

Коммерсантъ



Понедельник 17 августа 2020 №146/П (6867 с момента возобновления)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

культура | Скончался артист, режиссер, последний министр культуры СССР Николай Губенко — 8



новости | Мэрия Москвы готовится запустить систему, призванную снизить аварийность с участием такси — 4

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Проигравший победитель

Александр Лукашенко не смог разглядеть большинство в меньшинстве

Александр Лукашенко, которого ЦИК Белоруссии объявил победителем президентских выборов, решил 16 августа дать оппозиции бой на ее территории — на улице. Власти вывели своих сторонников на площадь Независимости, надеясь, видимо, продемонстрировать, что их больше, чем противников. Ответом на это стала акция такого масштаба, какой Белоруссия еще не видела. Специальный корреспондент „Ъ“ Владимир Соловьев считает, что в этой уличной дуэли Александр Лукашенко как политик был смертельно ранен. Хотя нет — убит.

16 августа наступила кульминация протестной недели в Белоруссии. В этот день противники переизбрания Александра Лукашенко на пост президента решили организовать протестный марш по улицам Минска, назначив его на 14:00. По традиции, анонимный клич был брошен через Telegram-каналы: никто из оппозиционных политиков выходить на улицу не призвал (в Белоруссии это карается тюремным сроком).

В президентском окружении, судя по всему, решили сыграть на опережение. В субботу было объявлено о проведении в 12:00 на столичной площади Независимости — на ней находятся парламент и правительство республики — акции в поддержку действующей власти. Кому именно в окружении Александра Лукашенко пришла в голову мысль устроить уличную дуэль, неизвестно.

С 11 утра на проспект Независимости начала прибывать сельхозтехника: трактора и грузовики парковались по обе стороны улицы вдоль одноименной площади. Их водители отказывались общаться с прессой под запись, но без диктофона говорили, что поддерживают Александра Лукашенко. После полудня площадь стала заполняться людьми с государственными красно-зелеными флагами и как будто сошедшими с одного принтера баннерами таких же цветов: «Наш президент — наша страна», «Беларусь сделала свой выбор», «Лукашенко — наш президент!».

Пришедшие на площадь не выглядели людьми, которых сюда согнали против их воли. Хотя подвоз и был организован, участники протестной акции казались вполне искренними, когда объясняли, по-



чему президентом страны должен оставаться Александр Лукашенко.

— Мы против перемен, которые нам готовят. Я почитал программу Тихановской (оппонент господин Лукашенко Светлана Тихановская. — „Ъ“) и пришел в ужас. Экономический блок — это просто возврат в 90-е, — заявил „Ъ“ мебельщик Валентин.

Он, как и многие из тех, кто пришел на площадь, уверен в том, что противники власти, митингующие с 9 августа, провоцировали силовиков, за что и поглупели. А еще в том, что несогласные с победой Александра Лукашенко проплачены Западом.

О том, что именно Запад пытается добиться ухода господина Лукашенко, говорили и с трибуны. Но даже среди выступающих нашлись усомнившиеся в том, что действующий президент набрал 80% голосов. Вышедший к микрофону оратор в камуфляже внезапно заявил: «Главная проблема и главный позор тем, кто считал голо-

са таким образом, кто лизнул задницу — этого делать было нельзя. Даже если Лукашенко выиграл — это не 80%. И эти жополизы сделали это против Лукашенко». Послышался неодобрительный гул толпы.

Главным действующим лицом митинга стал сам Александр Лукашенко. Первым делом он объявил:

— Вы показали, кто в доме хозяин! Хозяин, которым он все еще считает себя, выглядел, однако, неудачливо. Аппелируя к толпе, он в основном угрожал. Тем, что новая власть — это значит нашествие солдат НАТО. Тем, что если пойти на поводу у тех, кто не считает его президентом, «страна сорвется в штопор». Он так и заявил:

— Пойдем на выборы (новые выборы, на которых настаивают несогласные с победой господина Лукашенко. — „Ъ“) — погибнем как государство, этого и хотят там, за границей.

— Мы лакомый кусок для них, но кусок небольшой. Скушают и не подавятся. Думайте! Настало

время, вам решать. Я хотел бы спросить у них: что с вами, белорусы? Вы же хотели «веками людьми зваться» (цитата из стихотворения Янки Купалы. — „Ъ“)? И помните: загубите первого президента — это будет начало вашего конца. Вы всегда будете, как в Украине, других странах, стоять на коленях и молиться неизвестно на кого.

После окончания митинга пресс-служба президента сообщила, что президенту на нем внимания 75 тыс. человек. Верилось в это с трудом. Если у памятника Ленину, рядом с которым выступал Александр Лукашенко, толпа стояла плотным полукольцом, то уже в пятнадцать метров от него она сильно редела, а ближе к границе площади рассеивалась еще больше.

Пока господин Лукашенко — присутствовал, по проспекту Независимости шли те, кого его выступление уже не интересовало. Люди с красно-белыми флагами и рукописными плакатами о том, что первого президента ждет Гага, вылескивали

на проспект из улиц и переулков, и сплошной рекой текли дальше — к стеле на проспекте Победителей у музея истории Великой Отечественной войны. Там они встали огромной красно-белой массой.

— Уходи! Жыве Беларусь! — ревели многотысячная толпа.

Собравшиеся здесь совершенно точно превосходили по численности тех, кто пришел поддержать президента Лукашенко к зданию правительства. Манифестантов было явно больше 100 тыс. При этом лишившиеся сюда потоки людей замирали на пешеходных переходах, если горел красный свет, и терпеливо дожидались зеленого сигнала под ревом клаксонов приветствовавших их машин. Все, с кем здесь поговорили „Ъ“, были уверены, что власть Александра Лукашенко — преступная. Протестующие расходиться не собирались и от стелы маршем пошли к зданию правительства на площади Независимости. Выходить они намерены до тех пор, пока господин Лукашенко не уйдет.

Бухгалтерия на чистом воздухе

Пороги для входа в режим налогового мониторинга снижены втрое

Налоговый мониторинг — открытие бухгалтерий компаний перед ФНС в режиме онлайн в обмен на отсутствие неожиданных претензий со стороны службы — может стать популярнее благодаря снижению втрое порогов входа. Поправки Минфина к Налоговому кодексу (НК) предлагают понизить требования к годовому обороту и активам потенциальных участников системы до 1 млрд руб., а сумму уплаченных ими налогов за год — до 100 млн руб. Правительство рассчитывает на рост числа участников с около 100 сейчас до 3,9 тыс. к 2022 году. Для государства такой подход обеспечивает большую предсказуемость состояния крупнейших компаний и налоговых поступлений. Эксперты, впрочем, взрывного перехода бизнеса в режим мониторинга не ждут: не все компании готовы открываться государству на постоянной основе.

Минфин подготовил поправки к НК о совершенствовании налогового мониторинга. Как следует из проекта, размещенного на regulation.gov.ru, пороги входа в систему для компаний могут быть снижены втрое. Налоговый мониторинг применяется ФНС с 2015 года, он предполагает постоянный онлайн-доступ налоговиков к данным бухгалтерского и налогового учета компаний в обмен

на отсутствие оснований для проведения камеральных налоговых проверок. Сейчас система доступна компаниям с совокупной суммой уплаченных налогов за год не менее 300 млн руб., суммарным годовым объемом доходов компании и совокупной стоимостью активов — не менее 3 млрд руб. Нынешние участники налогового мониторинга — это порядка сотни крупнейших налогоплательщиков, в том числе «Газпром нефть», «Роснефть», «Аэрофлот», «Ростех» и др., на них приходится восьмая часть ВВП РФ и до 30% поступлений в бюджет. Для государства онлайн-присутствие в бухгалтериях крупного бизнеса, помимо контроля уплаты ими налогов и предупреждения налоговых нарушений, дает возможность в режиме реального времени оценивать экономическую ситуацию в значительной части крупного бизнеса и прогнозировать поступление доходов в казну.

В марте премьером была подписана концепция развития системы налогового мониторинга РФ. Согласно документу, число потенциальных участников системы составит 3,9 тыс. к 2022 году, и не менее 7,8 тыс. — к 2024 году. О необходимости снизить пороги входа в систему глава правительства Михаил Мишустин говорил и в июле в ходе отчета в Госдуме.

На российское железо ставят маневр

Налоговые льготы для IT-компаний могут распространить не только на разработчиков

Российских производителей телекоммуникационного оборудования предлагается включить в налоговый маневр в IT-отрасли. Совет по цифровой экономике при Совфедке предложил установить для таких компаний ставку страховых взносов 7,6% и ставку налога на прибыль 3%. Эта мера затронет около 70 отечественных производителей оборудования, жалующихся на вытеснение иностранными конкурентами. Кардинальных изменений на рынке ждать не стоит, считают эксперты, российские компании в лучшем случае расширят присутствие в отдельных сегментах и увеличат инвестиции в разработку примерно на 20%.

Совет по развитию цифровой экономики при Совете федерации рекомендовал правительству включить в налоговый маневр в IT-отрасли производителей телекоммуникационного оборудования, следует из поручений от 24 июля по итогам заседания совета, состоявшегося 14 июля („Ъ“ ознакомился с документом, подписанным председателем совета Андреем Турчаком). Предлагается установить для таких компаний ставку страховых взносов 7,6% вместо 30% и ставку налога на прибыль 3% вместо 20%. В пресс-службе правительства вчера не ответили на запрос.

По оценке Ассоциации российских разработчиков и производителей электроники (АРПЭ), сейчас в России около 3 тыс. компаний задействованы в радиоэлектронной промышленности, из них 70 производят телеком-оборудование. Объем российского рынка такого оборудования составляет около \$4 млрд в год, на российских производителей приходится примерно \$750 млн.

В нынешнем виде налоговых маневров, о котором премьер-министр Михаил Мишустин объявил 9 июля, касается только софтверных компаний и дизайн-центров в сфере микроэлектроники и радиоэлектроники, объясняет заместитель гендиректора по внешнеэкономической деятельности и связям с госорганами компании Т8 (производит оборудование для оптических сетей связи) Алексей Иванов. Но дизайн-центры лишь малая часть отрасли, работающая в основном по госзаказу. «Мы выступаем за то, чтобы подобные льготы были распространены на российских производителей телеком-оборудования, которым даже на внутреннем рынке приходится конкурировать с такими гигантами, как Huawei и Nokia», — отметил господин Иванов.

Предложения по поддержке производителей отечественного телеком-оборудования давно обсуждаются в правительстве.

ТЭС впишут в платежи

К программе модернизации подключают население

Программа модернизации старых ТЭС объемом 1,3 трлн руб. может вызвать резкий рост цен на электрическую мощность для населения. Платежи граждан к 2031 году вырастут на 120%, до 192 млрд руб. в год, прогнозирует Vugon Consulting, конечные цены на электроэнергию могут увеличиться на 40 коп. за 1 кВт•ч. Регуляторы и участники рынка считают оценку экспертов завышенной, а аналитики ожидают, что часть нагрузки будет переложена с населения на промышленность.

Программа модернизации старых ТЭС к 2031 году может увеличить платежи населения за электрическую мощность на 120% от текущих значений, до 192 млрд руб., подсчитали в Vugon Consulting. Причина — увеличение платежей за мощность модернизируемых ТЭС. Гарантирующие поставщики покупают мощность для населения по специальным регулируемым договорам (РД), доля РД в общей выручке электростанции составляет до 35%. Всего по программе модернизации старых ТЭС за 2022–2031 годы планируется модернизировать более 44 ГВт мощностей за 1,3 трлн руб.

В прошлом году уже прошло два отбора проектов модернизации с вводами в 2022–2025 годах на 208 млрд руб. Общая выручка на оптовом энергорынке только этих станций достигнет 124 млрд руб. к 2027 году. При этом 25 млрд руб. из этой суммы заплатит население по РД, а 99 млрд руб. — коммерческие потребители, следует из расчетов Vugon Consulting. За счет увеличения РД для модернизируемых станций общий объем платежей населения на оптовом энергорынке будет расти в среднем на 6,8% в год. К 2031 году это приведет к совокупному росту платежей на 60–70 млрд руб. сверх инфляции, предупреждают аналитики.

Дополнительная нагрузка в размере 70 млрд руб. приведет к росту конечных цен для населения примерно на 40 коп. за 1 кВт•ч, посчитали в Vugon Consulting. Сейчас средний тариф для населения в России составляет 4,17 руб. за 1 кВт•ч, а для льготных категорий граждан — 3,12 руб. за 1 кВт•ч, по оценкам КРМГ. Для сдерживания цен для населения регуляторы могут также перераспределить нагрузку на коммерческих потребителей, увеличив цены для бизнеса на 10 коп. за 1 кВт•ч, отмечают аналитики Vugon Consulting. Другой вариант — снижение выручки сетевых компаний на 6%.

В «Совете рынка» (регулятор энергорынка) подтверждают, что программа модернизации ТЭС может привести к росту цены РД.

НОВОСТИ

Спад спаду рознь

Розница и инвестиции догоняют китайскую промышленность

Сохранение Китаем высоких темпов роста промпроизводства в июле (4,8% год к году) сопровождали отрицательные показатели торговли и инвестиций. Однако июль сам по себе продемонстрировал заметное — на треть и наполовину соответственно — сокращение глубины спада в рознице и объемах капложений. При сохранении таких темпов продаж и инвестиции могут выйти в плюс уже в ближайшие месяцы. Интрига в переговорах КНР и США по торговой сделке сохраняется, но разрыва договоренностей, способного повлиять на показатели Китая, ни одна из сторон не ждет. Производство в самих США пока не вышло из коронавирусного спада (минус 8,2% год к году), а потери от уже повышенных тарифов на поставки из КНР, по оценке компаний США, сделкой еще далеко не компенсированы.

Промышленная статистика КНР за июль, опубликованная государственным статуправлением в пятницу, зафиксировала сохранение темпов роста промпроизводства в июле на 4,8% год к году, как и месяцем ранее. Выпуск в июле ускорился в обработке (плюс 6% после 5,1% в июне), тормозили же общий рост добывающая промышленность (минус 2,6% после роста на 1,7% в июне) и коммунальный сектор (рост на 1,7% после 5,5% в июне). Спрос на рабочую силу из-за стабильного роста выпуска удержал показатель безработицы на прежнем уровне 5,7% (5,7% в июне, 5,9% в мае).

Стабилизация темпов роста промпроизводства происходит на фоне продолжающегося снижения розничных продаж — с января они упали на 9,9%, хотя в июле падение замедлилось и составило 1,1% в измерении год к году (1,8% в июне). Отраслевой спектр в торговле демонстрирует ускоренный рост продаж потребительских товаров: косметики — на 9,2% (20,5% в июне), ювелирных украшений — на 7,5% (минус 6,8%), автомобилей — на 12,3% (минус 8,2%), товаров личного ухода — на 6,9% (16,9%), канцелярских товаров — на 0,5% (плюс 8,1%), телекоммуникационного оборудования — на 11,3% (плюс 18,8%). Сократились же, уведя общий результат в минус, продажи одежды на 2,5% (после снижения на 0,1% в июне), мебели — на 3,9% (спад на 1,4% в июне), стройматериалов — на 2,5% (рост на 2,2% в июне) и бытовых приборов — на 2,2% (в июне росла на 9,8%). Самым заметным стал спад в торговле нефтью и нефтепродуктами — минус 13,9% (после сопоставимого спада на 13% в июне).

Сильная волатильность в отраслевых продажах, вероятно, отражает адаптацию рынков по мере восстановления экономики после карантинной остановки. Аналогичную картину можно наблюдать в динамике инвестиций: хотя капложения в КНР в январе—июле сократились на 1,6% в годовом выражении — до 32,9 трлн юаней, на деле это означает существенный рост показателя в по-



Скорость восстановления китайской промышленности после коронавирусного спада в мировой торговле превосходит ожидания ФОТО AFP

месячной динамике. В январе—июне его падение составляло 3,1% — таким образом, приток инвестиций за один июль де-факто сократил глубину спада вдвое.

На дальнейшую динамику торговли и инвестиций, видимо, существенное влияние будет оказывать в том числе ход торговых переговоров КНР и США: очередной их раунд был назначен на субботу, но затем поступило сообщение об их переносе.

Впрочем, отмена торговой сделки по обмену увеличения КНР закупок товаров США (на \$200 млрд в 2020–2021 годах) на отказ США от дальнейшего повышения импортных тарифов (затрагивают китайские поставки на \$250 млрд) маловероятно, несмотря на «обмен санкциями» (США ввели санкции против компаний и лиц, причастных к жестким мерам в отношении Гонконга и нарушению прав человека, и закрыли китайское консульство в Хьюстоне, Пекин в ответ закрыл консульство США в Чэнду и ввел санкции против некоторых членов Конгресса), — даже несмотря на оставление КНР в выполнении обещаний. Пока Китай значительно отстает от плана закупок сельскохозяйственной и промышленной продукции США, энергоснабжителей и услуг на дополнительные \$77 млрд в 2020 году, хотя в последние недели страна увеличила закупки сои и кукурузы. Китайские торговые

советники говорят, что достижение целевых показателей закупок усложнилось на фоне спада обеих экономик из-за карантинных мер, но не ждут, что Белый дом откажется от сделки. «Они ранее говорили, что намерены выполнить план, и мы работаем вместе с ними», — сказал в минувший четверг и советник Белого дома по экономическим вопросам Ларри Кадлоу. Почти 90% компаний США, опрошенных Американско-китайским деловым советом, положительно оценивают торговую сделку, но только 7% говорят, что ее выгоды перевешивают рост тарифов на поставки из КНР.

