втором кварталах 2020 года не будет сочтено началом циклической рецессии. Вместо того чтобы начать массовые распродажи и пересмотреть свои стратегические планы, бизнес перегруппируется, воспринимая события как «временные трудности», а не начало долгосрочного спада. Экономики ряда развитых стран (в частности, Франции и Италии) уже находились в рецессии в четвертом квартале прошлого года и продолжают умеренно снижаться — но неизбежное восстановление динамики во второй половине года на фоне успешной борьбы с эпидемией способно вернуть их к росту. Иначе говоря, вирус 2019-nCoV, против которого пока не придумано вакцины, сам может стать некоей прививкой для мировой экономики, не позволяющей ей окончательно перегреться и подхватить более серьезную «заразу».

“ Китай может заплатить высокую цену за победу над вирусом: с учетом того, что как минимум месяц экономика останется парализованной, темпы роста в этом году окажутся ниже 5%, т.е. на 1,5–1,7% ниже ожидавшихся

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

■ РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Петр Геннадьевич Канаев
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Александра Николаева
Верстка: Ирина Енина
Продюсерский центр: Юлия Сапронова

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Руководитель объединенной редакции РБК: Петр Канаев
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Ирина Парфентьева
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшиашвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127.
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781; «Каталог Российской Прессы», подписной индекс: 24698; «Почта России», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции: тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 0184
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2020

Свободная цена

Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн Свят Вишняков, Настя Вишнякова
vishvish.design

16+

Pro:

PRO.RBC.RU

ИТ

→ 10

Ретейл

→ 14

Бизнес

Москва запустит пятилетний эксперимент по внедрению искусственного интеллекта

Выручка «Пятерочек» и «Перекрестков» растет быстрее, чем у Amazon и Nike

“Россия может обойтись без мусорных полигонов

Глава «РТ-Инвеста» **АНДРЕЙ ШИПЕЛОВ**, строящий пять заводов по сжиганию мусора в Подмоскowie и Казани, рассказал РБК о необходимости увеличить их число до 30 по всей России, полигоны закрыть, а захоронение отходов довести до нуля.

→ 8



ЖКХ

Из жизни Андрея Шипелова

1979

Родился в Нижегородской области

2003

Окончил Волго-Вятскую академию государственной службы по специальности «государственное регулирование экономики»

2003

Стал коммерческим директором компании «Ковернинская перевалочная база» в Нижегородской области

2005

Возглавил московский Центр управления и логистики

2007

Назначен директором по развитию Российской венчурной компании

← 7

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА,
ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО

В 2019 году в России началась мусорная реформа, которая предполагает, что все регионы должны принять территориальные схемы обращения с отходами, выбрать единого оператора по их вывозу, сортировке и переработке, а также запустить отдельный сбор мусора. Это сопровождается массовыми протестами жителей, которые выступают против захоронения и переработки московского мусора и других крупных городов. О первых результатах реформы, почему мусорные полигоны — это «биологический реактор», как бороться с «полигонной мафией» и не оставлять ни одного килограмма отходов, а также о «защите бизнеса от разрушения», которую обеспечивает «Ростех», в интервью РБК рассказал гендиректор и совладелец компании «РТ-Инвест» Андрей Шипелов.

«МУСОРНЫЙ БИЗНЕС
АБСОЛЮТНО НЕ БОГАТЫЙ»

Как вы оцениваете качество подготовки мусорной реформы?
Законы [в области обращения с отходами] писались в 2016–2017 годах, и только в 2019 году мы начали жить по новым правилам. Законодательство несовершенно, требует настройки, а некоторые блоки — тщательного пересмотра.
Но базовые принципы, которые позволили запустить реформу на первые два-три года, существуют. Например, правильно возложена ответственность на регионы, распределены обязательства между операторами и органами власти. Хорошо сформированный федеральный проект комплексного обращения с отходами и публично-правовая компания (ППК) «Российский экологический оператор». На самом деле это не федеральный оператор, а «руки правительства». Юридическая форма ППК содержит возможность и регуляторной инициативы, и атрибуты коммерческого предприятия, которые позволяют делать сделки с участниками рынка, привлекать финансирование,

Философия нашей команды — полигоны не должны существовать

отвечать за это финансирование, как государственное, так и по контракту с частными компаниями.

Что, по вашему мнению, неправильно в мусорной реформе?

Не сказать, что неправильно, скорее несвоевременно. Нет достаточного внимания к городам-миллионникам. Реформа затрагивает всех, но 80% отходов формируется в 170 городах. Все миллионники заслуживают отдельного внимания [в законах]. В отличие от более мелких городов там больше коммерческого сектора — ресторанов и магазинов, которые образуют значительный объем отходов. Там, где есть естественный конфликт между гражданами и коммерческим сектором, мы часто слышим жалобы жителей.

Какие положения реформы, по вашему мнению, необходимо пересмотреть?

Ответственность мэров городов нужно усилить. Было бы правильно вменить мэрам крупных городов отвечать за то, что на их территории извлекается достаточное количество вторичных ресурсов. Их можно достать на сортировочной линии, которая находится в 100 км от города, но в этом случае процент извлечения будет кратно ниже, чем если бы ресурсы извлекались непосредственно около дома или домохозяйства.

«МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ СТАЛА ЗАЛОЖНИКОМ ОГРОМНОГО МУСООБРАЗОВАНИЯ»

Почему московский мусор вывозится в Подмосковье?
Даже если вы качественно отобрали мусор, разделили на вторичные материальные

ресурсы и перерабатываемые отходы внутри Москвы, вы не сможете в городе оставить неперерабатываемые фракции. Москва вынуждена из-за своего градоустройства иметь инфраструктуру по переработке отходов на других территориях. И возникает вопрос: куда везти эти отходы? Прежде всего в Московскую область, где такую инфраструктуру можно и целесообразно разместить и для Москвы, и для самой Московской области. Одно дело отвезти за 70 км от МКАД на завод по переработке пластмассы в Московской области, а другое дело — за 400 км. Издержки лягут либо на тариф для населения, либо на бюджет в виде налогов. Все равно за это платят люди [через налоги].

В Подмосковье заморозили тарифы на вывоз мусора с 2020 года. Как это отразится на экономике вашего регионального оператора?
Московская область стала заложником огромного мусорообразования, но эти отходы — это больше проблема не области, а Москвы. В итоге в Подмосковье один из самых высоких тарифов [на вывоз мусора], но он соразмерен той инфраструктуре, которую область построила. Это тотальный отдельный сбор и отдельные перевозки отходов, строительство комплексов переработки отходов (сортировка мусора, выделение вторичных ресурсов — органического мусора и вторсырья, которые затем перерабатываются. — РБК), которые сейчас стали расти как грибы после дождя. Там уже 500–600 тыс. т переработки.