Отметим, что промпроизводство и розничные продажи в самих США (данные о них опубликованы в пятницу вечером) по-прежнему далеки от докризисных значений. Промышленный выпуск, хотя и увеличился на 3% к июню (плюс 3% в обработке за счет роста на 28,3% в автопроме, плюс 3,3% в коммунальной сфере из-за жаркого лета и роста потребления энергии на кондиционирование, лишь 0,8% роста в добыче из-за спада в нефтегазовой отрасли на 8%, до минус 28,5% в годовом выражении), остается на 8,2% ниже июля 2019 года. Розница также продемонстрировала сдержанную динамику из-за слабого спроса — 1,2% роста к июню. Росли продажи электроники и бытовой техники (на 22,9%), топлива (на 6,2%), падали — автомобили и автокомпоненты (на 1,2%), стройматериалов (на 2,9%), товаров для хобби, спорта, музыкальных инструментов и книг (минус 5%).

Олег Сапожков

Прибыль из ниоткуда и не вовремя

Компании в России не умеют предсказывать инфляцию

В российских компаниях уровень инфляции является наименее учитываемым экономическим показателем при принятии решений. Инфляционные ожидания компаний в РФ превышают существующие возможности повышения цен для их большинства, показано в аналитической записке Банка России, результатом этого является внеплановая прибыль как компаний, так и кредитующих их банков, инвестиции меньше, чем компании могли бы себе в реальности позволить. Это, возможно, вносит вклад и в высокий рост номинальных зарплат и доли расходов на ФОТ с себестоимости. Эта ситуация, вероятно, во многом следствие высокой инфляции в прошлом, низкой конкуренции и медленной адаптации компаний к изменяющимся экономическим условиям.

Банк России на прошлой неделе опубликовал аналитическую записку «Инфляционные ожидания и бизнес-решения: результаты опроса предприятий» (авторы — Наталья Карлова, Елена Пузанова, Ирина Богачева), в которой рассматривается вопрос о том, как в российской экономике связаны отпускные цены предприятий и инфляционные ожидания. Анализ построен на относительно давнем опросе ЦБ — он проводился в 2018 году (первичные результаты Банк России опубликовал в феврале 2019-го), он расширил данные, полученные в работах 2015–2018 годов, посвященных феномену ценовой жесткости, макроэкономистами Оливером Коибомом и Юрием Гордониченко на основании на материалах США. Опрос охватывал 481 преимущественно (77%) частное предприятие РФ в широкой выборке отраслей, в нем в большей степени представлены крупные предприятия, у компаний выяснялись их ценовое поведение и его мотивы, использовались оценки инфляции при принятии конкретных бизнес-решений, факторы, определяющие изменение их отпускных цен.

Работа продемонстрировала достаточно предсказуемую картину существования в экономике значительного объема ограничений на измене-

ние цен, связанную с долгосрочными контрактами: 46% компаний заявили, что контракты являются главным ограничением для корректировки цен, 32% опрошенных считают, что их потребители ожидают неизменения цен, и лишь 25,6% сообщили, что опасаются повысить цены из-за отказа конкурентов им следовать (и таким образом увеличат долю рынка). Лишь 13,1% компаний в 2018 году меняли цены сразу же с ростом издержек. Авторы выявили три группы компаний: в первой (63% выборки, в отраслях эта доля доходила до 75%) были жесткие ограничения на изменение цен, во второй, самой небольшой (12%), ограничений на изменение цен вообще не было, у оставшихся модель ценообразования была смешанной.

В среднем по выборке собственные оценки предприятий будущей инфляции 2018 года были отчетливо завышены: при фактической потребительской инфляции этого года в 4,3% медианное значение ожидаемой инфляции на конец года в компаниях составило 7,5% (среднее 6,7%). Ожидаемый рост отпускных цен при этом составил медианные 4% (среднее 4,3%). Компании с относительно свободным ценообразованием более точно оценивали инфляцию, но в любом случае выше фактической.

Результаты, констатируют авторы, также предсказуемы: «нереализованные завышенные ожидания по инфляции приводили к переоценке планируемых затрат и к недооценке рентабельности бизнеса» — в итоге компании получали внеплановые прибыли и инвестировали меньше и позже, чем они могли бы это себе позволить. В группе с малой возможностью изменять цены и в смешанной группе ожидаемый на 2018 год рост издержек на сырье и материалы составлял 8% год к году при 4% ожидаемого роста цен и на зарплату. Отметим (этот вопрос в работе не обсуждается), что, возможно, этот механизм вносит и вносит (текущий низкий спрос и инфляция даже ниже прогнозов в 2020 году в какой-то мере похожи на ситуацию 2018 года) вклад в достаточно уверенный и постоянно опережающий инфляцию рост номинальных зар-

плат в РФ почти в любой ситуации — в итоге доля ФОТ в себестоимости растет почти монотонно. От размера предприятий, поясняют авторы, эффект почти не зависит — дело не в том, что на крупных предприятиях более квалифицированный менеджмент, чем на средних и мелких.

Экономисты ЦБ привлекают в качестве объяснения происходящего модель «рациональной невнимательности», которую разрабатывал Кристофер Симс в условиях ограниченных ресурсов компании сознательно не изучают подробно данные по инфляции, поскольку считают их неважными при принятии бизнес-решений. Действительно, опрос ЦБ показал, что инфляционные прогнозы часто влияют на ценовую политику — по ответам респондентов, на ценовую политику 23% выборки и на инвестиции 18% компаний выборки. Ожидаемая инфляция влияет в существенно большей степени на планирование затрат и в меньшей степени — зарплат и ожидаемой прибыли.

Парадоксально, но в условиях снижающейся или стабильной инфляции краткосрочно прогнозирующих от постоянных ошибок почти нет: компании имеют более высокую рентабельность, сотрудники — зарплату, банки — возможность более высоких процентов по кредитам, происходящее также явно ограничивает конкуренцию, пострадавшими долгосрочно являются экономика в целом, в которой меньше инвестируют, и в определенной мере потребители, лишаясь части выгод конкуренции. Отметим, что описанная картина должна указывать на относительно низкую способность компаний к адаптации к изменяющимся условиям — к завышенным ожиданиям по инфляции, видимо, причастны экономические условия 2010-х годов, авторы также указывают на особое значение в РФ субъективных оценок инфляции, которые даже на корпоративном уровне считаются более важными, чем объективные. Как подчеркивают авторы ЦБ, этот эффект «чреват проблемами для бизнеса в будущем».

Дмитрий Бутрин

Государство закупило

на закрытых рынках

Пандемия привлекла бизнес на рынок госзаказа

Вопреки ожиданиям, деловая активность на рынке госзаказа во время коронавирусного локдауна выросла, что позволило госзаказчикам больше экономить на закупках, следует из исследования Национального рейтинга прозрачности закупок (НРПЗ). Госзаказчик удалось выполнить требование Белого дома о смещении госзакупок в первое полугодие: по сравнению с 2019 годом их объем вырос на 20%. Впрочем, аналитики зафиксировали и негативные тенденции: во время пандемии заказчики стали чаще отменять закупки.

Кризис на фоне пандемии подтолкнул бизнес быть более активным на рынке госзаказа и повышать собственную эффективность для предложения конкурентоспособных цен, указывают авторы исследования национального рынка госзакупок в период пандемии COVID-19 (часть проекта НРПЗ, рассчитывается независимым негосударственным исследовательским аналитическим центром с 2006 года). Напомним, что правительство рассчитывало на госзаказ как источник поддержания спроса на рынке: в частности, госзаказчиком предписывалось перенести свои закупки с конца года на первое полугодие, бизнес же при этом были обещаны послабления (право на изменение цен и сроков исполнения контрактов).

Ссылаясь на данные Единой информационной системы в сфере госзакупок, авторы указывают, что среднее количество заявок на электронный аукцион в феврале—мае 2020 года выросло до 3,23 заявки на лот против 3,18 в 2019 году, или 3,04 против 2,97 заявки для допущенных заявок. При этом среднее снижение цены по закупкам выросло с 24,5% до 26%. «Количество допущенных заявок прямо пропорционально оказывает влияние на экономическую эффективность в закупки и, как следствие, позволяет сэкономить бюджетные средства», — отмечают авторы. При этом рост спроса негативно повлиял на поставщиков, которым пришлось повысить свою эффективность в борьбе за госзаказ.

В целом же рынок госзаказа с февраля по июль вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 21%: объем размещенных извещений составил почти 4 трлн руб. за вычетом закупок у единственного поставщика. Напомним, что для недопущения распространения коронавируса госзаказчики могли заключать любые контракты с единственным поставщиком, ссылаясь на обстоятельство непреодолимой силы (см. «Ъ-Онлайн» от 24 марта). При этом отстранения коронавируса госзаказчики могли заключать любые контракты с единственным поставщиком, ссылаясь на обстоятельство непреодолимой силы (см. «Ъ-Онлайн» от 24 марта). При этом отстранения коронавируса госзаказчики могли заключать любые контракты с единственным поставщиком, ссылаясь на обстоятельство непреодолимой силы (см. «Ъ-Онлайн» от 24 марта).

Наибольшие объемы таких неконкурентных закупок ожидаемо пришлось на медицину — инструменты и медоборудование, лекарства, научные исследования. Также лидируют закупки компьютеров, оборудования для обустройства удаленных рабочих мест и строительных работ (стройка не прекращалась во время локдауна). Влияние пандемии на закупки у единственного поставщика зафиксировано и в разрезе регионов: так, наибольший рост таких закупок пришелся на Северо-Кавказский, Приволжский и Центральный федеральные округа, в которых отменялось наибольшее число заболешивших.

Впрочем, помимо роста объемов госзаказа и повышения эффективности таких закупок во время пандемии аналитики зафиксировали рост неопределенности в секторе. Так, доля отмененных процедур в период COVID-19 выросла вдвое. В частности, заказчики в феврале—мае отменили закупки на 371 млрд руб. против 161 млрд руб. в 2019 году. Отказ от закупок может быть связан с невозможностью поставщиков исполнить обязательства из-за локдауна.

Диана Галиева

Бухгалтерия на чистом воздухе

Он пояснил, что в следующем году еще порядка ста компаний готовы перейти в систему, это крупнейшие налогоплательщики, а новое снижение порога будет способствовать расширению возможности входа для компаний и меньшего размера. Публикация проекта Минфина, вероятно, означает, что процесс настройки информационного взаимодействия налоговиков с корпорациями отсрочен и стандартизован — и ФНС готова предложить участникам рынка относительно массовый продукт.

После снижения порогов второе формально критериям будут удовлетворять несколько тысяч компаний. Тем не менее, помимо суммовых объемов, налогоплательщик должен соответствовать иным критериям, включая требования ФНС к системе внутренних контролей, информационным системам компании. «При этом на рынке есть компании, для которых ключевым фактором являются суммы налоговых отчислений, активов, доходов. Как правило, это «дочки» иностранных групп, некоторые российские компании, которые есть и среди на-

ших клиентов. Для них это очень важное изменение», — говорит Ольга Плетнева из KPMG.

Эксперты указывают на то, что потенциальные участники мониторинга, в отличие от крупного бизнеса, могут оказаться не готовы к быстрому переходу на этот режим из-за неготовности ИТ-систем, отсутствия необходимых бизнес-процессов, включая систему внутренних контролей, которой ФНС уделяет значительное внимание, недостаточной квалификации персонала и т. д. Впрочем, налоговый мониторинг является добровольным режимом, поэтому у них будет возможность подготовиться к переходу в комфортные сроки.

Средние затраты при переходе на налоговый мониторинг на рынке затрудняются назвать. Как говорит один из собеседников «Ъ», они начинаются от 3,5–6 млн руб. до сотни и более. «Затраты на подготовку зависят от ряда факторов», — говорит Екатерина Рябова из PwC, — масштаб и сложности деятельности группы, видов используемых информационных систем, наличия электронного архива, степени автоматизации процессов учетной функции и зрелости системы внутреннего контроля».

Татьяна Гришина

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
еженедельный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ» и нарушении сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представитель авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Принт Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ № 20821 | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Жаков. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (суботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонин | РЕДАКТОРЫ Владимир Желонин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатко, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прохоров; Ольга Боровкина (Санкт-Петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавин (преступности), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жданов (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (политика), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходяев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Илья Богачев (спонсорские «Прямая речь»), Ксения Дмитриева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (спонсорская информация), Татьяна Соловьева (рекламная корсетка), Петр Холубаев (нормативно-справочная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | ВЫПУСК — Наталья Клеутин | Анастасия Гусев — автор макета, Сергей Цыжак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Димидина — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Милан — дизайнер отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лощак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавичкин — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительств: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (395) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Энак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 7001 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» 51 660 (Москва и Санкт-Петербург) | Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита — АБС

Газета печатается в Витроль (Финляндия), Владимирское, Воронежское, Екатеринбургское, Иркутское, Казань, Краснодарское, Красноярское, Москва, Нижний Новгород, Новосибирское, Пермь, Ростов-на-Дону, Самара, Санкт-Петербург, Саратов, Уфа, Челябинское. В региональные выпуски газеты редакция несут ответственность за изменения

Реализуемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации | Материалы на этом фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Зарубежная недвижимость остается без движения
Парламентарии не спешат избавляться от домов и квартир за границей

Согласно опубликованным декларациям о доходах депутатов Госдумы и членов Совета Федерации, у почти трех десятков парламентариев и членов их семей есть собственность за границей. При этом речь идет не только о дружественных России странах, но и о государствах, участвующих в антироссийских санкциях. Хотя владение зарубежной недвижимостью депутатам законодательно не запрещено, оно несет для них определенные риски. По мнению эксперта, такая ситуация удобна властям, так как позволяет держать чиновников и парламентариев «на крючке».

Как следует из деклараций о доходах и имуществе за 2019 год, опубликованных 14 августа на сайтах Госдумы и Совета Федерации, зарубежная недвижимость в собственности или пользовании имеется у 22 депутатов и шести сенаторов. Хотя по среднегодовому доходу члены Совфеда (34,1 млн руб.) опережают коллег из нижней палаты (22,6 млн руб.) в полтора раза.

Самой популярной страной у депутатов является Испания. Квартирами там владеют единороссы Константин Затулин, Андрей Барышев (обладатель наименьшего дохода среди депутатов с более чем годичным стажем работы — 4,2 млн руб.), Александр Брыксин (квартира и машино-место совместно с супругой) и Аркадий Пономарев (три квартиры). Глава комитета по делам национальностей, бывший тренер сборной России по футболу Валерий Газзаев («Справедливая Россия») вместе с супругой имеет земельный участок и жилой дом площадью 307,7 кв. м. У жен единороссов Николая Валуева и Умаханова в собственности жилые дома площадью соответственно 95 и 313 кв. м. А жена Вадима Белоусова (СП) к земельному участку и квартире добавила в 2019 году жилой дом площадью 514 кв. м.

Второе место в рейтинге думских предпочтений заняла Болгария. Юрий Олейников задекларировал там две квартиры (одна из них — в совместной собственности с женой), по одной у Сергея Вострцова и у супруги Сергея Пахомова (все — ЕР).

Третье место поделили три страны из числа ближайших соседей России. Недвижимостью в Латвии владеют единороссы Владислав Третьяк (две квартиры по 167 кв. м) и Татьяна Кривенко (совместная с мужем



ИТАР-ТАСС

Соавтор многих патриотических поправок к Конституции сенатор Андрей Клишас снова задекларировал землю и дом в Швейцарии

квартира площадью 125 кв. м). Финляндию выбрали жена единоросса Владимира Катенева (половина земельного участка площа-

дью 7500 кв. м) и внефракционный депутат Рифат Шайхудинов (половина хутора площадью 6809 кв. м). А Александр Ярошук (ЕР) и Светлана Савицкая (КПРФ) отчитались о собственности в Белоруссии: у господина Ярошука там дом, а у супруга космонавта Савицкой — квартира и гараж.

Наконец, по одному депутату отметились еще в пяти странах, в том числе и в дальнем и не очень дружелюбном России зарубежье. Отари Аршба (ЕР) владеет половиной квартиры в Грузии, а у его супруги там четыре земельных участка (самый большой — площадью 10 030 кв. м), два жилых дома и комната. У Сергея Крючка (СП) — половина 67-метровой квартиры на Украине. Владимир Блюцкий (КПРФ) задекларировал землю и дом (312 кв. м) в Великобритании, супруга Андрея Голушко (ЕР) — земельный участок площадью 7800 кв. м и жилой дом в 498 кв. м во Франции. Ажена Валерия Гартунга (СП) имеет в собственности квартиру в Швейцарии и квартиру с парковочным местом на Кипре.