Ровно такая же инфраструктура в Европе, как в Московской области, требует тарифа около 14 тыс. руб. на тонну. У нас тариф 5 тыс. руб. на тонну. С одной стороны, рублевые затраты более низкие, чем в Европе, и уровень доходов тоже ниже. Но это все (стоимость инфраструктуры. — РБК) перекладывается в себестоимость. Когда Московская область говорит, что не будет расти тариф, она руководствуется тем, что часть инфраструктуры будет субсидироваться публично-правовой компанией «Российский экологический оператор».

К тому же президент Владимир Путин недавно заявил о необходимости введения РОП — расширенной ответственности производителя. Это значит, что нагрузка перекладывается [частично] с населения на промышленность и импортеров.

Вы уже получаете недостающие деньги из других источников?

Нет. Сейчас создана только первая линия инфраструктуры — баки, отдельный сбор, комплексы по переработке отходов (КПО). На горизонте пяти лет нас устраивает [нынешний] тариф. Чтобы перерабатывать больше, требуются дополнительные источники от государства.

Почему нельзя строить такие заводы прямо в крупных городах, как в Токио?

В Токио застройка кварталов прошла по принципу: есть квартал и там же есть завод [по переработке отходов], это было еще 20 лет назад. В России же крупные города уже построены [без таких заводов]. Может быть, через 20 лет там, где мы сегодня строим заводы, тоже будет плотная застройка.

Готовы ли вы жить рядом с вашим заводом?

Я готов жить на расстоянии 400–500 м [от завода]. Существуют жесткие санитарные нормы, которые регулирует Роспотребнадзор, они определяются по зонам рассеивания. Я буду очень рад, если мне выделят земельный участок для строительства следующего завода рядом с моим домом. Мне будет легче контролировать мой бизнес.

3–5%

составляет среднегодовой темп роста отходов в больших городах

2009

Стал советником губернатора Волгоградской области по экономике

2010

Стал основным владельцем, председателем совета директоров ООО «Царицын капитал»

2012

Стал учредителем и гендиректором АО «РТ-Инвест»

40%

отходов будет перерабатываться во вторичные материальные ресурсы и 15–20% — в электроэнергию к 2030 году, при условии регулирования отрасли переработки отходов, согласно данным «РТ-Инвеста»

«Я САМЫЙ ГЛАВНЫЙ ПРОТИВНИК ПОЛИГОНОВ»

Вы сейчас строите пять заводов в Подмосковье и Казани. Какой их общий бюджет? Помимо кредитов от синдиката банков как они финансируются?

С учетом инфраструктуры по сортировке и раздельному сбору отходов проект оценивается в 200 млрд руб. 20% мы финансируем из собственных средств, 80% — это синдикат банков — Газпромбанк и ВЭБ. Синдикат может предложить участие и другим банкам. Мы построим три завода в конце 2022 года. И все пять заводов у нас будут запущены в конце 2023 года.

На ваших заводах будут сжигаться неотсортированные отходы?

Нет. Все отходы по федеральному и региональному законам и нашему контракту мы обязаны отправить на сортировочный комплекс. Отсортировать там возможные 50%, и вот только остатки поедут на наши заводы термической переработки в энергию.

После принятия закона о приравнивании сжигания отходов к утилизации насколько увеличится доля сжигаемого мусора в стране? Не получится ли, что все будет сжигаться, а раздельный сбор мусора уйдет на второй план?

Нет. Речь идет об обязательном предварительном раздельном сборе для предприятий, которые будут производить энергию путем переработки остатков отходов. Нужно зафиксировать национальную цель в сокращении полигонных захоронений. Их точно должно быть меньше. Есть два основных способа, которые работают вместе на уменьшение их числа, — переработка вторичных материальных ресурсов и выделение энергоресурсов из неперерабатываемых отходов (хвостов). Если спросите меня, то я самый главный противник полигонов.

Это понятно, вы же строите мусоросжигательные заводы.

Я сначала стал плохо относиться к полигонам, а после этого начал строить заводы. Фило-

софия нашей команды — полигоны не должны существовать. Для этого есть все — технологии, возможности. Наша страна достаточно богатая, чтобы позволить себе не иметь полигонов в дальнейшем. Все-таки это биологический реактор, и вы все прекрасно понимаете, что там и крысы, и птицы, бактерии и прочее.

Насколько может увеличить сжигание отходов в России?

Согласно новому европейскому законодательству, до 2030 года все страны, которые входят в Европейский союз, должны иметь захоронения не более 10% отходов. У нас в стране можно построить дополнительно [к пяти заводам, которые уже запланировал «РТ-Инвест»] 25 заводов до 2030 года с учетом возможной финансовой нагрузки на энергорынок. Таким образом, производить энергию из отходов будут 30 заводов. Это будут заводы в городах-миллионниках, аналогичных Казани, перерабатывающие около 500 тыс. т в год. Вместе с нашими заводами будет перерабатываться около 18 млн т отходов в электроэнергию. Но мы говорим именно об энергетической утилизации, мусоросжигательные заводы старого типа строить нельзя.

Из 25 дополнительных заводов сколько бы вы хотели построить сами?

Скорее всего, строить будет консорциум российских компаний. Но правительство должно определиться со стратегией. Например, китайская компания SUS Environment, которая очень близка нам по структуре, строит 60 заводов на территории Китая. В Китае были созданы частно-государственные компании, в которых просто налили очень много государственных денег. Другие страны проводят конкурсы и отбирают условно десять компаний, которые строят не больше пяти заводов каждая. У каждой модели есть свои плюсы и минусы, мы, наверное, приверженцы первой модели (одна компания строит все заводы. — РБК). Потому что в нашем составе есть компания «Ростех», и нам нужно загружать российские заводы производством.

«Я СЛЫШАЛ, ЧТО ВСЕ ПРОТЕСТЫ ПРОТИВ ПОЛИГОНОВ ФИНАНСИРУЕТ «РТ-ИНВЕСТ»

Не опасаетесь ли вы, что из-за протестов местных жителей придется отложить строительство заводов? Например, активисты из Казани утверждают, что ваш завод незаконно строится на землях сельхозназначения.

На любой территории есть жители, которые действуют под разными мотивами. Кому-то не объяснили экологическую целесообразность строительства завода. Кто-то действует из других побуждений, делая себе политическую карьеру. В Московской области сокращается количество полигонов. Есть определенная категория бизнесменов, которые не хотят их терять. Конечно, они заинтересованы в том, чтобы остановить либо приостановить строительство заводов по сжиганию отходов, продлив жизнь своему «бизнесу», поэтому, конечно, они будут финансировать и стимулировать людей на протесты.

В Казани существует такой «суповой набор» всех этих мотивов. То же самое было в Подмосковье. Но сейчас там нет протестов, никто не перекрывает дороги. Часть нашей социальной программы — это обязательное налаживание отношений с местными жителями.

Рассчитываете, что в Казани протесты тоже быстро закончатся?

Конечно. В Казани основных активистов пять человек, я знаю их всех поименно. Одна из них — Вера Керпель, хорошая девушка с добрыми глазами, большая молодец, молодая мама. Мы всегда открыты для коммуникаций. Если жители требуют диалога с самым первым лицом, то я, как собственник и гендиректор, приеду и буду общаться. Где-то не хватает информации, где-то действительно существуют провокаторы, которые сидят на зарплате у «полигонной» мафии, с ними тоже надо работать.

Не опасаетесь ли вы за себя и своих сотрудников, если у вас цель — сократить до нуля количество полигонов?

Опасно иногда по городу ходить, когда сосульки висят на крышах. В любом бизнесе есть свои плюсы и минусы.

Вы говорите, что открыты к диалогу, а почему тогда сотрудники Росгвардии разгоняют палаточные городки в Казани?

В протестах в Казани кроме мирных жителей, которых было немного, были и абсолютно криминальные проплаченные провокаторы. И тогда правоохранительные органы оперативно на это реагируют, привлекают сотрудников Росгвардии. Но Татарстан нельзя сравнивать с Шиесом [в Архангельской области]. Там полигон, а здесь, наоборот, строится инфраструктура для переработки и закрытия свалок.

В отрасли бытует мнение, что «РТ-Инвест» и его акционер «Ростех» могли участвовать в организации протестов активистов в Шиесе, потому что там планируют построить новый полигон для московского мусора.

Я слышал, что не только в Шиесе, что вообще все протесты против полигонов финансирует «РТ-Инвест». «Полигонная» мафия — очень обеспеченные люди, порой живущие не на территории Российской Федерации, имеющие миллиардные доходы. Они готовы нанять себе любых циничных политтехнологов, которые будут формировать любые истории про вред сжигания мусора. Когда мы говорим о необходимости закрытия полигонов, мы даем возможность формировать против нас мнения, что мы проплачиваем все эти протесты. Якобы это все оплачивает «РТ-Инвест», чтобы закрыли полигон и они построили завод. Но это не мы [поддерживаем такие протесты].

Насколько плотно у вас взаимодействие с «Ростехом» и его гендиректором Сергеем Чемезовым?

В компании «РТ-Инвест» у «Ростеха» 25,01%, у нас очень жесткое корпоративное соглашение. Философия создания «РТ-Инвеста» — это неиспользование финансовых капиталов «Ростеха». Но при этом поддержка «Ростеха» позволяет нам активно развиваться, иметь какие-то зоны комфорта. Это защита бизнеса от разрушения и других рисков, с которыми сталкиваются технологические предприниматели.

Когда был конкурс на установку системы «Платон», большинство экспертов говорили, что в России нет таких технологий и такую систему создать нельзя. Мы взяли на себя смелость, нам поверил Сергей Викторович Чемезов. Он, по сути, взял на себя риск, потому что, если бы не получилась компания «Платон» по тем параметрам, которые мы заявили, конечно, все политические и финансовые риски взяла бы на себя корпорация «Ростех». Мы сделали «Платон» со стопроцентной локализацией технологии. ■

Полную версию интервью читайте на tbc.ru

“Поскольку «Ростех» — это промышленная компания, его интересует не только коммерческая прибыль, но и выпуск гражданской продукции, а все наши проекты — это сплошная гражданская продукция

В РОССИЙСКОЙ СТОЛИЦЕ СТАРТУЕТ ПРАВОВОЙ ЭКСПЕРИМЕНТ С ПЕРЕДОВЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ

Москва переходит на искусственный интеллект

Власти Москвы готовятся с 1 ИЮЛЯ ввести экспериментальный ПРАВОВОЙ РЕЖИМ для развития искусственного интеллекта с участием крупных ИТ-КОМПАНИЙ. Законопроект о проведении пятилетнего ЭКСПЕРИМЕНТА 7 февраля внесли в Госдуму.

ВЛАДИСЛАВ СКОБЕЛЕВ,
АННА БАЛАШОВА,
ПЕТР КАНАЕВ

В Москве готовятся установить экспериментальный правовой режим для тестирования искусственного интеллекта. Об этом РБК сообщил источник, близкий к правительству столицы. Соответствующий законопроект (он также предусматривает поправки в закон «О персональных данных») в пятницу, 7 февраля, в Госдуму внесли первый заместитель председателя нижней палаты Александр Жуков и депутат Ирина Белых.

Согласно пояснительной записке, законопроект разработан во исполнение послания президента Владимира Путина Федеральному собранию «для обеспечения создания собственных стандартов и развития технологий, которые определяют будущее, в частности технологий искусственного интеллекта». Как подчеркивают авторы, принятие документа позволит:

- «значительно стимулировать внедрение, развитие и использование технологий искусственного интеллекта»;
- определить сферы экономики и общественных отношений, где целесообразно его внедрение;
- выявить, «какие именно изменения правового режима позволят в наибольшей степени добиться решения

поставленных» президентом задач по обеспечению технологического суверенитета в сфере искусственного интеллекта и, как следствие, «обеспечения состоятельности российского бизнеса и экономики, повышения качества жизни граждан России, безопасности и обороноспособности государства».

ЧТО ТАКОЕ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЙ ПРАВОВОЙ РЕЖИМ

Минэкономразвития и Центр стратегических разработок в 2019 году представили законопроект «Об экспериментальных правовых режимах в сфере цифровых инноваций». В «цифровых песочницах» можно будет развивать технологии, которые пока не регулируются действующим законодательством.

Финальную версию законопроекта о «песочницах» опубликовали осенью 2019 года, однако документ до сих пор не принят. Путин 24 января 2020-го дал поручение правительству и Госдуме обеспечить реализацию механизма экспериментальных правовых режимов с 1 июля текущего года.

В ЧЕМ СУТЬ ЭКСПЕРИМЕНТА

Согласно законопроекту начало эксперимента в Москве запланировано на 1 июля 2020 года. Он должен продлиться пять лет и предусматривает следующее.