Двое из шести сенаторов упомянули в декларациях Великобритании: представитель Тульской области Дмитрий Савельев пользуется там жилым домом, а двое несовершеннолетних детей экс-главы Кабардино-Балкарии Арсена Каноква — общением. Домом в Германии совместно владеют удмуртский сенатор Любовь Глебова и ее муж, первый заместитель гендиректора «Росатома» Кирилл Комаров. Председатель конституционного комитета Совфеда и сопредседатель рабочей группы по поправкам к Конституции Андрей Клишас задекларировал дачный участок и дом в Швейцарии, воронежский сенатор Сергей Лукин — полквартиры в Черногории, а его коллега из Иваново Виктор Смирнов — сезонные апартаменты в Болгарии.

Единственный сенатор, расставшийся в прошлом году с зарубежной недвижимостью, — представитель Тамбовской области Александр Бабаков, недавно ставший первым зампредом партии Захара Прилепина «За правду». В 2019 году на его ребенка была записана квартира в Бельгии, но из новой декларации она исчезла. Кроме того, палату покинули два сенатора с жильем за границей: в 2019 году мурманчанин Игорь Чернышенко задекларировал недвижимость в Болгарии, а представлявшая Волгоградскую область олимпийская чемпионка по прыжкам

в длину Татьяна Лебедева — землю с домом в Эстонии и квартиру в Португалии.

Владение зарубежной недвижимостью для российских чиновников и парламентариев законодательно не запрещено (запрет касается лишь финансовых активов). Однако, как указывали весной оппозиционные депутаты, предлагающие внести в Конституцию поправки о запрете такой собственности, ее владельцы легко могут подвергнуться давлению со стороны властей иностранных государств, что несет угрозу национальной безопасности. С другой стороны, обслуживание зарубежной недвижимости требует денежных вливаний, что грозит нарушением запрета на иностранные финансовые активы.

В итоге поправки о недвижимости в Конституцию не вошли — как сообщила в марте газета «Ведомости», это произошло из-за того, что в таком случае многим чиновникам и депутатам пришлось бы уйти с должностей или отказаться от недвижимости. Источники издания не исключали, что этот запрет «в какой-то момент» все же появится, хотя позже глава комитета Госдумы по госстроительству Павел Крашенинников заявил (см. «Ъ-FM» от 6 марта), что вносить эту норму в законодательство нецелесообразно.

По мнению политолога Александра Пожалева, нежелание парламентариев отказываться от зарубежной недвижимости говорит о том, что «представители политической элиты рассчитывают на будущее смягчение отношений с Западом». «Да и на Западе одномоментное избавление российской элиты от всей недвижимости за рубежом могло бы стать сигналом, будто Россия готовится к разрыву отношений и „закрытие“ от контактов, что, конечно же, не так», — отмечает эксперт. В то же время для верховной власти такая ситуация удобна тем, что позволяет «держать парламентариев, губернаторов и прочих госменеджеров „на крючке“», указывает политолог. Хотя «новая конституционная реальность и растущий антиэлитный запрос» позволяют довести «национализацию элит» до логического завершения и, например, ввести неформальное правило, что «Единая Россия» и другие провластные партии «не будут выдвигать на выборы обладателей собственности за рубежом», резюмирует господин Пожалева.

**Ксения Веретенникова,
Кира Дюрягина,
Мария Макутина**

Обещать не значит разоружиться

США выбрали на переговорах с Россией тактику стратегической неопределенности

В Вене в воскресенье стартовали российско-американские переговоры, призванные среди прочего прояснить судьбу Договора о стратегических наступательных вооружениях. Из публичных заявлений американских официальных лиц сложно понять, хотят ли его продлевать или нет. Если еще недавно в Вашингтоне настаивали на обязательном подключении Пекина к переговорам, то сейчас вроде готовы договариваться уже только с Москвой и чуть ли не ждут президента Владимира Путина на церемонии подписания. Глава российской делегации в Вене замминистра иностранных дел Сергей Рябков в беседе с „Ъ“ выразил надежду на то, что за закрытыми дверями американцы прояснят свою позицию.

До окончания срока действия российско-американского Договора о сокращении и ограничении стратегических наступательных вооружений (ДСНВ) остается меньше полугода, а Вашингтон до сих пор не дал ответ на предложение Москвы продлить его еще на пять лет. При этом в последние недели у многих наблюдателей возникло ощущение, что США все же склоняются

к продлению этого ключевого для двусторонних отношений и глобальной безопасности документа.

Вплоть до конца июля американские переговорщики выдвигали России все новые условия. Прежде всего от нее требовали уговорить Китай подключиться к режиму контроля над вооружениями. Кроме того, Вашингтон настаивал, чтобы Москва согласилась поставить под контроль вооружения, не охваченные действующим ДСНВ, включая свои тактические ядерные арсеналы, и дала бы добро на дополнительные меры верификации.

Однако в конце июля президент США Дональд Трамп сделал заявление, из которого следовало, что он больше не настаивает на том, чтобы к переговорам по контролю над вооружениями уже сейчас подключился Китай, и хочет сначала договориться с Россией (см. „Ъ“ от 31 июля). В воскресенье за несколько часов до начала двусторонних консультаций в Вене вышло интервью главы американской делегации спецподполковника президента США по контролю над вооружениями Маршалла Биллингсли японской газете «Никкэй», в котором прозвучали те же тезисы. Когда же делегация при-

были в Вена, американский телеканал NBC со ссылкой на источники сообщил, что Дональд Трамп хотел бы еще до намеченных на ноябрь президентских выборов в США встретиться с Владимиром Путиным, чтобы подписать некую декларацию о прогрессе на переговорах по продлению ДСНВ.

Не прояснил ситуацию и советник американского президента по национальной безопасности Роберт О'Брайен, который чуть позже заявил в интервью этому же телеканалу, что до выборов подобной встречи быть не может, зато потом президент Путин действительно может пригласить в США. «У нас не будет саммита с Владимиром Путиным перед выборами. Но мы бы хотели, чтобы в какой-то момент сюда приехал Путин, надеюсь подписать отличное соглашение по контролю над вооружениями, которое обеспечит безопасность американцев и россиян», — сказал он. Из комментариев американского чиновника сложно понять, говорит ли он о продлении ДСНВ или о каком-то ином договоре. По словам Роберта О'Брайена, будущее двусторонних договоренностей «зависит от русских». «Им следует

решить, как они будут действовать дальше на этом направлении. Мы бы хотели иметь соглашение о контроле над вооружениями с Россией», — окончательно запутал всех помощник Дональда Трампа.

Три источника в госструктурах РФ вчера вечером заверили „Ъ“, что на данный момент никакой подготовки к российско-американской встрече в верхах не ведется — ни на период до ноября, ни после.

„Ъ“ попросил об официальном комментарии главу российской делегации в Вене заместителя министра иностранных дел Сергея Рябкова. Он сказал, что в Москве обратили внимание на последние высказывания американских официальных лиц по вопросу о ДСНВ. Но, судя по всему, российские дипломаты тоже не до конца уверены, как считать сигналы американских коллег. «Более определено какие-то умозаключения или выводы можно будет делать только по итогам мероприятия (в Вене, которое завершится 18 августа. — „Ъ“), — сказал „Ъ“ Сергей Рябков. Остается надеяться, что за закрытыми дверями представители России и США друг друга поймут.

Елена Черненко

Майк Помпео измерил давление Европе

Госсекретарь США призвал ЕС давить на Россию и подумать о Белоруссии

Госсекретарь США Майк Помпео завершил европейское турне, посетив Чехию, Словению, Австрию и Польшу. Поездка была призвана продемонстрировать единство с европейскими союзниками, подорванное требованиями Вашингтона свернуть сотрудничество с Россией и выступить единым фронтом против Китая и Ирана. Обсуждение болевых точек двусторонних отношений, а также кризиса в Белоруссии выявило глубокий раскол внутри трансатлантического сообщества. Призывая Европу усиливать давление на геополитических соперников США, Майк Помпео при этом не спешил прояслять ту же решимость по отношению к Минску, отношения с которым администрация президента Дональда Трампа успела записать себе в актив.

«Большая европейская неделя» Майка Помпео, финальным аккордом которой в субботу стало подписание в Варшаве договора об усилении военного сотрудничества и размещении на территории Польши дополнительного американского контингента, также включала в себя поездки в Чехию, Словению и Австрию. «Все это замечательные друзья Америки. Я ожидаю, что это будет отличная и очень продуктивная поездка», — заявил, отправляясь в турне, глава американской дипломатии.

Несмотря на демонстрацию оптимизма, миссия главы Госдепартамента оказалась весьма непростой, учитывая, что к концу президентского срока Дональда Трампа в отношениях союзников накопилась критическая масса раздражителей. Главным из них стало усиливающееся давление США на Европу с требованием отказаться от российского газа, в том числе от планов получения энергоносителей по трубопроводам «Северный поток-2» и «Турецкий поток». В преимуществом американского сжиженного газа и других энергоресурсов, получаемых с помощью экологически чистых технологий, Майку Помпео и предстояло убеждать европейцев.

«Мы считаем, что для обеспечения американской национальной безопасности невероятно важно, чтобы Европа была энергетически диверсифицирована и чтобы

она не зависела от России», — сформулировал американское видение энергетической политики ЕС Майк Помпео по итогам переговоров с премьер-министром Словении Янезом Яншием.

Между тем сопротивление европейских союзников такому подходу оказалось весьма решительным. Когда Майк Помпео уже находился в Европе, 24 из 27 стран Евросоюза направили Госдепартаменту ноту протеста, заявив о неприемлемости введения санкций против компаний, участвующих в завершении строительства газопровода «Северный поток-2». Как сообщила немецкая газета Die Welt, протест был выражен в ходе видеоконференции 12 августа, при этом какие три европейские страны к нему не присоединились, не уточняется. В ноте отмечается: «ЕС считает экстерриториальное применение санкций нарушением международного права» и будет и впредь исходить из того, что «европейская политика должна определяться в Европе».

В целом турне Майка Помпео объединяла сквозная идея о необходимости укреплять трансатлантическую солидарность для противостояния России и Китаю. Эту мысль, которую он повторял, перемещаясь из одной столицы в другую, Майк Помпео концептуально обосновал в своем выступлении в чешском Сенате (верхняя палата парламента). «Опыт Чехии показывает, с какими угрозами сталкиваются другие народы Европы. Россия продолжает попытки подорвать вашу демократию и вашу безопасность, ведет кампанию дезинформации и кибератаки», — заявил глава Госдепартамента США, по мнению которого Вашингтон и его европейские союзники «не учли тенденции, которые должны были учитывать гораздо раньше». «Мы видели смерть авторитарных режимов в 1989 и 1991 годах. Но эта форма правления осталась. И хотя мы надеялись на то, что эти режимы ушли в прошлое, наши надежды оказались преждевременными», — продолжал он, помимо России назвав еще одной угрозой Коммунистическую партию Китая.

Однако в Праге господина Помпео ждало разочарование. Как заявил по итогам переговоров главы Госдепарта-

мента и президента Чехии Милоша Земана пресс-секретарь последнего Иржи Овчачек, «в случае России и Китая его (господина Земана. — „Ъ“) политика руководствуется прагматичными интересами экономической дипломатии, а ни в коем случае не любыми другими интересами».

В свою очередь, премьер Чехии Андрей Бабиш вежливо отклонил предложение Майка Помпео запретить российским компаниям участие в тендере на строительство нового энергоблока АЭС «Дукованы», чтобы исключить возможность усиления позиций Москвы в стратегической отрасли Чехии. «Мы действуем как член Евросоюза. Как всегда, в рамках подобных тендеров возникают различные консорциумы. В соответствии с правилами Евросоюза, мы не можем никого исключить. Я ему это ясно объяснил и думаю, что он понял», — описал свое общение с Майком Помпео Андрей Бабиш.

Разногласия США и их трансатлантических союзников в полной мере проявились и в ходе состоявшегося в пятницу в Совбезе ООН голосования по проекту американской резолюции о продлении эмбарго на поставку оружия Ирану, истекающего 18 октября. Резолюция так и не набрала необходимого числа голосов, после того как Россия и Китай проголосовали против, а большинство государств, среди которых оказались Франция, Великобритания, Бельгия, Германия и Эстония, воздержались.

Неприятная для него новость о том, что европейские союзники и на сей раз дистанцировались от Вашингтона, застала Майка Помпео в Варшаве. На совместной пресс-конференции с главой МИД Польши Яцеком Чапутовичем глава американской дипломатии не скрывал разочарования. «Печально, что члены Совета Безопасности из „пятерки“ — Франция и Соединенное Королевство не поддержали то, что требовали страны Персидского залива и Израиль для обеспечения собственной и региональной безопасности. Я очень об этом сожалею», — заявил он.

Особую интригу турне Майка Помпео придавало то обстоятельство, что оно проходило на фоне нарастающего кризиса в Белоруссии — стране, в которой глава Госдепартамента США побывал в марте этого года. При этом

самое жесткое за историю белорусской независимости подавление гражданских протестов произошло вскоре после решения Вашингтона начать нормализацию отношений с Минском и вернуть в страну посла США. «У нас большие опасения по поводу Белоруссии. Там прошли несправедливые выборы. Белорусы находятся в нашем сердце. Мы наблюдали за протестами и требовали, чтобы демонстранты были защищены от нападения силовиков. Мы продолжим это требовать и дальше», — заявил, находясь в Праге, Майк Помпео. Впрочем, при этом он не спешил рассуждать о возможности введения санкций против Минска, в то время как первыми о них заговорили в Евросоюзе.

В этом смысле ситуация радикально отличалась от ситуации вокруг Гонконга, когда США предпочли ввести свои санкции против китайских и гонконгских чиновников, не дожидаясь нерешительную Европу. Когда Майк Помпео еще находился в Польше, глава дипломатии ЕС Жозеп Боррель уже заявил о подготовке санкций в отношении официальных лиц Белоруссии, нарушивших демократические принципы.

Свидетельством того, что в Европе ждут более активных действий со стороны США, стали и переговоры Майка Помпео с польским премьером Матеушем Моравецким. «Премьер Моравецкий подчеркнул, что ситуация в Белоруссии требует международного, солидарного действия, если речь идет о различного рода санкциях или дипломатических действиях. Сегодня важна роль Соединенных Штатов, а также солидарные действия ЕС», — сообщил официальный представитель польского правительства Петр Мюллер.

Впрочем, отвечая на вопрос, будет ли Вашингтон, как и Варшава, требовать проведения повторных выборов в Белоруссии, господин Мюллер предпочел уйти от ответа: «Могу сказать, что Польша и США разделяют общие ценности о демократических выборах, а официальную позицию США оставим представителю Белого дома и Госдепартамента», — уклончиво заметил он.

Сергей Строкань

НОВОСТИ

Таксистов сфотографируют в профиль

Власти усиливают контроль за перевозками с помощью цифровых сервисов

В конце года мэрия Москвы запустит систему, запрещающую агрегаторам передавать заказы водителям такси, злостно нарушающим ПДД и не соблюдающим нормы режима труда и отдыха. Это одна из мер, направленных на снижение аварийности с участием таксомоторов. По данным ГИБДД, за шесть месяцев 2020 года ДТП с такси произошло почти столько же, сколько за весь 2018 год. Госавтоинспекция готовит к запуску электронный сервис, позволяющий компаниям проверять водительские права и отслеживать онлайн нарушения водителей. В «Яндексе» заявили, что ведут переговоры с ГИБДД об организации совместной автоматизированной проверки документов таксистов и пользователей каршеринга.

Ситуация на рынке такси обсуждалась в пятницу на экспертном совещании в ОНФ. Замначальника ГИБДД России Николай Шеюхин рассказал, что за шесть месяцев 2020 года произошло почти 2 тыс. ДТП с такси (за весь 2018 год произошло 2223 таких аварий). Растет и число жалоб граждан на плохой сервис, «хамство и некультурное поведение водителей», незнание ими города, а также на то, что таксисты оставляют машины на стоянку во дворах, мешая проезду, отметил замглавы департамента транспорта Москвы Дмитрий Пронин. При этом заработки водителей такси за пять лет в столице упали на 22–49%, сказал чиновник, отметив, что в результате они вынуждены работать в разы больше, чтобы поддерживать прежний уровень доходов.

Проблемы на рынке такси, напомним, обсуждают эксперты и компаниями уже не первый год. Шесть лет назад был подготовлен масштабный законопроект, призванный решить проблемы отрасли. Документ приняли в первом чтении в 2018 году, с тех пор он дорабатывается в думском комитете по транспорту.

Чиновники вчера предложили решение для исправления ситуации в области такси, пока не принят «базовый» закон. Николай Шеюхин рассказал про планы запустить на портале госуслуг цифровой профиль водителя, через который компании смогут в онлайн-режиме отслеживать наличие штрафов за нарушение ПДД и статус водительских прав у нанимаемых и нанятых водителей. Разработка сервиса в 2021 году запланирована в распоряжении правительства 218-Р (от 6 февраля 2020 года). Николай Шеюхин напомнил про планы Минтранса ввести в 2020–2021 годах систему электронных путевых листов, с помощью которых также можно отслеживать режим труда водителей. Дмитрий Пронин, в свою очередь, рассказал про московскую систему цифро-

вых профилей таксистов, которая не позволит агрегаторам пускать за руль водителей без прав, имеющих судимость, работающих с превышением лимитов труда и отдыха и т. д. Концепцию системы вице-мэр Максим Ликсутов анонсировал еще в марте 2019 года: речь идет о программном «шлюзе» между таксистом и агрегатором заказов, который будет ограничивать поступление предложений. В мае 2020 года был заключен контракт на разработку системы (ее название КИС «АРТ»), рассказал господин Пронин, в декабре ее уже планируется запустить.