- В эксперименте смогут участвовать компании, включенные в специальный реестр. Это должны быть юрлица или индивидуальные предприниматели, зарегистрированные в Москве и участвующие в разработке или обороте технологий искусственного интеллекта, а также товаров и услуг, сделанных на его основе.
- Мэрия сможет определять условия, требования и порядок разработки, создания, внедрения и реализации технологий искусственного интеллекта. Какими они будут, в законопроекте не уточняется. Указано лишь, что мэрия будет

определять порядок и случаи передачи изображений собственниками городских фото- и видеокамер, а также контролировать обработку обезличенных персональных данных участниками эксперимента. При этом оговаривается, что обезличенные персональные данные, полученные в ходе эксперимента, нельзя передавать не участвующим в нем лицам. Эти данные должны храниться на территории Москвы.

- За стратегию и механизмы реализации экспериментального правового режима будет отвечать координационный совет, положение о котором принимается Москвой по согласованию с правительством.
- По результатам проведения эксперимента совет должен подготовить и представить правительству «предложения о целесообразности или

↑ Введение экспериментального режима для тестирования искусственного интеллекта в Москве даст «Яндексу» возможность опробовать беспилотные автомобили в городских условиях



нецелесообразности внесения изменений» в российское законодательство. Источник РБК пояснил, что цель эксперимента — кардинально упростить условия для компаний — разработчиков искусственного интеллекта и «установить понятные и четкие правила развития технологий на его основе». «Искусственный интеллект легко работает с огромными массивами данных, в том числе помогая принимать решения и освобождая людей от рутинных задач. При этом многие аспекты применения технологии законодательно не урегулированы», — указывает собеседник РБК. Учитывая, что искусственный интеллект способен к самообучению и делает это быстрее, чем человек, скорость появления новых цифровых решений будет только увеличиваться. «В будущем мы обязательно столкнемся с необходимостью правового регулирования искусственного интеллекта, и, если сейчас не начать работу в этом направлении, мы можем отстать от таких стран, как Китай, США или Япония», — заключил источник РБК, близкий к столичному правительству.

Москва выбрана для проведения эксперимента как «лидер по внедрению высоких технологий в России», поясняет он, отмечая, что внедрение искусственного интеллекта происходит во многих сферах: с его помощью, например, в столице уже тестировали возможность выявления рака легких у пациентов. Предполагается, что в дальнейшем искусственный интеллект будет помогать анализировать дорожную обстановку и регулировать светофоры, управлять городским освещением и др.

КТО БУДЕТ УЧАСТВОВАТЬ В ПРОЕКТЕ

По словам источника РБК, тестирование позволит бизнесу и программистам понять, какие разработки возможны и какие требования предъявляет к ним государство. Он отметил, что интерес к участию в эксперименте ранее проявили «Лаборатория Касперского», «Яндекс», резиденты «Сколково» и другие компании.

Представитель «Яндекса» заявил, что компания поддерживает введение специальных режимов в Москве, поскольку это необходимое условие для раз-

вития таких сервисов, как беспилотные автомобили. «Важно, чтобы создаваемый режим был прозрачным, эффективным и позволял тестировать новые технологии в реальных условиях. Мы, как и другие участники рынка, внесли предложения при разработке проекта на основании наших знаний и опыта», — отметил представитель «Яндекса».

По словам директора департамента развития и планирования фонда «Сколково» Сергея Израйлита, ему показывали одну из предыдущих версий законопроекта, однако текущую редакцию (Израйлит ознакомился с ней по просьбе РБК) он ранее не видел. Израйлит отметил, что поддерживает инициативу, поскольку видит

значительный интерес со стороны бизнеса, однако уверен, что документ «ждет нелегкая судьба в связи с юридическими трудностями». «Во-первых, авторы используют понятие «обезличенные персональные данные». Оно было в нашей устаревшей версии законопроекта и уже получило отрицательное заключение от государственно-правового управления президента. Во-вторых, у обезличенных данных нет территориального признака», — объяснил он.

Представитель МТС поддерживает идею создания механизмов для дальнейшего развития искусственного интеллекта. «Наличие регулирующих механизмов позволит ускорить внедрение инновационных решений. Логично, что именно Москва как одна из наиболее передовых мировых столиц с развитой цифровой инфраструктурой станет территорией для первого тестирования правовых нововведений в России», — сказал он. Представитель Сбербанка (у организации есть аналогичные разработки) отказался от комментариев. Представитель «Лаборатории Касперского» не ответил на вопросы РБК. ■

75%

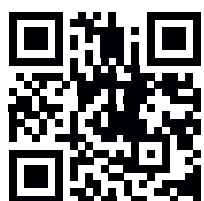
россиян знают о существовании технологии искусственного интеллекта, свидетельствует январский опрос ВЦИОМа. При этом 12% респондентов опасаются ИИ из-за «непредсказуемых последствий». Представители бизнеса не готовы повсеместно применять искусственный интеллект: более 40% компаний в России отказались от внедрения технологии

“ По словам источника РБК, цель эксперимента — упростить условия для компаний-разработчиков искусственного интеллекта и «установить понятные и четкие правила развития технологий на его основе»

РБК Pro — это уже не новости

Реклама 16+

В новой версии: больше экспертного контента, фильтруемая лента, рассылки по отраслям и многое другое



pro.rbc.ru
Первый месяц подписки —
бесплатно

ВТБ

**Стратегический
партнер перезапуска
РБК Pro**

РБК Pro помогает бизнесу информацией, а ВТБ — делом. Банк-эксперт, который понимает потребности малого и среднего бизнеса и предлагает продукты и услуги на выгодных условиях.

Финансы

Швейцарская Pala Assets подала ИСК к Рустаму Тарико из-за ДЕФОЛТНЫХ ОБЛИГАЦИЙ, по которым заложено 49% АКЦИЙ «РУССКОГО СТАНДАРТА». Истец считает, что понес УБЫТКИ из-за ряда сделок банка. Ответчик называет претензии надуманными.

ФОНД — ДЕРЖАТЕЛЬ ОБЛИГАЦИЙ RSL ПОДАЛ В СУД ИСК О ВОЗМЕЩЕНИИ УЩЕРБА НА 3,6 МЛРД РУБ.

Pala Assets предложила Рустаму Тарико ответить лично

ПАВЕЛ КАЗАРНОВСКИЙ

Инвестфонд Pala Assets Holdings, один из владельцев дефолтных бондов компании Рустама Тарико Russian Standard Ltd, подал иск в Арбитражный суд Москвы на 3,6 млрд руб. к самому Тарико, а также его компаниям «Русский стандарт» (головная компания одноименного банка) и «Русский стандарт-Инвест». Среди других ответчиков — члены совета директоров банка «Русский стандарт» Алессандро Пикки, Сергей Берестов, Сергей Икатов, Михаил Хмел и Ирина Александрова. Pala Assets считает, что на такую сумму снизилась стоимость акций банка, которые заложены по дефолтным бондам. Информация о подаче иска опубликована в базе данных арбитражных дел. РБК также ознакомился с текстом иска, подлинность которого подтвердил собеседник, близкий к истцам.

В карточке дела нет информации о том, принял ли суд иск к рассмотрению. Представитель Russian Standard Ltd подтвердил РБК получение иска. «Считаем, что иск является абсолютно надуманным и очередным медиаповодом. Уверены, что российский суд даст ему надлежащую оценку. Комментировать иск не будем ввиду его полной необоснованности», — заявил он.

Компания А1 (входит в «Альфа-Групп»), которая пред-

ставляет интересы комитета кредиторов (в него входит Pala Assets), не исключает, что одним из вариантов возврата инвестиций может стать «обращение взыскания на залог в виде акций банка», сказал РБК ее управляющий партнер Андрей Елинсон (его слова передал представитель компании). По его словам, «бенефициар эмитента достаточно избирательно относится к своим обязательствам», при этом «нельзя допустить возможности перераспределения активов банка в пользу третьих лиц». Как писали «Ведомости», к А1 обратились держатели бондов, консолидировавшие 25% выпуска. Компания готова обсуждать урегулирование требований «на коммерчески приемлемых условиях», подчеркнул Елинсон.

РБК направил запрос в Pala Assets.

ИСТОРИЯ КОНФЛИКТА

Компания Russian Standard Finance S.A., связанная с банком «Русский стандарт», в 2012–2013 годах выпустила две серии еврооблигаций стоимостью \$550 млн. Pala Assets тогда была одним из покупателей этих облигаций. RSF направила деньги на предоставление субординированных кредитов банку.

В 2015 году банк провел реструктуризацию, по итогам которой облигации RSF заменили на бумаги компании Russian Standard Ltd, зарегистрированной на Бермудских островах. Новые бумаги

“Залогодатели не могут без предварительного согласия залогодержателя совершать действия, которые ожидаемо повлекут уменьшение стоимости всех или части заложенных акций, считает Pala Assets

были выпущены на меньшую сумму — \$451 млн. Реструктуризация прошла на следующих условиях: кредиторы получили денежную выплату в размере 18% от номинала старых бондов и новые бумаги, поэтому объем выпуска уменьшился. Russian Standard Ltd не связана с банком и контролируется Roust Holdings Limited, принадлежащей Тарико, но по бумагам RSL заложено 49% кредитной организации. Ставка купона по новым условиям составила 13%, погашение было назначено на 2022 год.

Выплата процентов по бондам была привязана к финансовым показателям банка. RSL должна была начать платить проценты после того, как банк в течение двух кварталов подряд отчитается о при-

были по МСФО. С 27 апреля 2018 года выплаты должны были начаться вне зависимости от финансовых результатов банка. В октябре 2017 года RSL допустила дефолт, не выплатив купон. Договориться о новых условиях выпуска пока не удалось. В июне 2018 года инвесторы, консолидировавшие более 25% выпуска бумаг RSL, потребовали их досрочного погашения. Среди инвесторов была и Pala Assets.

Иск, поданный в Арбитражный суд Москвы, связан со стоимостью акций банка, заложенных по бондам, следует из документа Pala Assets. Это фонд бывшего совладельца «Мечела» Владимира Йориха. Йорих создал фонды Pala Investment Holdings и Pala Assets Holdings в 2006 году, когда продал 42% металлургической компании своему партнеру Игорю Зюзину за \$1,5 млрд.

ПРЕТЕНЗИИ К ЗАЛОГУ

По мнению истца, ответчики совершили «противоправные действия», которые привели к тому, что стоимость заложенных акций банка «Русский стандарт» снизилась. Pala Assets расценивает это как нарушение условий договоров залога и фидуциарных обязанностей органов управления банка, говорится в иске. В частности, Pala Assets Holdings заявляет, что ответчики одобрили ряд сделок на заведомо невыгодных для банка условиях. Речь идет о следующих сделках:



“ Pala Assets является держателем 25,29% облигаций RSL. Компания направила досудебную претензию Тарику в октябре 2019 года, после того как были проанализированы данные консолидированной финансовой отчетности банка

- отчуждение 6% акций в алкогольном холдинге Тарики Roust Corporation. Покупателем выступила связанная компания «в обмен на частичную оплату и отложенное возмещение», говорится в иске. Pala Assets уже жаловалась на эту сделку в Центральный банк, о чем ранее писал РБК. После продажи 6% алкогольного холдинга доля банка в Roust Corporation стала меньше блокпакета. «Экономическая целесообразность этой сделки отсутствует, поскольку банк утратил ликвидный актив, не получив реальной оплаты за него», — пишет истец в иске;
- среди других сделок Pala Assets приводит финансирование банком Roust Corporation на сумму 14,2 млрд руб. «в отсутствие надлежащего обеспечения». Капитал «Русского стандарта» используется для финансирования компаний, связанных с Рустамом Тарики, утверждают истцы. Объем финансирования компаний группы Roust Corporation превышает 50% капитала банка, утверждает Pala Assets. «Вероятность возврата данных инвестиций низкая, учитывая отсутствие надлежащего обеспечения», — говорится в иске;
- истец также указывает на выдачу «заведомо невозвратных займов аффилированным лицам» на сумму свыше 15,4 млрд руб. 5,8 млрд руб. из этой суммы должна ма-

теринская компания банка «Русский стандарт». Pala Assets уверяет, что единственный источник, который позволяет материнской компании вернуть займы, — это дивиденды от банка «Русский стандарт», которые тот не платит с 2010 года. «Каким образом будут возвращать заемные средства иные ассоциированные организации и ключевые сотрудники, неизвестно, учитывая, что даже основной актив группы — компания Roust Corporation — не является прибыльным», — скептически истец.

Эти действия, по мнению истца, причинили ему убытки в размере 3,668 млрд руб. Именно на эту сумму, как считает Pala Assets, пропорционально уменьшилась стоимость заложенных акций, что повлекло невозможность удовлетворения требований по дефолтным облигациям в соответствующей части. Истец ссылается на договор залога, согласно которому «залогодатель не может без предварительного согласия залогодержателя совершать действия, которые ожидаемо повлекут уменьшение стоимости всех или части заложенных акций».

В пресс-службе холдинга Roust ранее говорили РБК, что сделка по передаче банком 6% Roust Corporation аффилированному лицу «была совершена на рыночных условиях и является выгодной и прибыльной, а ЦБ в курсе деталей сделки».