Для запуска столичного цифрового профиля необходимо принять постановление правительства Москвы, обязывающее агрегаторов передавать заказы таксистам только через электронный шлюз, а не напрямую, отмечает глава центра компетенций Международного евразийского форума такси Станислав Швагерус. В мае 2020 года, напомним, стало известно о проверках прокуратуры Москвы в отношении компании Wheely, которая отказалась передавать данные о геолокации автомобилей такси в Единую навигационно-информационную систему города («Б» рассказывал об этом). 7 августа Мещанский суд районный суд Москвы вынес решение о приостановке работы сервиса, Wheely планирует его обжаловать.

В пресс-службе «Ситимобил» заявили, что компания «выступает за цифровизацию баз данных, а также возможность проверить водителя, его историю и статус перед выходом на заказ». «Подобные решения должны учитывать действующее законодательство для минимизации риска утечки персональных данных», — отмечают в компании. — Более того, мы уверены, что верификация информации о водителе должна идти по обезличенному принципу. Оба представленных механизма требуют экспертного обсуждения и проработки». «Мы развиваем собственные технологии безопасности для такси и каршеринга — мониторинг скорости и манеры вождения, камеру мониторинга внимания — и используем данные, в том числе от регулирующих органов», — заявил «Б» директор «Яндекс.Такси» по работе с госорганами Антон Петраков. — Сейчас мы ведем переговоры с ГИБДД об организации автоматизированной проверки водительских прав таксистов и пользователей каршеринга». При этом, отметил господин Петраков, любые решения должны обеспечивать «полную сохранность и бережное отношение» к персональным данным водителей, а также применяться всеми участниками рынка (агрегаторами, таксопарками, диспетчерскими службами). Кроме того, по его мнению, системы, подобные столичной, «должны создаваться не для каждого региона в отдельности, а для всей страны в целом».

Иван Буранов

Средства «Воентелекома» спустили по закрытым частотам

Предполагаемого участника аферы обвиняют в организации хищения 212 млн рублей

Как стало известно, «Б», Преображенский районный суд Москвы начал рассматривать по существу уголовное дело бывшего заместителя начальника Центра анализа электромагнитной совместимости радиоэлектронных средств (ЦАЭС) Сергея Лучанинова, похитившего, по версии следствия, 212 млн руб. у ФГУП «Воентелеком» Минобороны (ныне АО «Воентелеком»). Двух предполагаемых организаторов аферы, которые уехали за границу и сменили имена, разыскивали почти десять лет. Один из них в итоге покончил жизнь самоубийством, второго удалось опознать и задержать после присоединения Крыма к России.

На днях в Преображенском райсуде прошли предварительные слушания по этому делу, 18 августа состоится первое заседание по существу. 60-летний Сергей Лучанинов обвиняется Главным военным следственным управлением (ГВСУ) Следственного комитета РФ в особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ). По версии следствия, афера, о которой идет речь, была совершена в 2005–2007 годах. В то время отставной армейский полковник Дмитрий Фунтов возглавлял созданный им же при «Воентелекоме» ЦАЭС, а другой полковник в отставке, Сергей Лучанинов, работал у него заместителем.

Центр специализировался на выполнении поступающих в «Воентелеком» коммерческих заказов на проведение исследований в области электромагнитной совместимости частот. Их смысл заключался в том, чтобы не допускать пересечения в эфире засекреченных военных и обычных гражданских средств связи, а также выдавать коммерсантам разрешения на продажу того или иного радиоэлектронного оборудования. Проведенные расследованиями было установлено, что за два года полковники приняли заказов на 212 млн руб., при этом сами отставники, согласно отчетным документам ЦАЭС, выполняли только роль посредников. Исследования же частот по их заказу, говорится в материалах дела, проводились в воронежском Центре прикладных информационных проблем радиоэлектроники, информатики, автоматизации (ЦПИП) Российской инженерной академии. В ЦПИП по поручению господ Фунтова и Лучанинова «Воентелеком» регулярно и переводил средства за экспертизы.

В 2011 году, когда контракты «Воентелекома» стали изучать в ГВСУ, выяснилось, что на самом деле сотрудники ЦПИП не могли делать заключения о возможности использования тех или иных частот в эфире, поскольку не обладали требуемой для этого квалификацией и не имели допусков к засекречен-

ным исходным данным. Реально эти исследования делали сами руководители ЦАЭС, которые во время службы в армии специализировались как раз на «частотной» теме, а уйдя в бизнес, продолжали консультироваться со своими бывшими коллегами, продолжавшими работать в этой сфере. Как подсчитало следствие, и воронежский ЦПИП был создан господами Фунтовым и Лучаниновым специально для отмычки якобы заработанных на заказах «Воентелекома» средств. Все полученные от заказчика деньги воронежский центр переводил неким субподрядчикам, в роли которых выступали зарегистрированные в Башкирии фирмы-однодневки. Затем деньги обналичивались и делились между участниками аферы.

В 2011 году расследование было завершено, и Московский окружной военный суд приговорил к лишению свободы на сроки от трех до шести лет участника махинаций — директора ЦПИП Зигмунда Федукевича, главного бухгалтера Юрия Величко и сотрудника «Воентелекома» Валерия Смольникова. При этом вероятные организаторы масштабных хищений Фунтов и Лучанинов перед самым началом судебного разбирательства сбежали на Украину. Обоих объявили в международный розыск.

Позднее выяснилось, что оба беглеца сумели зарегистрироваться на Украине под чужими данными и даже оформить на них паспорта. Интересно, что, легализовавшись таким образом, полковник Лучанинов надолго осел в крымской Ялте, а его вероятный подельник Фунтов со временем с Украины перебрался в Румынию, получив там паспорт и гражданство этой страны, а оттуда через Болгарию переехал в Хорватию, которая и стала последним пристанищем беглеца.

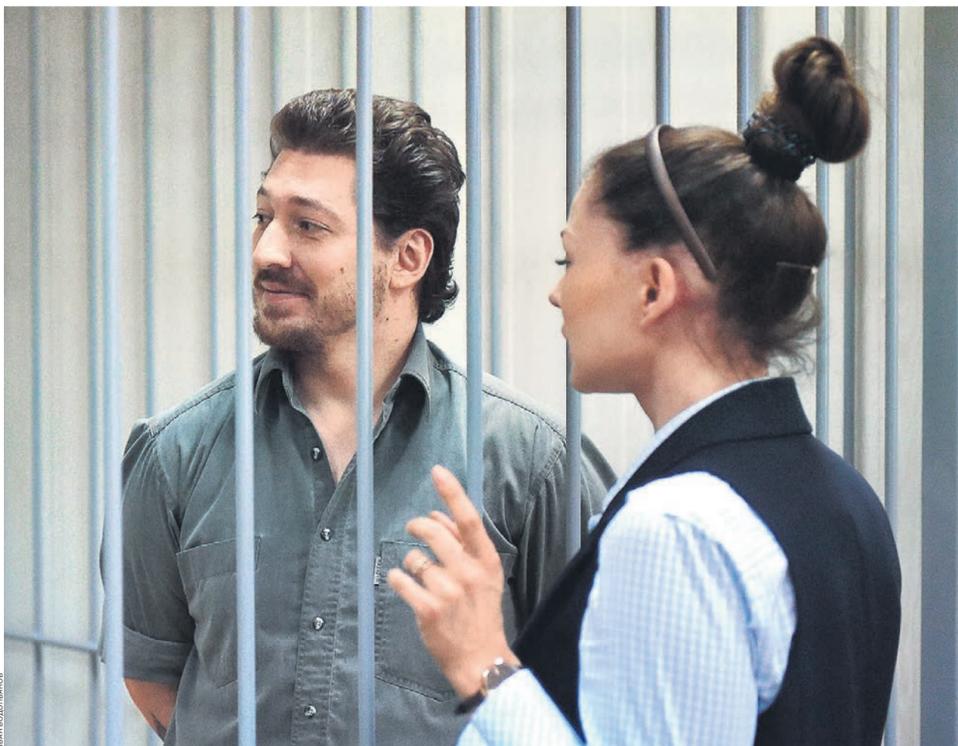
ГВСУ удалось найти обвиняемого Фунтова и инициировать процедуру его экстрадиции в Россию, которая затянулась до конца 2017 года. Экс-полковник пытался убедить местные суды, что его уголовное преследование в России незаконно, и просил предоставить ему политическое убежище. Когда же в январе 2018 года он получил окончательный отказ, покончил жизнь самоубийством. Тело господина Фунтова нашли в ванной с перерезанными на обеих руках венами.

Сергей Лучанинова удалось вычислить и задержать только в январе этого года. Экс-полковник категорически отказался показать оперативникам свои документы, поэтому идентифицировали его по сохранившимся в уголовном деле отпечаткам пальцев. Суд Ялты санкционировал арест обвиняемого, после чего его этапировали в Москву для проведения следственных действий.

Сергей Машкин

«Московское дело» дотянулось до УДО

Осужденный за массовые беспорядки в Москве машинист просит освободить его досрочно



Машинист Кирилл Жуков так и не получил характеристику из колонии, говорит адвокат Светлана Байтурина

Бывший машинист московского метро Кирилл Жуков — первый из осужденных по так называемому московскому делу, кто может рассчитывать на условно-досрочное освобождение. По словам его адвоката Светланы Байтуриной, треть срока господин Жуков отбыл еще 26 июня, в связи с чем она направила ходатайство о его освобождении в суд. В ходатайстве отсутствует характеристика Кирилла Жукова из колонии, которую, по словам адвоката, сотрудники ФСИН обещали предоставить только в обмен на полное признание вины, что, считает госпожа Байтурина, «противоречит законам РФ». Как выяснил «Б», техник библиотеки Иван Подкопаев, еще один осужденный за уличные беспорядки в Москве летом 2019 года, также готовит документы для условно-досрочного освобождения. Тем временем уголовное дело о массовых беспорядках в столице остается открытым, несмотря на истекший процессуальный срок и отсутствие подозреваемых.

Кирилл Жуков в сентябре прошлого года приговорен к трем годам колонии за касание шлема росгвардейца на несогласованном митинге в поддержку кандидатов в депутаты Мосгордумы. Митинг проходил 27 июля 2019 года, полиция пыталась подавить протест, задержав более 1,3 тыс. человек, среди которых был и господин Жуков. Его сначала оштрафовали на 10 тыс. руб. за участие в несанкционированной акции протеста (ч. 6.1 ст. 20.2 КоАП) 29 июля, а 31 июля задержали повторно: Следственный комитет России (СКР) к тому моменту возбудил уголовное дело о массовых беспорядках по ст. 212 УК РФ, участие в которых и вменили господину Жукову. Кроме того, его обвинили в применении силы: он замахнулся на бойца Аскарбека Мадреймова, а тот, облаченный в амуницию, откинулся назад и испытал «сильную физическую боль» от ремешка шлема, закрепленного на подбородке. Господин Жуков был признан виновным в неопасном для жизни насилии в отношении представителя власти (ч. 1 ст. 318 УК РФ). Вины, впрочем, он не признал.

Серия уголовных дел после протеста 27 июля 2019 года получила название «московское дело», в списке фигурантов которого 31 человек: большинство было задержано в рамках следствия по массовым беспорядкам, но позже силовики предъявляли обвинения и по другим статьям. Одиннадцать человек, в том числе Кирилл Жуков, приговорены к реальным тюремным срокам. Один из них, Никита Чирцов, отбывал наказание за толчок сотрудника полиции в грудь (ч. 1 ст. 318 УК РФ) и после смягчения приговора с одного года до 11 месяцев освобождился в апреле.

В «молдавской схеме» нашлось место чистосердечному признанию

Экс-совладелец «Европейского экспресса» инкриминируют вывод более \$1 млрд

Как стало известно, «Б», обвинение в окончательной редакции предъявлено бывшему совладельцу банка «Европейский экспресс» Олегу Кузьмину. Следственный департамент МВД считает его одним из важных участников вывода денег из России по так называемой молдавской схеме. Банкиру инкриминируется отмытие более \$1 млрд. Господин Кузьмин полностью признал свою вину и может рассчитывать на рассмотрение его дела в суде в особом порядке. Впрочем, от ареста сотрудничество со следствием его не избавило.

По словам источника «Б», предъявленное Олегу Кузьмину окончательное обвинение заметно отличается от того, что фигурировало в уголовном деле на начальной стадии следствия. Сразу после задержания банкиру инкриминировали п. «а» ч. 3 ст. 193.1 УК РФ (совершение валютных операций по переводу денежных средств за границу с использованием подложных документов), а теперь в фаворе обвинения указан и куда более тяжкий п. 1 ст. 210 УК РФ (организация преступного сообщества).

Как считает Следственный департамент МВД РФ, Олег Кузьмин был одним из создателей ОПС, лидирующая роль в котором принадлежала влиятельному молдавским политикам Владимиру Плахотнюку и Вячеславу Платону, сестре последнего Елене Платон, а также российским теневым банкирам Александру Григорьеву и Александру Коркину.

По данным следствия, господин Кузьмин в конце июля 2013 года через господина Коркина познакомился с главой Демократической партии Молдавии Плахотнюком и, узнав от последнего о запуске в действие так называемой молдавской схемы вывода средств из России, добровольно решил поучаствовать в ее реализации. Вскоре, по данным правоохранителей, банкир стал одним из ключевых участников махинаций, в которых были задействованы не только молдавские и российские, но и украинские, а также лат-

В пятницу адвокат международной группы «Агора» Светлана Байтурина сообщила «Б», что направила в суд ходатайство об условно-досрочном освобождении Кирилла Жукова. Заседание назначено на 20 августа. «Отбытие не менее одной трети срока наказания для применения УДО наступило 26 июня 2020 года», — говорится в документе. Госпожа Байтурина также сообщает суду, что ее доверитель «загладил общественный вред», перечислив из личных сбережений 10 тыс. руб. в благотворительный фонд и 30 тыс. руб. — «на оплату дорогостоящей медицинской операции» нуждающейся гражданке Калининской Д. А. Ходатайство подкрепляется «исключительно положительными характеристиками» с мест работы и жительства, а также гарантией трудоустройства после освобождения по УДО.

«В ходатайстве нет характеристики из колонии (Кирилл Жуков содержится в колонии №13 в Нижнем Тагиле. — «Б»), — рассказала Светлана Байтурина. — Дело в том, что Кириллу предлагали дать ее, только если он подпишет полное признание вины, что, конечно, не укладывается в голове и противоречит законодательству России — никто из сотрудников ФСИН не вправе требовать подобного от заключенного».

Опросив адвокатов других девяти осужденных, отбывающих наказание в колониях России по «московскому делу», «Б» выяснил, что Кирилл Жуков — первый, кто пытается добиться досрочного освобождения. На очереди техник библиотеки Иван Подкопаев, приговоренный к двум годам колонии также по ч. 1 ст. 318 УК РФ за то, что распылил перцовый баллончик в сторону полицейских. О подготовке документов для УДО «Б» рассказал адвокат Александр Борков, сообщив, что его доверитель содержится в колонии №5 Калужской области.

15 апреля 2020 года начальник Главного управления по расследованию особо важных дел СКР Ростислав Рассохов продлил следствие по уголовному делу о массовых беспорядках в Москве до 27 июля 2020 года. По истечении этого срока официальных сообщений ведомства о прекращении расследования или очередном его продлении не было. Напомним, с последнего подозреваемого в участии в массовых беспорядках в столице в прошлом году — предпринимателя Сергея Фомина — обвинения сняты 6 декабря 2019 года. Информации о новых подозреваемых или обвиняемых по данному делу нет.

Мария Старикова

вийские кредитные учреждения. Напомним, суть «молдавской схемы» заключается в том, что в Молдавии оформлялись фиктивные задолженности российских компаний перед местными юридическими и физическими лицами. Затем по решениям молдавских судов соответствующие суммы списывались с корреспондентских счетов компаний «должников» в российских банках. В махинациях, по материалам молдавских контролирующих и правоохранительных органов, были задействованы более 100 российских фирм и 20 банков, причем речь шла в общей сложности о сотнях миллиардов рублей.

«Европейский экспресс» был включен в эту схему. В 2013 году он открыл корсчет в кишиневском Moldindconbank, который был оператором схемы и аккумулировал основные деньги, подлежащие выводу из России. По указанию господина Кузьмина, говорится в деле, в Санкт-Петербурге и Москве был проведен подбор технических фирм для махинаций. Именно эти компании открывали в «Европейском экспрессе» счета, на которые поступали деньги. Затем на эти средства через биржу закупалась валюта, и они оказывались на корсчетах в зарубежных банках, откуда и списывались по решениям молдавских судов. Таким образом через банк Олега Кузьмина, по подсчетам следствия, было выведено более \$1 млрд (40,1 млрд руб. по тогдашнему курсу).