↑ Представитель Russian Standard Ltd заявил РБК, что иск инвестфонда Pala Assets Holdings «является абсолютно надуманным и очередным медиаповодом». На фото: владелец холдинга «Русский стандарт» Рустам Тарики

Сейчас Pala Assets является держателем 25,29% облигаций RSL. Компания направила досудебную претензию Тарики в октябре 2019 года, а о нарушении права узнала в сентябре 2019 года, когда были проанализированы данные консолидированной финансовой отчетности банка, следует из иска. Это случилось уже после того, как в истории с дефолтными бондами Russian Standard появилась A1.

ЧТО ГОВОРИТ ОТЧЕТНОСТЬ

Согласно отчетности банка «Русский стандарт» по МСФО за девять месяцев 2019 года, его активы составляют 292 млрд руб., капитал — 27 млрд руб. За этот период банк заработал 5,1 млрд руб. прибыли. В статье «Операции со связанными сторонами» банк отразил, что объем кредитов, выданных на ассоциированные организации, составляет 8,3 млрд руб., а инвестиции в ассоциированные организации — 16,9 млрд руб. Связанные с банком заемщики платят по кредитам, о чем свидетельствует наличие процентных доходов по таким ссудам. По сравнению с концом 2018 года кредиты ассоциированным компаниям сократились на 2 млрд руб., а инвестиции — на 2,4 млрд руб.

Исходя из размера регулятивного капитала банка (42 млрд руб. на начало октября прошлого года) и максимальной величины норматива H25 (максимальный размер риска на связанное лицо;

20%), банк мог позволить себе без нарушения норматива профинансировать связанные стороны примерно на 8 млрд руб., подсчитал для РБК директор — руководитель направления банковских рейтингов НКР Михаил Доронкин. «Однако в соответствии с отчетностью по МСФО только суммарные требования (акции и кредиты) к материнской компании на 1 октября составляли 12,5 млрд руб., а с учетом кредитов ассоциированным компаниям и ключевому управленческому персоналу общий объем финансирования связанных сторон превышал 20 млрд руб.», — сказал Доронкин. Однако оценить зарезервированность банка по таким кредитам на основании публичных данных нельзя, заключил аналитик. ■

Р292 млрд

составляют активы банка «Русский стандарт», согласно отчетности кредитной организации по МСФО за девять месяцев 2019 года. За этот период банк заработал 5,1 млрд руб. прибыли

Ретейл

DELOITTE ПРЕДСТАВИЛА НОВЫЙ ГЛОБАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ РОЗНИЧНЫХ ПРОДАВЦОВ

Российские сети прибавили в скорости

Продажи X5 RETAIL GROUP, владельца «Пятерочек» и «Перекрестков», за последние пять лет выросли больше, чем выручка Amazon и Nike, свидетельствует новый рейтинг КРУПНЕЙШИХ РЕТЕЙЛЕРОВ мира от Deloitte.

АННА ЛЕВИНСКАЯ

Консалтинговая компания Deloitte подготовила очередной рейтинг Global Powers of Retailing, в котором ранжировала 250 крупнейших в мире розничных продавцов по итогам двенадцати месяцев, закончившихся 30 июня 2019 года.

Минимальный порог вхождения в рейтинг на этот раз составил \$3,9 млрд — такую выручку продемонстрировала китайская Chongqing Department Store, занявшая последнее место. Неизменным лидером остается американская Walmart с выручкой \$514,4 млрд. Совокупный доход 250 крупнейших ретейлеров в мире, по подсчетам Deloitte, за отчетный период достиг \$4,7 трлн, что на 4,1% выше, чем годом ранее.

Что важно знать про российских участников рейтинга — в обзоре РБК.

ПЯТЬ ИЗБРАННЫХ

Впервые российские сети вошли в рейтинг Deloitte в 2008 году: тогда по итогам 2006 финансового года X5 Retail Group заняла 191-е место, «Евросеть» — 229-е. В новом рейтинге присутствуют пять российских игроков, при этом крупнейшие из них за прошедшие годы заметно упрочили свои позиции: X5 Retail Group находится уже на 42-м месте с выручкой \$24,4 млрд, «Магнит» — на 51-м с \$19,4 млрд. Кроме того, «Лента» заняла 159-ю строчку с \$6,6 млрд, «М.Видео» — 201-ю с \$5,1 млрд, «Дикси» — 215-ю с \$4,7 млрд.

Специальных оговорок о состоянии российского розничного рынка, как это было, к примеру, в кризисном 2015 году, к обновленному рейтингу аналитики Deloitte не приводят. Россия остается одним из самых быстрорастущих рынков в мире для крупного ретейла, констатирует

партнер Deloitte в СНГ Владимир Бирюков.

X5 RETAIL GROUP РАЗВИВАЕТСЯ БЫСТРЕЕ AMAZON

Владелец «Пятерочек», «Перекрестков» и «Каруселей» — X5 Retail Group осталась крупнейшим отечественным розничным продавцом, поднявшись в глобальном рейтинге Deloitte за отчетный период с 47-го на 42-е место. Кроме того, на этот раз X5 обошла и всех своих российских конкурентов по темпам роста. В топ-50 самых динамично развивающихся игроков X5 Retail Group занимает 11-е место с 23,4-процентным ростом выручки за последние пять лет. По этому показателю российская компания обошла, к примеру, Amazon (+18,1%) и Nike (+17,2%).

В предыдущем рейтинге самым быстрорастущим российским ретейлером аналитики Deloitte называли «Ленту», которая год назад даже входила в первую десятку наиболее динамично развивающихся компаний (+27,1%). На этот раз показатель «Ленты» оказался таким же, как и у X5, — 23,4% (данные округлены), но Deloitte поставил ее на 12-е место.

X5 Retail Group в последние несколько лет последовательно и активно обновляла свои основные форматы — «магазин у дома» («Пятерочка») и супермаркет («Перекресток»), занималась автоматизацией процессов и благодаря развитию онлайн-проектов Perekrestok.ru, доставки из «Пятерочки» и FivePost стала конкурировать с сервисами «Яндекс.Еда» и Delivery Club. В январе группа раскрыла предварительные консолидированные операционные результаты за 2019 год: чистая розничная выручка увеличилась на 13,3%, до 1,73 трлн руб.

Позиции основного конкурента X5 — краснодарского «Магнита» — в рейтинге Deloitte за прошедший год не изменились — все то же 51-е место. Однако в списке самых быстрорастущих игроков

он опустился с 20-й на 29-ю строчку с ростом выручки за последние пять лет на 16%.