Олегом Кузьминым полицейские заинтересовались, между тем, лишь в апреле 2019 года — спустя пять лет после отъезда у его банка лицензии. С 25 мая 2019 года господин Кузьмин находится в СИЗО. Он признал вину и заключил досудебное соглашение о сотрудничестве. Это дает ему право на особый порядок рассмотрения дела в суде и существенное смягчение наказания, однако на меру пресечения банкира сделка никак не повлияла — он по-прежнему находится под стражей.

Владислав Трифонов

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 15–17.08.20

Австралийский доллар	52,3273	Доллар США	73,2157	Канадский доллар	55,2863	Сингапурский доллар	53,3215	Швейцарский франк	80,4038
Английский фунт	95,6710	Евро	86,4092	Китайский юань*	10,5340	Новая турецкая лира	9,9300	Японская иена**	68,5701
Белорусский рубль	13,6385	Индийская рупия**	97,7467	Норвежская крона*	82,1255	Украинская гривна*	26,7455	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,6053	Казахский тенге**	17,4414	СДР	103,3147	Шведская крона*	84,0294	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 14.08.20 (пунктов)

Nikkei 225	23289,36 (+39,75)	DAX 30	12901,34 (-92,37)
FTSE 100	1323,80 (-2,33)	DJIA	27931,02 (+34,30)
По данным агентства Reuters.		NASDAQ Composite	11019,30 (-23,20)



Искусственно раздутый интеллект

Финансирование федерального проекта решено урезать

Разработчики федерального проекта «Искусственный интеллект» (ИИ) решали существенно сократить его бюджет до 2024 года. Если еще в начале 2020 года на него предлагалось напрямую направить почти 90 млрд руб. бюджетных средств, то теперь — лишь 22,4 млрд руб. Но проект предлагается дополнительно финансировать за счет бюджетов на цифровизацию федеральных органов власти. В результате согласование документа затягивается. Интерес государства к новым технологиям цикличен, отмечают эксперты, в условиях пандемии внимание может переключиться на другие направления.

Бюджет федерального проекта ИИ был существенно сокращен, следует из письма заместителя главы Минкомсвязи Максима Паршина федеральным органам исполнительной власти (ФОИВ) от 13 августа, с которым ознакомился «Ъ». Если еще в начале года на проект планировалось направить до конца 2024 года 125 млрд руб., включая 89,7 млрд руб. бюджетных средств (см. «Ъ» от 14 января), то сейчас речь идет о 27,7 млрд руб., из которых 22,4 млрд руб. из бюджета.

Аналогичные данные содержатся в презентации Сбербанка (также ответствен за проект), с которой ознакомился «Ъ». Ее подлинность подтвердил источник, близкий к рабочей группе по ИИ АНО «Цифровая экономика».

В пресс-службах курирующих проект Минэкономики, правительства и АНО «Цифровая экономика» не ответили на запросы «Ъ». В Минфине и Сбербанке вопросы переадресовали в Минкомсвязь. Там заявили, что окончательный бюджет проекта еще не утвержден, работа над ним продолжается.

Детали сокращения бюджетов частично описаны в презентации: это финансирование мероприятий за счет бюджетов других федеральных проектов и ФОИВ, а также объединение мероприятий. В связи с секвестром бюджета финансирование всех мероприятий



уменьшено, говорится в документе. В протоколе совещания у первого вице-преьера Андрея Белоусова от 3 июля (копия есть у «Ъ») содержится поручение Минкомсвязи выделить около 25 млрд руб. из нацпрограммы «Цифровая экономика» на ряд мероприятий по развитию ИИ до 2024 года.

Источник, знакомый с процессом бюджетирования, утверждает, что речь идет не о снижении бюджета, а об «изменении подхода к его формированию»: 22,4 млрд руб. — это только «центральная часть», которая будет направлена на расходы, связанные с разработкой. Другие статьи будут финансироваться из

бюджетов на цифровизацию других ФОИВ, таким образом, общий бюджет может оказаться даже больше того, что был объявлен исходно или прогнозировался Сбербанком, уверен собеседник «Ъ».

Федеральный проект ИИ готовится около года, его паспорт должен быть утвержден до 31 августа. Весной сообщалось, что расходы могут пересмотреть (см. «Ъ» от 6 апреля), также обсуждался вариант объединения с существующим проектом «Цифровые технологии» (см. «Ъ» от 3 июля). По мнению источника, близкого к рабочей группе по ИИ АНО «Цифровая экономика», ключевая проблема

в подготовке проекта — разногласия ФОИВ по отдельным положениям документа. Он опасается, что паспорт не успеют согласовать до конца лета.

В эпоху коронавируса любые бюджеты на развитие находятся в зоне риска, констатирует директор АНО «Информационная культура» Иван Бегтин. Если экономическая ситуация ухудшится, этот и другие проекты, связанные с развитием технологий, могут пойти под нож, предупреждает он. В ситуации, когда множество бизнесов во всех регионах страны вынуждены банкротиться, а уровень безработицы растет, логично, что правительство перенаправляет деньги на первоочередные нужды, полагает представитель «Корус Консалтинг» Светлана Вронская, отмечая, что коммерческий сектор и так активно внедряет ИИ.

История развития технологий в России показывает, что интерес государства к ним цикличен, отмечает руководитель технологической практики KPMG в России и СНГ Николай Легкодимов. «Вероятно, в связи с коронавирусом цикл интереса к развитию ИИ начинается естественным образом угасать, а внимание государства может переключиться на биотехнологии, информационную генетику и генетические данные россиян», — не исключает он.

Важно, чтобы были сохранены статьи, критические для выполнения всего комплекса мероприятий, — например, о поддержке спроса на российские разработки, стимулировании образования, обеспечении доступа к данным, настаивает директор по взаимодействию с госорганами «АВВУЮ Россия» Ольга Минаева. От государства требуются законодательные ограничения на использование массивов пользовательских данных для обучения ИИ и должный уровень их защиты, указывает Николай Легкодимов. Субсидии же, по его мнению, могут, наоборот, затормозить процесс, так как с их появлением начинают развиваться «не технологии ИИ, а технологии получения госфинансирования».

Дмитрий Шестоперов

правила игры



интерпретирует корреспондент отдела экономической политики Диана Галиева

На прошлой неделе в ходе онлайн-конференции РАНХиГС «Влияние эпидемиологического кризиса на экономическое развитие» помощник главы Белого дома Георгий Идрисов заметил, что последствием пандемии станет развитие институтов государственного управления по принципу доказательной модели экономики — появление такого инструмента в арсенале правительства обеспечит возросший за последние годы уровень детализации данных и обратная связь. Концепция по аналогии с доказательной медициной предусматривает управление экономики на основе фактических данных, что позволяет оценить эффекты от принимаемых решений и донести результаты программы «по обстоятельствам», то есть де-факто проводить полевые эксперименты в экономике. В международной исследовательской среде новую технологию управления оценили в 2019 году, присудив Нобелевскую премию по экономике реформатором экспериментального подхода в борьбе с мировой бедностью (см. «Ъ» от 15 октября 2019 года).

Правительство пришло к идее прямого подтверждения экономической статистикой верности управленческих решений

Возможность применения метода в РФ на практике, по крайней мере в публичном пространстве, до пандемии не обсуждалась. Оценки проводимых реформ обычно заметно запаздывают и уже малопригодны для их корректировки в случае неэффективности: так, например, доклад об итогах реформы регулирования предпринимательства в РФ 2012–2018 годов Всемирный банк публикует только в июле 2020 года. Впрочем, масштабная цифровизация ведомств закладывала предпосылки для оперативного государственного управления. Минфин в политике «тратить эффективно каждый рубль» завершил формирование «электронного бюджета», который как раз и позволяет контролировать эффективность госрасходов. Статистику собирали Минэкономики, Минстрой, Минздрав, данные по работе ведомств генерировала Счетная палата. ЦБ же в этот кризис понедельно и как никогда подробно начал публиковать данные об отклонении отраслевых финансовых потоков. Сомнений в возможностях институтов собирать детализированную и оперативную статистику по ситуации в экономике не было: «коронакризис» лишь показал, что эти данные можно использовать в управлении. Так, на ходу правительство донести, например, антикризисную поддержку малого бизнеса — программу кредитов на зарплату, которые на старте оказались недоступны компаниям.

Планы использовать ресурс цифровых систем при корректировке регулирования на прошлой неделе уже на встрече с Владимиром Путиным подтвердил вице-премьер Дмитрий Григоренко: так, данные о проверках бизнеса власти планируют использовать для изменения регуляторной среды. Доказательная модель экономики, очевидно, надолго задержится в коридорах Белого дома по аналогии с концепцией проектного управления и позволит существенно повысить эффективность принимаемых решений. Впрочем, недостаток инструмента в том, что он не снимает проблемы, какое решение принимать. И хорошо бы получить ответы в процессе институциональной работы, а не бесчисленных экспериментов.

В планшеты заправили удаленную работу

Интерес к устройствам вернулся на фоне пандемии

Спрос россиян на электронные планшеты вырос после многолетнего спада, свидетельствуют данные торговых площадок и дистрибуторов. В первом полугодии пользователи стали на 38% чаще интересоваться покупкой таких устройств в интернете, а продажи сегмента выросли на 8–12% к аналогичному периоду прошлого года. Рост останется временным, считают эксперты, планшеты оказались наиболее бюджетным решением для удаленной работы и учебы.

В первом полугодии 2020 года спрос на электронные планшеты в России вырос на 38% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, говорится в исследовании сервиса Price.ru (специализируется на сравнении цен; входит в холдинг S8 Capital), с которым ознакомился «Ъ». По его данным, за полгода в рунете было зафиксировано 10,5 млн запросов по покупке таких товаров, тогда как за аналогичный период годом ранее было 7,6 млн запросов. За этот же период средняя цена на планшет в России выросла сразу на 42%, до 19,1 тыс. руб.

Рост продаж планшетов наблюдают и в компании «Марвел-Дистрибуция». По ее оценке, реальные продажи за полугодие выросли примерно на 10–12% к аналогичному периоду 2019 года (тогда они составляли около 4 млрд руб., сообщил «Ъ» 2 августа 2019 года), при этом товара не хватало,

спрос превышал предложение из-за проблем с производством у вендоров. По данным «М.Видео-Эльдорадо», рынок планшетов в России в первом полугодии вырос на 8% в деньгах и остался на уровне прошлого года в штуках, продажи самой группы в этом сегменте выросли в полтора раза.

До этого продажи планшетов в России снижались несколько лет. Так, за первую половину 2019 года почти на 42% сократились продажи планшетов на операционной системе Windows и на 15% — на iOS и Android, сообщил «Ъ» 2 августа 2019 года со ссылкой на данные GfK. Падение продаж планшетов на платформе Windows ритейлеры фиксировали и раньше (см. «Ъ» от 6 июня 2018 года).

Лидерами продаж за первое полугодие 2020 года стали планшеты брендов Huawei, Samsung и Apple, а также Lenovo и Xiaomi, отмечают в Price.ru. В частности, Huawei MediaPad в ценовом сегменте до 15 тыс. руб. стал одним из самых продаваемых Android-планшетов для молодежи, добавляют в компании. Президент Honor (входит в Huawei) в России, Турции и странах СНГ Тони Ран через пресс-службу передал, что компания планирует расширить портфолио продуктов в России новыми планшетами.

Кроме того, в первом полугодии вырос спрос на планшеты отечественного бренда Prestigio за 3–8 тыс. руб., которые традиционно покупают для детей, отмечает аналитик Price.ru. Доля продаж устройств до 5 тыс. руб. выросла в

общем объеме продаж, подтверждают в пресс-службе «Вымпелкома». Наиболее популярным по продажам в штуках там называют планшет другого отечественного бренда — BQ (1085L Hornet Max Pro).

Во многом рост связан с тем, что ожидается вторая волна пандемии, а планшеты оказались наиболее бюджетным решением для организации удаленного рабочего места, считает руководитель направления «Ноутбуки и ПК» «Марвел-Дистрибуция» Андрей Лагашев. Планшеты при этом позволяют подключаться к конференциям в Zoom, тогда как рабочие ноутбуки не всегда позволяют установку внешнего программного обеспечения, указывает руководитель направления сервис-дизайна Accenture Interactive в России Павел Родыгин. Рост спроса неудивителен, ведь «части почти с нулевой базы очень легко», добавляет он.

Последние несколько лет планшеты продавались плохо, покупатели отдавали предпочтение смартфонам с большими экранами, отмечает гендиректор агентства TelecomDaily Денис Кусков. Интерес к планшетам в этом году можно объяснить тем, что школьники заканчивали год удаленно и не все родители могли позволить себе приобрести ноутбук, которые стоят от 20 тыс. руб., полагает он, поэтому возвращение интереса к планшетам временное и закончится уже этой осенью.

Юлия Степанова

Экспорт квотировать в лом

Правила вывоза металлолома разделили правительство

Как выяснил «Ъ», правительство не может прийти к согласию относительно введения квот на экспорт металлолома, за которые выступают Фонд развития трубной промышленности (ФРТП) и некоторые металлурги. Так, Минэкономики видит в введении квот нарушение обязательств России перед ВТО. Таможенная служба считает, что квотирование не достигнет своих целей, так как сырье будет вывозиться через страны ЕАЭС, хотя в ФРТП полагают, что такой реэкспорт будет невыгодным. Тем временем необходимость квотирования выглядит все более неочевидной на фоне прогнозов снижения потребления металла.

Министерства не готовы однозначно поддержать квотирование экспорта лома, следует из переписки, с которой ознакомился «Ъ». Инициатором квот является ФРТП, представляющий интересы крупнейших труб-

ных компаний. Фонд предлагает ввести квотирование экспорта в страны, не входящие в ЕАЭС, на полгода с объемом квот в 1 млн тонн. В противном случае фонд прогнозирует снижение выплавки стали в РФ на 2,5–4 млн тонн.

Из июньского письма Минфина в адрес Минпромторга следует, что министерство «считает возможным» поддержать предложение фонда, однако ждет от него дополнительной информации, в том числе по механизмам администрирования, которые позволяли бы снять риски вывоза лома в третьи страны через территории Евразийского экономического союза. ФТС, в свою очередь, ссылаясь на правоприменительную практику таможни, отмечает, что подобные односторонние меры приводят к «перетеканию потоков» товаров через страны ЕАЭС, что «не позволяет достичь заявленных целей».

В Минфине заявили «Ъ», что позиция по вопросу квотирования прорабатывается,

в ФТС не предоставили комментарий. Глава ФРТП Игорь Малышев уточнил, что лом черных металлов — недорогой товар, поэтому его экспорт через другие страны ЕАЭС невыгоден в связи с дорогостоящей логистикой. Более того, во всех государствах — членах ЕАЭС действуют различные ограничения на экспорт лома, в том числе не только в отношении третьих стран, но и стран союза.

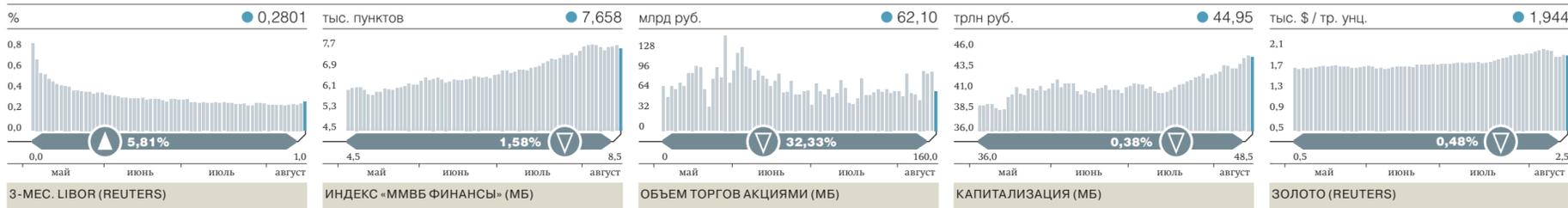
По данным «Ъ», из участников рынка квотирование поддерживают «Северсталь», Абинский электрометаллургический завод и ММК, которые отмечают острый дефицит нелегального лома черных металлов на региональных рынках. Представитель ММК подтвердил «Ъ» эту информацию, остальные не предоставили комментарий.

В материалах к заседанию рабочей группы подкомиссии правительства по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, на котором будет рассматривать-

ся вопрос о квотировании экспорта, сказано, что по итогам анализа на российском рынке в 2020 году прогнозируется дефицит нелегированного лома черных металлов в объеме минимум 1 млн тонн. Кроме того, по согласованным оценкам металлургических и ломозаготовительных ассоциаций, уровень ломозаготовки черных металлов по итогам 2020 года сократится на 15%, с 26,8 млн до 22,8 млн тонн, то есть на 4 млн тонн, что сопоставимо с размером всего экспорта лома черных металлов из РФ в 2019 году.

По информации «Ъ», резко против квотирования выступает Минэкономики. В министерстве настаивают на отсутствии данных о критическом недостатке лома на внутреннем рынке. Кроме того, предложение ФРТП имеет признаки нарушения обязательств России перед ВТО.