В 2020 году ретейлеру, как заявлял его менеджмент, предстоит решить задачи, связанные с эффективностью операционного бизнеса: «Магнит», в частности, планирует улучшить эффективность логистики, сократить операционные расходы и долговую нагрузку. В связи с этим компания значительно замедлит динамику открытий новых магазинов своего основного формата «у дома»: планируется только 700 новых точек этого формата, при этом будут закрыты около 450 недостаточно эффективных магазинов. В 2019 году сеть увеличилась на 1,2 тыс. магазинов. Выручка компании за прошедший календарный год выросла на 9,5%, до 1,33 трлн руб.



ВОЗВРАЩЕНИЕ «М.ВИДЕО»

В рейтинг Deloitte в этом году вернулся крупнейший отечественный продавец бытовой техники и электроники «М.Видео». В прошлый раз выручка сети не преодолела порог вхождения в глобальный топ-250, но за последние двенадцать месяцев, закончившихся в июне 2019 года, продажи ретейлера выросли на 62%. Это результат интеграции «М.Видео» с «Эльдорадо» и российским бизнесом Media Markt. Своего главного конкурента — «Эльдорадо» — компания приобрела еще в 2018 году. По итогам

↑ Россия остается одним из самых быстрорастущих рынков в мире для крупного ретейла, отмечает эксперт. Лидерство в рейтинге Deloitte среди российских компаний удерживает X5 Retail Group — владелец сетей «Перекресток» (на фото), «Пятерочка» и «Карусель»

Фото: Александр Казаков/Коммерсантъ

Крупнейшие мировые ретейлеры за предыдущий финансовый год*

МЕСТО РЕТЕЙЛЕР	ВЫРУЧКА ОТ РЕТЕЙЛЕРА В 2018 ГОДУ, \$ МЛРД	ОСНОВНОЙ ФОРМАТ
1	Wal-Mart Stores (США)	гипермаркеты/суперцентры/суперсторы
2	Costco (США)	Cash & Carry/магазины-склады с клубной системой
3	Amazon.com (США)	онлайн-торговля
4	Schwarz Group (ФРГ)	магазины дискаунтеров
5	The Kroger (США)	супермаркеты
42	X5 Retail Group (Россия)	«магазины у дома»
51	«Магнит» (Россия)	«магазины у дома»/дрогери
159	«Лента» (Россия)	гипермаркеты/супермаркеты
201	«М.Видео» (Россия)	магазины электроники
215	«Дикси» (Россия)	супермаркеты

* Закончился 30 июня 2019 года.

Источники: исследование Global Powers of Retailing 2020, Deloitte

Транспорт



того года доля «М.Видео-Эльдорадо» на рынке продаж бытовой техники и электроники составляла 25,6%.

В 2019-м продажи группы выросли на 3,8%, до 437,5 млрд руб. (с НДС). К 2022 году ретейлер «М.Видео-Эльдорадо» планирует полностью провести трансформацию своего бизнеса от омниканального подхода к формату one retail, который предполагает полный переход на онлайн-операции и цифровое взаимодействие с потребителем.

ЗАЯВКА ОТ «ДИКСИ»

В рейтинге Deloitte также присутствует продовольственный ретейлер «Дикси» — единственный из российских игроков, кто не попал в топ-50 самых быстрорастущих компаний мира. При этом именно группа «Дикси» стала участником самого крупного в прошлом году слияния, правда, завершено оно уже было во второй половине года.

В сентябре 2019-го Игорь Кесаев и Сергей Кациев, бенефициары группы «Дикси» и сети алкомаркетов «Бристоль», объединили свои розничные активы с Сергеем Студенниковым, владельцем группы «Красное & Белое». В результате в России появился третий по обороту розничный продавец «ДКБР Мега Ритейл Групп Лтд». На момент сделки новой объединенной компании принадлежали более 13 тыс. магазинов, а ее совокупный оборот по итогам 2019-го ожидался на уровне 800 млрд руб. Пока новый игрок не раскрыл операционные результаты за минувший год.

В Deloitte не прокомментировали, каким могло бы быть место «Дикси» с учетом прошедшей сделки. ■

РЖД УСКОРЯЮТ МОДЕРНИЗАЦИЮ БАМА И ТРАНССИБА

Восточный полигон получил зеленый свет

«Дефицит провозных мощностей в восточном направлении остается одной из главных проблем РЖД, сдерживающих рост погрузки, поскольку в Азии находятся рынки сбыта металлов, удобрений, угля и зерна

МАРИЯ КОКОРЕВА,
СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА

РЖД ускоряют расширение Восточного полигона — БАМа и Транссиба — из-за падения спроса на уголь в Европе. Для перенаправления экспорта на восток компания обещает ввести в строй более 200 объектов как минимум на год раньше плана.

РЖД разработали план ускоренной модернизации Восточного полигона — Байкало-Амурской магистрали (БАМ) и Транссибирской магистрали. Принадлежащий государству крупнейший российский перевозчик составил перечень из 212 приоритетных участков, где нужно построить дополнительные пути и расширить станции, чтобы увеличить провозные способности этих двух магистралей в направлении морских портов и пограничных переходов Дальнего Востока. Сроки реализации проектов планируется сократить на один-два года. Информация об этом содержится в документе «Перечень приоритетных участков и объектов развития Восточного полигона и целевые сроки их реализации», с которым ознакомился РБК. Этот перечень был согласован Советом потребителей по вопросам деятельности РЖД, его подлинность подтвердили РБК три источника, близких к грузоотправителям.

Представители РЖД и Минтранса (компания должна согласовать этот перечень с правительством) пока не ответили на запросы РБК.

КАКИЕ ПРОЕКТЫ РЖД РЕШИЛИ ВВЕСТИ В СТРОЙ РАНЬШЕ

Среди проектов БАМа и Транссиба, реализацию которых хотят ускорить РЖД, — строительство дополнительных путей и развитие станций на таких участках, как Мариинск — Тайшет, Междуреченск — Тайшет, Ха-

баровск — Находка. Около 50 объектов относятся к первому этапу модернизации БАМа и Транссиба, который начался в 2013 году и должен был завершиться в 2017 году, но затем был отложен на 2020 год. Часть объектов относятся к проекту РЖД по скоростной доставке контейнеров от дальневосточных портов к западным границам России.

В этот перечень также вошли объекты из второго этапа модернизации БАМа и Транссиба, который предполагает увеличение пропускной способности в 2024 году с 124,9 млн до 180 млн т в соответствии с указом президента Владимира Путина. Теперь самый поздний срок реализации приоритетных проектов Восточного полигона приближен на год — это 2023 год.

Общий объем инвестиций РЖД во второй этап проекта оценивался в 696,6 млрд руб. Во сколько госмонополии обойдется ускоренная реализация 212 проектов — в материалах не говорится, представитель компании это не комментирует.