деловые новости



Должники уходят в наличные

Банки кредитуют надежных заемщиков

В начале третьего квартала банки продолжили увеличивать кредитование населения, выдав им кредиты наличными на 409,2 млрд руб. При этом кэш-кредиты заметно подешевели. Эксперты ожидают позитивной динамики и прогнозируют, что полное восстановление этого сегмента может произойти уже в 2021 году.

В июле российские банки выдали 1,2 млн кредитов наличными на 409,2 млрд руб. В денежном выражении рост месяц к месяцу составил 10%, но год к году — падение на 2%, в количественном выражении — рост на 11% в сравнении с июнем, но падение на 17% в годовом выражении. Такие данные приводят в Объединенном кредитном бюро (ОКБ, располагает в том числе данными Сбербанка). Средний чек в июле год к году вырос на 19%, до 333,1 тыс. руб. Средний показатель полной стоимости кредита оказался рекордно низким в июле, опустившись до 16,1% годовых. «Банки сейчас выдают кредиты преимущественно самым надежным заемщикам с высоким индивидуальным кредитным рейтингом, но на более крупные суммы, что позволяет им снизить ставки», — полагает гендиректор ОКБ Артур Александрович.

У населения появилась возможность реализовать отложенный в период самоизоляции спрос, причем не только на покупку более дорогих товаров, чем во время самоизоляции, но и организовать, например, отпуск, объясняет рост выдачи кредитов наличными банкиры. «В настоящий момент сезон отпусков сменяется фазой деловой активности, и мы надеемся увидеть традиционное повышение спроса на кредитование», — отмечает в Сбербанке. Сейчас заметно активное восстановление спроса до значений до пандемии, указал начальник управления «Потребительское кредитование» ВТБ Евгений Благинин. По его словам, в четвертом квартале рост выдачи кредитов наличными продолжится, в том числе в силу сезонных факторов. Рост среднего чека говорит в том числе и о том, что многие россияне возвращаются к прежнему уровню платежеспособности, полагают в банке «Русский стандарт». «Цели получения кредитов наличными уже много лет довольно фундаментальны (основные — это кредиты на ремонт, путешествия, покупку или ремонт автомобиля), — отмечают в ХКФ-банке. — Устойчивые

ЦИТАТА



Спад коснется и необеспеченных потребительских кредитов, по нашей оценке, в этом году это может быть до минус 5%... В прошлом году рост необеспеченных кредитов был 21%
— Эльвира Набиуллина, глава Банка России, 28 апреля

выдачи целевых кредитов наличными также отражают позитивные потребительские настроения, которые преобладают этим летом».

Эксперты ожидают и в дальнейшем плавного роста выдачи кэш-кредитов, в том числе и за счет снижения ставок. Со второй половины третьего квартала 2020 года интерес банков к увеличению кредитования наличными будет повышаться, считает аналитик Fitch Антон Лопатин. В том числе и потому, что ЦБ анонсировал послабления в этом сегменте. Ранее в августе регулятор объявил об снижении надбавок по коэффициентам риска для необеспеченных розничных кредитов с 1 сентября 2020 года. В данном случае регулятор «смягчает требования по капиталу, чтобы банки могли с большим аппетитом наращивать кредитование», полагает господин Лопатин. Кредиты наличными — важный и нужный для банков сегмент, он продолжит постепенно расти, а полностью восстановиться может в 2021 году, говорит гендиректор Frank RG Юрий Грибанов. Ситуация для банковского сообщества становится более определенной. «Сейчас стала понята глубина проблем пандемии: банки понимают, какова вероятность потери работы или снижения доходов россиян, работающих в тех или иных отраслях», — говорит он. — Те сектора, где кризис не оставил выжженной земли, банки с удовольствием продолжают кредитовать». При этом банки по-прежнему вряд ли захотят активно кредитовать заемщиков, занятых в сфере туризма и других наиболее пострадавших от COVID-19 отраслях, заключает эксперт.

Ольга Шерункова

Инвесторам обещают пайскую жизнь

ЗПИФы недвижимости выводят на биржу

Московская биржа может уже в следующем году создать сервис по биржевому размещению паев закрытых паевых инвестиционных фондов (ЗПИФы) недвижимости, сейчас прорабатывается механизм. Управляющие компании (УК) поддерживают идею, помимо более широкого круга инвесторов им это даст возможность отказаться от услуг агентов. Инвесторы же смогут без проблем не только вкладываться в фонды недвижимости, но и выходить из этих инвестиций.

Информация о том, что Московская биржа намерена организовать первичное размещение паев ЗПИФов недвижимости, содержится в проекте «дорожной карты» по внедрению мер по стимулированию спроса со стороны внутренних институциональных инвесторов на 2020–2022 годы (есть в распоряжении «Ъ»). Размещение будет предполагать прием заявок, перечисление средств в оплату и выдачу инвестиционных паев управляющей компанией при формировании фонда и при выдаче дополнительных инвестиционных паев. Согласно докумен-

ту, такая возможность на бирже может появиться уже в следующем году.

Московская биржа получила запрос от УК, в планах которых выпуск и активное продвижение массовому частному инвестору закрытых фондов недвижимости, пояснил суть этого проекта директор департамента развития бизнеса биржи Кирилл Пестов. По его словам, сервис биржевого размещения можно разработать для паев любых ПИФов, но запрос сейчас есть именно для ЗПИФов недвижимости.

Это сделает рентные фонды недвижимости по-настоящему массовым продуктом: их можно будет купить через обычный брокерский счет, в то время как сейчас такой продукт доступен не всем, поясняет директор по бизнесу «Сбербанк Управление активами» Екатерина Черных. Процедура приобретения паев напрямую сложная и не всегда понятна клиенту, первичное размещение паев на бирже сделает ЗПИФы доступными для широкого круга инвесторов, соглашается руководитель дирекции альтернативных инвестиций «Альфа-Капитала» Екатерина Ганцева. По ее словам, в частности, сейчас есть процедурные проблемы: слишком длительные сроки вывода клиентом

паев на биржу (минимум три рабочих дня), сложная процедура, включающая в том числе обмен бумажными документами. «Размещение паев сразу на бирже все эти проблемы уберет и, мы все надеемся, позволит и в России создать торгуемые ЗПИФы по аналогии с REIT на Западе», — отмечает госпожа Ганцева.

Размещение паев через биржу может не только расширить круг потенциальных инвесторов, но и снизить расходы управляющих компаний по продаже паев. По информации источников «Ъ», управляющие платят агентам не менее половины своего вознаграждения. Екатерина Ганцева отмечает, что уйдет привязка УК — агент — клиент. «В идеале выставление заявок и все итерации по зачислению бумаг не должны обходиться дорого ни клиенту, ни УК. Должны действовать стандартные тарифы для обращающихся ценных бумаг», — говорит она.

По словам Кирилла Пестова, стоимость биржевого размещения будет ниже комиссий, которые управляющие платят агентам, что позволит предлагать продукт на более выгодных для клиента условиях: стоимость размещения паев через агентов может достигать нескольких

процентов, комиссии по биржевым продуктам на порядок ниже.

Для инвесторов подобное размещение упростит не только покупку, но и продажу паев. Управляющие всегда сталкиваются с вопросами пайщиков ЗПИФов недвижимости, как можно досрочно выйти из фонда, если возникнет такая необходимость, теперь же у них появится возможность продать паи на бирже, говорит заместитель гендиректора «КСП Капитал УА» Дмитрий Ярцев. Он отметил, что тут сразу возникают вопросы с ликвидностью бумаги, работой маркетмейкера, но практика решения таких вопросов хорошо изучена и применяется с биржевыми ПИФаами.

Инвестиционный директор группы «Триффико» Артем Цогоев ожидает, что появится бизнес по сопровождению размещений паев ЗПИФов, проведению роуд-шоу, андеррайтинга и консультанты размещения паев ЗПИФов недвижимости и т. д. Таким образом, говорит он, это позитивная новость не только для УК, но и для брокерских домов и инвестбанков, работающих с инвестиционными инструментами.

Полина Смородская, Виталий Гайдаев

Угольные субсидии сгружают в Тамани

ОТЭКО может получить 10 млрд рублей в год на поддержку экспорта

Минэнерго для стимулирования экспорта угля предлагает дать субсидию 10 млрд руб. в год терминалу ОТЭКО Мишеля Литвака в порту Тамани. Это должно позволить терминалу снизить ставку перевалки. В отрасли считают такой подход дискриминационным, ФАС тоже сомневается в его обоснованности. Сам господин Литвак подчеркивает, что никогда не просил помощи от государства, а эта мера направлена на поддержку угольщиков. Другой вариант — предоставить адресные субсидии самим угольщикам, но, по данным «Ъ», большинство угольных компаний его не поддерживают, предлагая просто снизить тариф ОАО РЖД.

Как стало известно «Ъ», Минэнерго предлагает ежегодно выделять до 10 млрд руб. субсидий таманскому портовому проекту ОТЭКО Мишеля Литвака. По словам источников «Ъ», вопрос обсуждался на заседании рабочих групп Совсовета по транспорту и энергетике 14 августа. Как сообщил «Ъ» 14 августа, субсидии могут снизить ставку перевалки угля в порту с \$14 до \$8 за тонну — до уровня Усть-Луги и Мурманска. В результате, как ожидается, экспорт угля вырастет на 20 млн тонн, дополнительная прибыль угольных компаний может составить 25 млрд руб., платежи в бюджет — 3 млрд руб., выручка ОАО РЖД — 32 млрд руб., выручка железно-

рожных операторов — 9 млрд руб., говорилось в презентации Минэнерго к заседанию. Источник «Ъ», знакомый с ситуацией, говорит, что сейчас угольный терминал ОТЭКО может перевалить 3 млн тонн угля в месяц, но к середине 2021 года мощности вырастут до 50 млн тонн.

Предложение призвано улучшить экономику экспорта угля из Кузбасса с отгрузкой из портов европейской части РФ. Цены на энергетический уголь в Европе ниже, чем в Азии, поэтому угольщикам выгоднее ехать на восток, но мощности БАМа и Транссиба пока недостаточны, чтобы провезти все объемы.

По словам собеседников «Ъ», ОАО РЖД на совещании подняло вопрос о субсидии угольщикам, которые соглались везти сырье из Кузбасса в порты европейской части РФ. Но, как заявило Минэнерго, предложение не поддержало большинство угольных компаний, кроме «СДС-Угля», говорят источники «Ъ». Вместо этого угольщики просили ОАО РЖД продлить скидки на перевозку в порты европейской части РФ на 2021 год и при возможности увеличить их. Как писал «Ъ» 14 августа, в подготовленном правительством проекте доклада президенту РФ речь шла об увеличении предельного размера скидки с 12,8% до 42,7%.

В Минэнерго «Ъ» подтвердили, что предложения по стимулированию перевозок угля через порты юга и северо-запада, которые содержатся в

проекте доклада президенту, принадлежат министерству. Вопрос о согласовании субсидии в 10 млрд руб. в министерстве оставили без комментариев. В Минтранс «Ъ» сообщили, что предложения об увеличении скидки на перевозку угля министерством не обсуждались, а решения о выделении субсидий ОТЭКО не принимались. Но, по словам собеседников «Ъ», в рамках заседания 14 августа глава Минтранса Евгений Дитрих говорил о необходимости обеспечить загрузку терминала ОТЭКО.

Топ-менеджер крупной угольной компании сказал «Ъ», что снижение тарифов в Тамани позволит увеличить отгрузки через этот порт и нарастить объемы экспорта, что особенно актуально в связи загруженностью железных дорог в восточном направлении. В то же время в отрасли считают идею индивидуальных субсидий для ОТЭКО дискриминацией остальных участников рынка. Так, один из собеседников «Ъ» недоумевает, почему ОТЭКО не может самостоятельно снизить ставки перевалки, увеличив срок окупаемости проекта.

Заместитель главы ФАС Александр Редько заявил «Ъ», что идея потратить бюджетные средства на поддержку коммерчески успешного частного порта, работающего в конкурентной среде, «нуждается в обосновании». Полагаем, что приоритет господдержки — не грузовой, а пассажирский транспорт, пострадавший

от кризиса, качественная работа которого востребована гражданами в повседневной жизни», — сказал он.

Мишель Литвак сообщил «Ъ», что «никогда не просил и не просит помощи от государства». По его мнению, «это правильно — помогать нашим угольным компаниям завоевывать именно новые экспортные рынки». По его словам, субсидия непосредственно морским терминалам по усмотрению государства — это лишь один из вариантов решения проблемы. Другим вариантом могла бы стать прямая субсидия угольщикам-экспортерам, направляющим грузы на новые рынки и увеличивающим отгрузки в адрес специализированных терминалов с развитой железнодорожной инфраструктурой. Еще один сценарий — субсидия в адрес ОАО РЖД для обеспечения дополнительной скидки на провоз угля в такие терминалы.

Глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров согласен, что субсидирование перевалки создает неравные условия для стивидорных компаний. Эксперт отмечает, что подход, основанный на выравнивании логистических затрат для разных направлений и терминалов, нежизнеспособен в условиях разных цен на уголь в Европе, Азии и Африке, а также в связи с тем, что многие крупнейшие терминалы принадлежат самим угольным компаниям.

Анастасия Веденеева, Евгений Зайнуллин

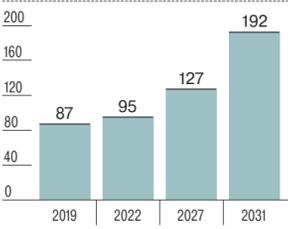
ТЭС впишут в платежи

Однако там не согласны с оценками аналитиков: фактическая стоимость ТЭС по результатам отборов существенно ниже прогнозов, поэтому рост цены мощности будет не такой большой. Регулятор также против исключения объектов модернизации из РД, поскольку это увеличит объемы РД у других поставщиков и станет новой формой перекрестного субсидирования. «В целом считаем, что постепенная цена на электроэнергию для населения должна приближаться к экономически обоснованным значениям, а помощь и поддержка должны оказываться за счет адресного прямого субсидирования», — подчеркивают в регуляторе. В Минэнерго, ФАС и Минэкономки не ответили на запрос «Ъ».

В Совете производителей энергии (СПЭ, объединяет генерирующие компании) соглашаются, что оценка экспертов по росту объемов РД «явно завышена». При этом там подчеркивают, что модернизированные станции нельзя полностью лишиться выручки от РД, поскольку «возникает риск превышения ограничения объемов РД по другим объектам генерации, которые закреплены в правилах рынка и составляют 35%». В СПЭ также выступают за адресную помощь нуждающимся гражданам.

В Сообществе потребителей энергии (объединяет промышленных потребителей энергии) предлагают просто отказаться от программы модер-

ОБЩАЯ ЦЕНА МОЩНОСТИ ПО РЕГУЛИРУЕМЫМ ДОГОВОРАМ (МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИК: VYGON CONSULTING.



низации старых мощностей. «Отказ от новых отборов и доплат энергетикам не ухудшит надежность энергоснабжения и снизит финансовую нагрузку на предприятия и тарифы для населения», — говорят в ассоциации.

«Возрастающая сложность расчетов на оптовом рынке мало кому выгодна: у потребителей нет прогноза энергоснабжения даже на два-три года вперед, а профессиональные участники рынка и регуляторы сталкиваются с неожиданными последствиями принятых решений», — говорит Николай Посыпанко из VYGON Consulting. Глава Агентства энергетического анализа Алексей Преснов сомневается, что регуляторы пойдут на увеличение конечных тарифов для населения. По его мнению, нарастающая нагрузка на население в итоге вновь будет переложена на коммерческих потребителей, что, в свою очередь, увеличит объем перекрестного субсидирования.

Полина Смертина

Компании сбавили обороты

Крупные клиенты подвели факторинговый рынок

Лидеры на рынке факторинга столкнулись с сокращением бизнеса во втором квартале. Свою роль сыграли коронакризис и ставка на финансирование крупнейших клиентов, которые значительно сократили активность. Впрочем, уже во втором полугодии рынок вернется к росту — перспективы развития факторинга связаны с новыми отраслями и форматами работы.

В первом полугодии 2020 года совокупный доход факторов составил 28 млрд руб., это на 8% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Этот результат во многом обеспечен успехами первого квартала, когда факторы заработали 14,9 млрд руб., что на 13,4% больше результатов второго квартала, отмечается в исследовании НКР и Ассоциации факторинговых компаний (АФК), с которым ознакомился «Ъ».

Крупнейшие факторинговые компании на российском рынке — «Сбербанк Факторинг», «ВТБ Факторинг», «ГПБ Факторинг», «Промсвязьбанк» и «Альфа-банк». Их доля в совокупном портфеле составляет почти 80%. Однако за прошедшее полугодие не все они продемонстрирова-

ли рост. «ВТБ Факторинг» и «Сбербанк Факторинг», занимающие первые два места, сократили масштабы бизнеса, говорится в исследовании. Во втором квартале в сравнении с показателями января — марта объем выплаченного ими финансирования сократился на 14% и 11% соответственно, а величина портфелей — на 11% и 15%. В результате совокупная доля «ВТБ Факторинга» и «Сбербанк Факторинга» упала с 46% до 44% в объеме финансирования и с 55% до 51% в совокупном факторинговом портфеле, приводит данные эксперты.