План по ускоренной модернизации Восточного полигона был составлен после совещания, которое прошло 12 ноября 2019 года под председательством Дмитрия Медведева, занимавшего на тот момент пост премьера. «Рекомендовать РЖД <...> актуализировать детальный план мероприятий по реализации инвестиционного проекта «Модернизация железнодорожной инфраструктуры Байкало-Амурской и Транссибирской железнодорожных магистралей» с развитием пропускных способностей», — указано в протоколе совещания. У РБК есть документ, его подлинность подтвердил источник, близкий к РЖД.

ЗАЧЕМ РОССИИ НУЖЕН ВОСТОЧНЫЙ ПОЛИГОН

В августе 2018 года на заседании комиссии по вопросам стратегии развития топливно-энергетического комплекса (ТЭК) Владимир Путин призвал расширить присутствие России на мировом угольном рынке, удвоив объем поставок в восточном направлении к 2025 году и доведя его до 200 млн т. Он вернулся к этому вопросу в декабре 2019 года, подчеркнув, что спрос на уголь в Европе снижается.

Дефицит провозных мощностей в восточном направлении остается одной из главных проблем РЖД, сдерживающих рост погрузки, поскольку в Азии находятся рынки сбыта металлов, удобрений, угля и зерна. Угольщики жалуются на то, что компания согласовывает максимум 50% заявок по отправке угля в этом направлении, предлагая также скидки на доставку грузов в порты Юга и Северо-Запада. Но цены на уголь в Европе значительно ниже, чем в Азии, поэтому грузоотправители не считают такие скидки достойной заменой.

Погрузка на сети РЖД в 2019 году сократилась на 0,9%, до 1278,1 млн т, из них 372 млн т пришлось на уголь (снижение на 0,8%).

В перечне из более чем 200 объектов недостает работ по модернизации энергетической инфраструктуры, передал РБК через представителя председатель экспертного совета Института исследования проблем железнодорожного транспорта Павел Иванкин. «РЖД неоднократно делали акцент на необходимости серьезной модернизации энергохозяйства БАМа и Транссиба, однако только 4% работ направлены на это и более 80% — на путевые объекты», — сказал он.

ПОЧЕМУ МОДЕРНИЗАЦИЯ ОТКЛАДЫВАЛАСЬ

За срыв сроков строительства БАМа и Транссиба РЖД подвергались критике со стороны Счетной палаты. Так, ревизионное ведомство отмечало, что по итогам 2018 года РЖД построили только один объект БАМа на участке Хани — Тында, хотя должны были построить 11 развязов и 78 км дополнительных путей.

У РЖД объективные причины отставания в реализации всех проектов Восточного полигона — это и отсутствие людей и техники, и неготовность рабочей документации, и задержки с получением разрешений на строительство, сказал РБК источник, присутствовавший на совещаниях с участием РЖД.

О том, что у перевозчика возникли проблемы с подрядчиками, РБК рассказывали источники в сентябре 2019 года. Из-за невыполнения подрядными организациями договорных обязательств госкомпания пришлось переносить около 100 млрд руб. инвестиций с инфраструктурных проектов, включая БАМ и Транссиб, на другие цели. Крупнейшими подрядчиками РЖД на Восточном и Южном полигонах назывались «Трансжестрой» (входит в «Спецтрансстрой», который принадлежал Юрию Рейльяну), «Бамстроймеханизация» (входит в Группу компаний 1520 Алексея Крапивина) и «дочка» РЖД «РЖД Строй». В том же сентябре стало известно, что Рейльян перестал быть владельцем «Спецтрансстрой», компания перешла Роману Шленчаку. ■

Р696,6
млрд

в такую сумму оценивался общий объем инвестиций РЖД во второй этап модернизации БАМа и Транссиба

Курс на цифровизацию налогового законодательства. Налоговый контроль 2020

18 февраля,
Марриотт Тверская



О чем:

ФНС демонстрирует уверенный рост налоговых поступлений в бюджет, впечатляя новыми цифровыми возможностями и правовыми инструментами налогового администрирования.

Внесены масштабные поправки в Налоговый кодекс, меняются правила применения популярных налоговых режимов, ужесточается налоговое администрирование, усилен банковский и межведомственный контроль за финансовыми операциями.

В рамках ежегодной конференции РБК эксперты налогового права представят важные с точки зрения налоговой безопасности и налоговой оптимизации изменения в налогообложении в 2020 году и их практические последствия для бизнеса.

Программа: Юлия Веселова — jveselova@rbc.ru, +7 985 173 32 03

Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84

Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

2020 год. Реклама. 18+

Открывающая сессия РБК

Рынок продовольствия и напитков

Мнение
эксперта



Татьяна Пискарева
АО «Экспоцентр»

Сегодня «Продэкспо» — одна из главных отраслевых выставок продуктов питания, напитков и сырья для их производства в России и Восточной Европе. Для производителей «Продэкспо» — масштабная площадка, которая помогает выйти на новые рынки. На выставке представлены все отрасли продовольственного рынка, на ней встречаются закупщики федеральных и локальных сетей — стратегических

заказчиков продовольственной отрасли России и стран Евразийского союза, представителей хореки — ресторанов, баров и кафе.

Вот некоторые из показателей: в «Продэкспо» примут участие 2640 компании из 70 стран. Будут представлены 47 региональных и 33 национальных экспозиции. Сформирована крупнейшая в России экспозиция алкогольных напитков и вин «ПродэкспоВин» — из 38 стран мира.

В числе значимых тенденций сегодняшнего дня — реализация экспортного потенциала российских компаний и развитие российских географических брендов. Выставка служит надежным каналом продвижения продукции

в другие регионы, территории, страны. Российские производители все чаще и с большим интересом рассматривают новые торговые направления.

В этом году продукцию на экспорт предложат свыше 500 компаний из различных регионов России. Среди представленных на «Продэкспо» товаров можно увидеть мясо и мясопродукты, молочную продукцию, сыр, вино и крепкий алкоголь, бакалею и зернопродукты, рыбу, снеки, сухофрукты и многое другое. Кроме того, на выставке реализуются проекты, связанные с новейшими разработками для оптимизации работы сетей и магазинов.

Кроме того, на выставке будут показаны проекты, связанные с новейшими разработками для оптимизации работы сетей

и магазинов, технологии автоматизации бизнес-процессов, решения для обучения с элементами геймификации, световое led-оборудование, торговые тележки и упаковка.

Насыщенную деловую программу откроет сессия «Рынок продовольствия и напитков: курс на экспорт, здоровый образ жизни и органику». В обсуждении примут участие представители федеральных министерств, региональных властей, Торгово-промышленной палаты и крупнейших ретейлеров.

*led-оборудование
2020 год. Реклама. 18+