Такая динамика обусловлена преимущественно негативным влиянием пандемии и карантинных мер, что привело к резкому снижению экономической активности, а также к некоторому ужесточению кредитных политик факторов, поясняет директор — руководитель направления банковских рейтингов агентства НКР Михаил Доронкин. К тому же на динамике портфелей могло отразиться окончание крупных контрактов, которое пришлось на второй квартал, добавляет он. Распределение уступленной и профинансированной дебиторской задолженности по кварталам неравномерно, напо-

минает генеральный директор «Сбербанк Факторинга» Игорь Лысенко. По его словам, в портфеле компании растет количество активных клиентов — поставщиков и дебиторов, как в сегменте МСП, так и крупного бизнеса. Отрасль столкнулась с ситуацией вынужденного замедления темпов роста, вызванного пандемией и сокращением объемов продаж крупнейших компаний, которые являются ядром нашей клиентской базы, согласен гендиректор «ВТБ Факторинга» Антон Мусатов. Около 86% портфеля «ВТБ Факторинга» составляют системообразующие предприятия, напоминает он.

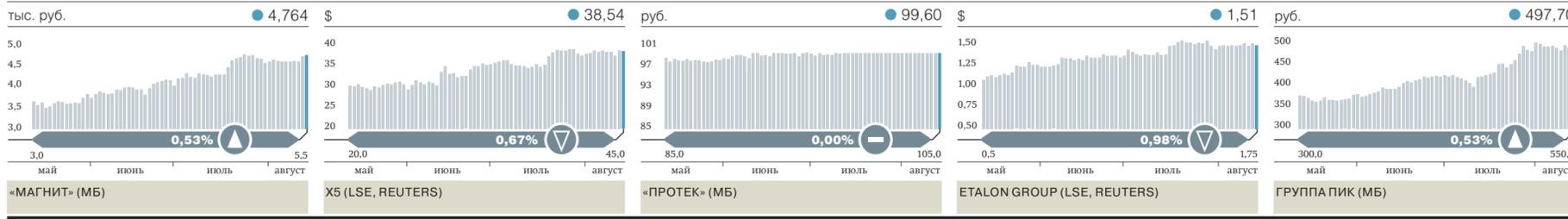
Часть же крупных игроков, напротив, сумели воспользоваться ситуацией. Альфа-банк, «Газпромбанк Факторинг» и «Промсвязьбанк» укрепил свои позиции, говорится в отчете НКР и АФК. Так, портфель Альфа-банка вырос во втором квартале на 9%, «ГПБ-Факторинга» — на 8%. Промсвязьбанк увеличил объем выплат на 5%, приводятся в исследовании данные. «Ограничения, связанные с пандемией, во втором квартале привели к сокращению запасов в ряде отраслей и, соответственно, к росту потребности в оборотных средствах», — поясняет управляю-

щий директор по факторингу Промсвязьбанка Иннокентий Воловик. — Это повысило спрос на факторинг».

Впрочем, текущее сокращение объемов факторингового рынка носит во многом временный характер, и уже по итогам третьего и четвертого кварталов объемы финансирования и портфели крупнейших факторов вернутся к росту, уверен Михаил Доронкин. Перспективы развития факторинга связаны с новыми отраслями и новыми форматами работы, уверены эксперты. «Сейчас доминирующий объем финансирования связан с принятием риска на крупнейшие холдинги с высокими кредитными рейтингами, но долгосрочное развитие факторинга будет связано с активным внедрением продуктивных программ, связанных с безрегрессным финансированием с риском на компании второго и третьего эшелона», — считает господин Воловик. «Во время турбулентности в экономике объем дебиторской задолженности по ряду отраслей может снижаться, например по нефтегазовой отрасли. И увеличиваться по другим отраслям: растут сегменты DIY, металлургия и транспорт», — добавляет Игорь Лысенко.

Полина Трифонова

Деловые новости



Торгцентры пошли по рукам

Сделки по их продаже возобновились

На рынке торговой недвижимости Москвы заключена первая крупная сделка после снятия режима ограничений на фоне пандемии. X5 Retail Group продала торговый центр «Миля» на юго-востоке города. Возможным покупателем называют выходца из O1 Properties. Несмотря на то что консалтанты называют объект качественным, из-за кризиса его стоимость снизилась с 3 млрд до 2,5 млрд руб. При этом участники рынка предупреждают, что значительно снизить цены на свои активы пока не готовы даже ритейлеры, заинтересованные в продаже собственных площадей: они скорее переведут объекты в ЗПИФы.

«Милю» качественным активом: у объекта оптимальный для районного торгового центра размер и хороший состав арендаторов. Рыночный уровень ставки капитализации для подобных проектов, по оценкам эксперта, составляет 11–12%. «Необходима точечная ротация не сетевых арендаторов, это позволит улучшить качество и концепцию объекта», — отмечает он.

ЦИТАТА



X5 сократила инвестиции в открытие новых торговых точек и реконструкцию, но при этом выделяет дополнительное финансирование на онлайн-сервисы
— Игорь Шехтерман, CEO X5 Retail Group, в апреле 2020 года

X5 Retail Group удалось закрыть сделку по продаже торгового центра «Миля» ООО «Ритейл парк 2», рассказали «Ъ» консультанты рынка недвижимости и подтвердили стороны сделки. В Cushman & Wakefield, консультирующей сделку, называют ее крупнейшей на рынке торговой недвижимости в этом году и первым заметным соглашением после снятия ограничений, связанных с COVID-19. Переговоры о продаже «Миля» «Ритейл парк 2» начались еще до пандемии. Партнер Colliers International Станислав Бибик указывает, что если до начала кризиса стоимость объекта составляла 3 млрд руб., то сейчас за счет дисконта сделка могла быть заключена на уровне 2,5 млрд руб.

«Ритейл парк 2» пояснили, что планируют провести реконструкцию «Миля», но закрытие объекта не предполагается. Этот торговый центр станет вторым в портфеле компании, на ее балансе находится также «Торговый парк №1» (25 тыс. кв. м) в Твери. По данным Kartoteka.ru, ООО «Ритейл парк 2» зарегистрировано в конце прошлого года и находится на балансе кипрской Eganodos Ltd. Собеседники «Ъ» на рынке коммерческой недвижимости ра-

нее говорили, что эти юрлица первоначально могли контролироваться Norman Asset Management, владельцами которой считались Марк Ронг и Юлия Корганас-Орлова. Компания планировала развивать в России ритейл-парки, но столкнулась с финансовыми сложностями (см. «Ъ» от 2 декабря 2016 года).

Сейчас источники «Ъ» полагают, что ООО «Ритейл парк 1» может быть связано с сыном основателя O1 Properties Бориса Минца Дмитрием и бывшим топ-менеджментом компании. В самой O1 Properties опрошенные связали с текущими акционерами также портфель активов, добавляя, что группа продолжит работу в этом направлении.

В X5 Retail Group называют продажу «Миля» одним из шагов по улучшению портфеля активов, добавляя, что группа продолжит работу в этом направлении. Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров говорит, что ритейлеры начали избавляться от непрофильной торговой недвижимости после кризиса 2014 года, когда упали ставки аренды и оказалось, что проблем с управлением такими объектами больше, чем доходности, и продолжают это делать до сих пор. Но если раньше такие сделки носили единичный характер, то теперь процесс продажи еще больше осложняется из-за общей неопределенности вокруг формата торговых центров, отмечает он.

При этом господин Бурмистров считает, что серьезные дисконты ритейлеры пока давать не готовы, в условиях кризиса они скорее будут использовать и нестандартные инструменты, например ЗПИФы. **Александра Мерцалова, Анатолий Костырев**

На российское железо ставят маневр

С1

В 2018 году альянс ТЕЛМИ (объединяет Т8, «Элтекс» и «Микран») предлагал Минпромторгу ввести для участников тендеров квоты в 25–30% на закупки телеком-оборудования российского происхождения (ТОРП). Инициатива не нашла отклика.

Сейчас господдержка осуществляется через постановление правительства №878, которое ограничивает заказчиков в использовании импортного оборудования при наличии отечественных аналогов, включенных в реестр ТОРП. Однако эта мера поддержки остается малоэффективной, считает исполнительный директор АРПЭ Иван Покровский. «В постановлении есть оговорка „при наличии аналогов“. Мы постоянно анализируем закупки крупных компаний, например „Ростелекома“, и видим, что они ориентируются в первую очередь на совместимость закупаемого и уже установленного.

Требование совместимости, как правило, выводит на выбор оборудования зарубежного вендора, который сформировал техническую концепцию заказчика», — поясняет он.

Опрошенные «Ъ» участники рынка положительно смотрят на новую инициативу, но не считают ее панацеей на фоне преобладания импортной продукции на рынке. «Такая мера позитивно скажется на состоянии компаний, которые занимаются производством телеком-оборудования, воздействие будет сильным. Но драматически она не повлияет на отрасль. Учитывая текущее сложное экономическое положение, это будет облегчение, но не луч света в темном царстве. Меры, которые предлагаются сейчас, это скорее метание из стороны в сторону, а не комплексное, стратегическое решение», — считает президент Zelix Сергей Сухман. Скептически на инициативу смотрит и управляющий партнер AC&M Consulting

Михаил Алексеев. «От того, что налоговый маневр распространится на производителей телеком-оборудования, они не станут конкурентнее на рынке. Допускаю, что в каком-то сегменте, например серверов для дата-центров, маршрутизаторов или беспроводных модемов, для российских компаний расширится ниша», — заключает эксперт.

Президент «Ситроникса» Николай Пожидаев позитивнее смотрит на предложение. «Производство телеком-оборудования в России сегодня — молодой рынок, который пока находится в неравной конкуренции с зарубежными производителями. Любая господдержка для отрасли необходима как воздух», — уверен он. Снижение налогов и страховых взносов, по его мнению, сохранит баланс сил, тогда как конкуренция по-прежнему будет идти на уровне качества продуктов и масштаба производства.

Никита Королев

Bonum Capital укрепляется в «Цветном»

Инвестгруппа хочет получить универмаг в собственность

Инвестгруппа Bonum Capital, которую на рынке связывают с сенатором Сулейманом Керимовым, готовится стать единоличным владельцем «Цветного», одного из знаковых универмагов в центре Москвы. Компания, выкупившая год назад права требования по кредитам, выданным на строительство объекта, начала вести переговоры с нынешними владельцами здания, структурами ВЭБ.РФ, о переустройке прав собственности.

О том, что инвестгруппа Bonum Capital может получить в собственность весь универмаг «Цветной» у станции метро «Цветной бульвар» в центре Москвы, рассказали три собеседника «Ъ» на рынке недвижимости. По их словам, сделка сейчас обсуждается с основными владельцами «Цветного» — структурами госкорпорации ВЭБ.РФ. Стороны отказались от комментариев. В «Цветном» лишь напомнили, что фонд сейчас выступает единственным кредитором универмага и владеет 15% его акций.

● Bonum Capital основана в 2013 году Муратом Алиевым, ранее он работал в казначействе группы «Нафта-Москва» Сулеймана Керимова. На рынке господина Керимова считают бенефициаром инвестгруппы. Но сенатор и представители Bonum Capital эту связь всегда опровергали. Среди проектов инвестгруппы — консолидация и продажа ВТБ 85% акций банка «Возрождение» и создание в подмосковной Дубне производства медицинских шприцев «Паскаль Медикал».

Bonum Capital получила часть акций «Цветного» в 2019 году, выкупив на публичных торгах у Сбербанка кредитные обязательства на 4,2 млрд

руб. В свое время госбанк выдавал на строительство объекта \$150 млн. В прошлом году представитель фонда заявлял, что не исключает и приобретения зданий универмага (36,5 тыс. кв. м) и операционного бизнеса «Цветного».

В документации по торгам указывалось, что объект заложен по кредиту. При остановке выплат по займу владелец прав требований может подать заявление о признании заем-

маг «Цветной» и строительство в Красногорском районе Подмосковья жилого комплекса «В лесу». В конце 2018 года компания, управляющая универмагом, перестала исполнять обязательства по кредиту Сбербанка. Собеседники «Ъ» на рынке недвижимости уверены, что основными причинами дефолта по займу стали падение рубля и неоптимальная концепция торгового центра: работающие там магазины не могут привлечь достаточного количества посетителей.

Партнер Colliers International Станислав Бибик оценивает текущую стоимость объекта не ниже суммы текущего долга — 4,2 млрд руб. Он говорит, что на примере европейских столиц можно видеть востребованность формата универмагов, а в Москве «Цветной» стал флагманом в своем сегменте и одним из немногих центров притяжения в районе Цветного бульвара. Директор отдела финансовых рынков и инвестиций JLL Микаэл Казарян среди плюсов концепции «Цветного» называет соседство магазина демократичного сегмента с премиальными брендами. У некоторых магазинов, находящихся в универмаге, плотность продаж сопоставима с крупнейшими российскими торговыми центрами, такими как «Метрополис» и «Галерея», говорит он. Директор практики по сопровождению сделок в области недвижимости PwC в России Саян Цыренов считает, что успешность инвестиции Bonum Capital будет зависеть от восстановления рынка, но в целом при качественном управлении владелец «Цветного» вполне может восстановить трафик и нарастить арендные выплаты.

Елизавета Макарова, Никита Щуренков

745 тысяч квадратных метров торговых площадей в Москве могут оказаться вакантными по итогам 2020 года, подсчитали в CBRE

щика несостоятельным и в случае отсутствия претендентов на имущество забрать его себе. Скорее всего, не исключают собеседники «Ъ», объект перейдет Bonum Capital во внесудебном порядке, так как ВЭБ.РФ давно пытается избавиться от «Цветного» и других проблемных активов, доставшихся госкорпорации в рамках сделки по покупке акций девелоперской RGI International Бориса Кузнецова (сейчас Rose Group).

К 2013 году через офшорные структуры ВЭБ.РФ консолидировал весь бизнес девелопера, у которого на тот момент фактически было два ключевых проекта — действующий универ-

Экспорт квотировать в лом

С5

В письме Минэкономики в Минпромторг от 23 июня подчеркивается, что вопрос о квотировании экспорта лома неоднократно обсуждался на уровне правительства, но в итоге от квот было решено отказаться и внедрить механизмы биржевой продажи лома. Соответствующее решение в октябре 2019 года принял вице-премьер Дмитрий Козак, но после его ухода из правительства биржевые

торги так и не начались. В Минэкономике не ответили на запрос «Ъ».

Хотя ФРП обосновывает необходимость ограничений возможным дефицитом сырья в период действия карантинных мер в стране, реальных случаев остановки или сбоев в работе металлургических производств из-за недостатка лома не зафиксировано, заявили «Ъ» в ассоциации ломозаготовителей «Русломком». По мнению ассоциации, на деле производство металла снижается

и «в настоящее время ломозаготовители во многих регионах уже испытывают проблемы со сбытом».

Потребность в ломе в этом году сократится, согласен Максим Худалов из АКРА, так как спрос на стальной прокат и трубы в РФ, очевидно, снизится. Это подтверждается прогнозами самих металлургических компаний: ММК ожидает снижения потребления металла в РФ на 7–10% по итогам года, «Северсталь» — на 6–9%.

Евгений Зайнуллин

Деньги попали в молоко

«Эконива» стала крупнейшим инвестором в пищевую промышленность

В рейтинге крупнейших инвесторов в пищевую промышленность Infoline сменился лидер. На первое место вышел молочный холдинг «Эконива» с проектами на 90 млрд руб., сместив на вторую строчку крупного производителя мяса АПХ «Мираторг». Молочная отрасль начала получать инвестиции сравнительно недавно, процесс ускорила на фоне девальвации рубля и сохранения потенциала импортозамещения.

«Ъ» ознакомились с исследованием Infoline, в котором проанализированы плановые инвестиции российских пищевых холдингов на 2020–2023 годы. Крупнейшим инвестором в отрасли стал холдинг «Эконива» Штефана Дюрра, основной производитель молока в стране, с более 90 млрд руб. Лидер прошлогоднего рейтинга, крупный производитель мяса и мясных изделий АПХ «Мираторг» Виктора и Александра Линников, опустился на второе место с инвестициями на 82,9 млрд руб.

«Эконива» по состоянию на май управляла фермами на 103 тыс. голов дойного стада. К концу года показатель должен достичь 110 тыс. голов, что позволит холдингу выпускать около 1 млн тонн молока в год. Оборот материнской компании холдинга Ekosem-Aggar AG в 2019 году вырос на 50%, до €565 млн. EBITDA увеличилась на 44%, до €167 млн. Чистая прибыль была €36 млн против €14,37 млн годом ранее.

В июле холдинг договорился о новой стратегии развития с Россельхозбанком, который стал основным

кредитором, получив обязательства «Эконивы» перед Альфа-банком. В частности, планируется строительство трех новых ферм на 10,6 тыс. голов каждая, двух комбикормовых заводов мощностью до 12 тонн кормов в час, предприятия по выпуску 2 тыс. тонн сыров в год в Воронежской области. Продолжается строительство завода мощностью 36 тыс. тонн сыров в год в Новосибирской области.

В самой «Экониве» не стали обсуждать рейтинг, уточнив, что более корректно говорить об инвестициях в размере 40 млрд руб. на этот год. Это вложения в сельское хозяйство и переработку, часть проектов будет завершена в 2021 году. Первый заместитель гендиректора «Эконивы» Сергей Ляшко ранее говорил, что холдингу пришлось корректировать инвестиционную программу и сокращать расходы в этом году из-за пандемии COVID-19 и ограничений. В «Мираторге» от комментариев отказались.

Как отмечает гендиректор Национального союза производителей молока («Союзмолоко») Артем Белов, молочное животноводство и теплицы были двумя крупными секторами сельского хозяйства, куда до последнего времени не очень активно шли инвесторы, в том числе из-за долгого срока окупаемости проектов. Приток инвестиций в отрасль пошел после двукратной девальвации рубля 2014 года и новых мер господдержки. Среди них — субсидирование до 30% капитальных затрат на строительство новых молочных комплексов. И если российские рынки мяса птицы и свинины уже насы-

Анатолий Костырев

ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИИ

18 АВГУСТА

КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ: 2020 ПЕРЕЗАГРУЗКА

26 АВГУСТА

МОСКВА. ЛЕТНИЙ БИЗНЕС-БРАНЧ ДЛЯ ДЕВЕЛОПЕРОВ

27 АВГУСТА

АТАКА КЛОНОВ: ЧЕМ ОПАСНЫ ФИШИНГОВЫЕ САЙТЫ

28 АВГУСТА

НАЛОГИ-2020: СТРАТЕГИИ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ

реклама 16+

Режиссер морального беспокойства

Умер Николай Губенко

НЕКРОЛОГ

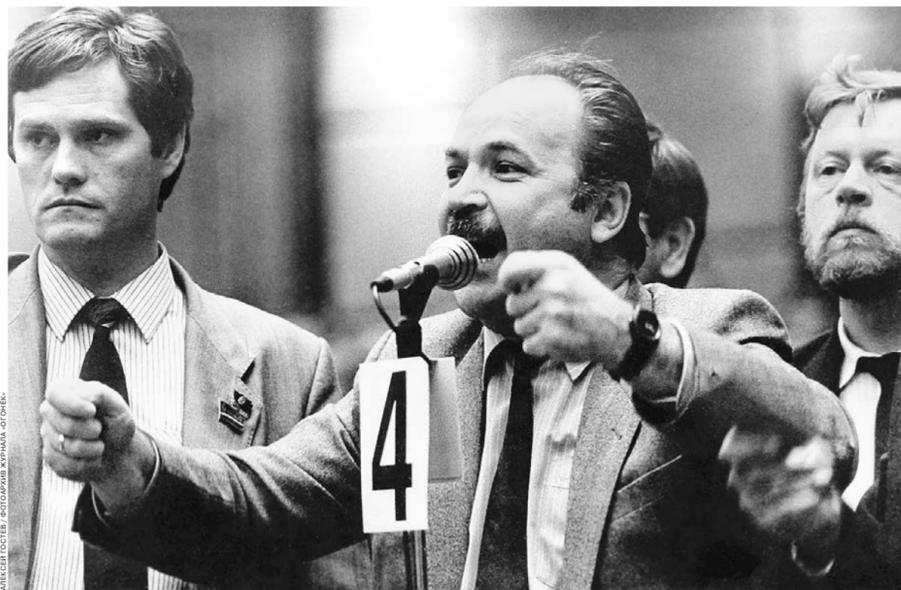
Вчера в Москве, не дожив одного дня до своего 79-летия, умер Николай Губенко, один из самых обаятельных в своей обманчивой простоте актеров и один из самых тонких и трагических режиссеров советского кино.

Виктор Шкловский придумал термин «гамбургский счет». Дескать, раз в году в гамбургской пивной тайно встречаются увешанные всеми возможными медалями ярмарочные борцы. Они прекрасно знают истинную цену побрякушкам, но тут борются взаправду, выявляя во имя профессиональной чести истинно лучшего. Губенко был актером и режиссером «по гамбургскому счету».

Его фильмография повергает в шок. Всего-то дюжина ролей, из них от силы половина — главных. Всего-то шесть режиссерских работ. При этом кажется, что его было на экране невероятно много — в силу того, что называют даром presence, значительного по определению присутствия в кадре и в пространстве культуры. Пресмотрите шедевр советской новой волны «Мальчика и девочку» (1966) Юлия Файта. Губенко там совсем ничего, пара минут. Поездной попутчик в телнике брэнчит на гитаре песенку Геннадия Шпаликова «Милый, ты с какого года? И с какого парохода? <...> Лед, лед Ладогой плывет...»

И ухитряется при этом подхватить губами из пельнички беломорину, которую с босяцким шиком перекачивает во рту. Все. Врезается в память навсегда. Недаром умнейший Файт, уязвив Губенко в роли бешеного от водки и отчаяния командира погибшей разведгруппы («Пока фронт в обороне», 1964), чуть ли не договор заключил с актером, что тот будет талисманом всех его фильмов. Не сошлось: «Мальчика и девочку» запретили, а Файта надолго отлучили от режиссуры.

Вроде бы есть резоны считать, что Губенко у Файта играл самого себя. Во ВГИК на курс к легендарным Сергею Герасимову и Тамаре Макаровой



он пришел после детдома и Суворовского училища. Безотцовщина, подранок. «Подранки» (1976) он называет свой шедевр о разметанных войной и — пуще того — жестоким миром детях войны. Родился Губенко в одесских катакомбах, под бомбами. Отец, бортмеханик бомбардировщика, пал за Родину в 1942-м. Мать, главного конструктора завода, тогда же повесили оккупанты.

Однокурсникам Губенко запомнились приклатненными манерами, вечным чинариком на губе и кожаной тужуркой на голое тело. Говорят, жгучую классовую ненависть к нему питала рафинированная московская барышня Жанна Болотова. Спустя несколько лет они поженятся и проживут вместе более полувека. Барышня и хулиган.

Видимую обыденность большеоблого лица Губенко компенсировали изумительная мимика, пластичность и магическая неприметная психологическая нюансировка. Каждый

его герой был прост, как просты стихи его друга Геннадия Шпаликова, но как по-разному прост. Бандит-фюрер Артуро Уи в студенческой постановке пьесы Брехта: эта роль привлекла Губенко в первый состав Театра на Таганке, откуда он уйдет на режиссерский факультет ВГИКа и куда вернется, чтобы возглавить отколовшуюся после возвращения Юрия Любимова из эмиграции часть коллектива. Один из трех товарищей, героев отщепенного манифеста Марлена Хуциева «Мне двадцать лет» (1964), жизнерадостный ловелас с жестким моральным принципом: не стучать. Эта роль ввела Губенко в «золотую сборную» отечественного кино вместе с Худиевым, Шпаликовым, Файтом, Светличной, Любшиным. Балтийский «братиска» Зворыгин («Директор», Алексей Салтыков, 1969), призванный создавать советский автопротест. Ах, как выплясывал он яблочком вокруг мещанки-новобрачной, как изображал перед ней тигра, как клялся купить — ну,

или украсть — букет цветов. Наконец, муж председателицы горисполкома («Прошу слова», Леб Панфилов, 1975), уравновешивающий мещанским человеколюбием ледяную идейность жены: та голосит, узнав о гибели Сальвадора Альенде, а он, всполошившись, чертыхается: «Я-то решил, что с детьми что-то случилось!»

Непрост, нюансирован, порой изыскан по сравнению с актером Губенко был Губенко-режиссер. В отличие от большинства актеров-режиссеров, он лишь однажды сыграл сам у себя главную роль вертолечника-испытателя («Если хочешь быть счастливым», 1974). Еще в трех — скромные роли второго плана. Несмотря на то — или, точнее говоря, именно потому, что он был честным коммунистом и настоящим советским человеком, готовым подписаться под строками Шпаликова о родине «Она меня мальчишкой растила на трудный хлеб, на трудные хлеба», — все, что он снял, относится к «кино морального беспо-

койства», проникнутому ощущением глубокого социального неблагополучия, кризиса советской мечты.

Ему советское кино обязано двумя сильнейшими драмами об эхе войны. «Подранки» — о стране, тщетно вытесняющей военную травму. И страшный режиссерский дебют «Пришел солдат с фронта» (1971) об однокором, потерявшем жену солдате, пытающемся возродить пепелище родного колхоза и — невероятная сценарная смелость — погибавшем, надорвавшись, чуть ли не на середине фильма. То же неблагополучие разлитое в воздухе «Если хочешь быть счастливым». Пока муж в связке с коллегой-янки спасает жертв наводнения в Индии — политика разрядки культивировала такие сюжеты, — жена-телерепортер тщетно пытается пробить броню двоемыслия своих простых героев. Семейная пара, сыгранная семейной парой Шукшиных, под запись чеканила казенную окослицу, а стоило выключить камеру, рубила правду-матку: типа, все плохо, а что именно плохо — и не сформулировать.

То же в воздухе «Из жизни отдыхающих» (1980), вроде бы простым курортном романе двух немолодых и тертых жизнью людей. Но роман этот разыгрывается глубокой почти безлюдной осенью, и теперь кажется, что Губенко снимал кино о глубокой осени не только своих героев, но и своей страны. И как же декадентски, визионерски красиво умел снимать этот детдомовец, этот блатар, этот подранок, что сцену отнюдь не романтического выживания воровской беспризорницы в послевоенной Одессе («Подранки»), что холодное море («Из жизни отдыхающих»).

В 1988-м Губенко простился с профессией «Запретной зоной» — своим самым несовершенным, почти раздрыганым, но неотразимо искренним фильмом. Фильм записали по разряду фильмом-катастрофа, хотя это была политическая притча. Ураган, порушивший в 1984-м Ивановскую область, — метафора перестройки, разрушающей человече-

скую солидарность и легализующей худшие инстинкты. Все: больше снимать и играть он не мог и не хотел. Ушел в политику.

Последний министр культуры СССР, он, в отличие от большинства коллег, остался верен Компартии, в которую вступил в 1987 году. В 1995 году он впервые избрался от КПРФ в Госдуму, где через четыре года возглавил комитет по культуре, и в частности успешно, несмотря на кажущуюся безнадежность дела, противостоял решению о реституции культурных ценностей Германии: а разве мог занять иную позицию военный «подранок». Этот пост едва не привел к разрыву Губенко с партией. В 2002 году фракция «Единство» сформировала новую коалицию, лишив коммунистов ряда руководящих должностей, после чего КПРФ решила отозвать своих членов со всех постов глав комитетов. Николай Губенко уходить отказался и лишился партбилета, но через год был восстановлен в партии.

С 2005 года он являлся бессменным депутатом Мосгордумы, а с 2009 года занимал пост заместителя ее председателя. На выборах 2019 года Губенко вошел в список так называемого «Умного голосования» — системы, разработанной политиком Алексеем Навальным для поддержки наиболее сильных оппозиционных кандидатов. Сам депутат Губенко, которому переизбрание и так было фактически гарантировано («Единая Россия» не выставила по его округу своего кандидата), высказался резко против: «Я не нуждаюсь в поддержке тех, кто разрушает нашу государственность и старается нажить политический капитал на том, что создано силами всего народа». В итоге Губенко получил абсолютно лучший результат среди всех кандидатов (61,65% голосов), но, в отличие от некоторых коллег по фракции, ставших депутатами именно благодаря «Умному голосованию», никогда не выступал с резкими заявлениями в адрес властей и правящей партии.

Михаил Трофименков,
Елена Рожкова

спорт

СМЕШАННЫЕ ЕДИНОБОРСТВА

Не всякий пожарный

Победа над Даниэлем Кормье принесла Стипе Миочичу статус короля супертяжелого веса

Американец Стипе Миочич стал почти официально главным супертяжеловесом в истории смешанных единоборств (MMA). Этот статус ему принесла победа в тяжелом поединке в Лас-Вегасе с другим выдающимся бойцом — соотечественником Даниэлем Кормье. Миочич и Кормье встретились в третий раз подряд, обменявшись досрочными выигрышами в предыдущих матчах. На сей раз битва продолжалась все пять раундов.



Победив Даниэля Кормье, Стипе Миочич не только защитил титул чемпиона UFC, но и приобрел неофициальный статус лучшего супертяжеля MMA всех времен
ФОТО ZUFFA LLC / GETTY IMAGES

Человек родом из России, который давно, еще с тех времен, когда они не были спортивным мейнстримом, увлекается смешанными единоборствами, мог испытать гордость, прочитав центральную заметку на сайте ESPN, посвященную этому бою. В ней очень долго объяснялось, почему теперь лучшим супертяжелом MMA всех времен, королем категории нужно считать все-таки Стипе Миочича, а не Федора Емельяненко, российскую легенду жанра. Автор, очень известный обозреватель Джефф Вагенхайм, даже как бы извинялся перед теми, кто уверен, что лишь Емельяненко с его уникальным даром, с его сериями из 28 выигранных боев подряд, с его многолетним безальтернативным доминированием в категории такого статуса кознуственно.

Приходилось, все время повторяя, что величие российского чемпиона не ставится под сомнение, напоминать, что в период расцвета выступал тот в основном в японском промоушене Pride, а не в промоушене ведущем — UFC, а следовательно, пересячь со всеми без исключения наиболее опасными про-

тивниками не мог по определению, что список поверженных Миочичем грандиозных личностей — Фабрисиу Вердум, Алистер Оверим, Жунниор дос Сантос, Франсис Нганну — точно не короче, что к середине четвертого десятка россиянин уже утратил былую мощь, а у американца на пороге 38-летия ее еще вроде бы в избытке... Ну и в конце концов в любом виде единоборств для подтверждения королевского статуса хорошо какое-нибудь эпическое противостояние с другим претендентом на него. А на долю Миочича, скромного, несмотря на блестящий спортивный бэкграунд, мужика, по-прежнему со всеми своими доходами не стесняющегося подрабатывать пожарным, такое противостояние выпало.

Даниэль Кормье, которому уже 41 год, — такая же живая легенда, может, даже еще ярче. В свое время Кормье удалось невероятное — вла-

деть одновременно двумя титулами UFC, в полутяжелой и супертяжелой категориях. Причем владеть не формально, на бумаге, благодаря тому что никто их просто тебя не хочет лишать, а именно отставив звания.

И вот в 2018 году UFC свел двух героев друг с другом. В первом бою Даниэль Кормье легко разорвался со Стипе Миочичем в своем фирменном стиле — подловив того в первом же раунде на тяжелый удар, который оценил бы и Майк Тайсон. Через год был новый поединок. Миочич к нему подготовился лучше, и выяснилось, что он научился избегать по крайней мере фатальных попаданий от Кормье. Верх взял он — тоже досрочно, но уже использовав в четвертом раунде борцовские навыки.

Серия превратилась в «трилогию» и вырвалась, разумеется, к решающему бою с его фактически бесспорной (если

не считать нюансов, связанных с наследием Федора Емельяненко) афишей, кричащей о том, что вот оно грядет — коронование сильнейшего среди сильнейших супертяжелей. И это был, пожалуй, ярчайший поединок между двумя соискателями звания. Ну с точки зрения сюжета, драматизма — точно. Безумно сложно было обом. Но Стипе Миочич переваривал не потерявшие веса удары Даниэля Кормье, а Кормье переваривал мучения в партере и тот факт, что с третьего раунда, по сути, не смог видеть запыленным левым глазом.

На сей раз они дошли до конца — до объявления вердикта арбитров. Все трое в итоге отдали победу Миочичу, но ни один — с тем пересом, который можно признать подавляющим: каждый нашел повод отдать раунды и его противнику.

Что будет с участниками этого боя, уже в принципе ясно. Даниэль Кормье, «динозавр» MMA, объявил, что карьеру завершает. Про ближайшее будущее Стипе Миочича глава UFC Дейна Уайт сказал, что наиболее правильный вариант — это новая встреча с Франсисом Нганну, который нынче на ходу и громит всех подряд. А о будущем более отдаленном рассказал, видимо, один из первых твитов с реакцией на выигранный Миочича. Он принадлежал Джону Джонсу. Джонс, чемпион полутяжелого веса, «родного» для Кормье, в рейтинге UFC лучших бойцов вне зависимости от весовой категории занимает верхнюю строчку, то есть находится даже выше Хабиба Нурмагомедова. «Титул чемпиона в супертяжелом весе, скоро встретимся!» — написал он. Намек на поединок с Миочичем вышел слишком прозрачным.

Алексей Доспехов

«ФОРМУЛА-1»

Льюис Хэмилтон учел британские ошибки

Чемпион мира был вне конкуренции в Испании

Льюис Хэмилтон стал победителем Гран-при Испании, прошедшего в воскресенье в Барселоне. В отличие от гонки недельной давности, где ошибки стоили шестикратному чемпиону мира победы, в Каталонии он был безупречен. Он опередил на круг всех, за исключением Макса Ферстаппена и Валттери Боттаса, составивших ему компанию на подиуме. Российский гонщик Alpha Tauri Даниил Квят на этот раз очков не заработал, довольствовавшись 12-м местом.

Гран-при 70-летия, прошедший неделю назад в Сильверстоуне, дал болельщикам «Формулы-1» надежду на то, что расстановка сил в серии не так очевидна, как казалось после четырех стартовых этапов, прошедших при полном доминировании Mercedes (три гонки остались за Льюисом Хэмилтоном, еще одна — за Валттери Боттасом). Оказалось, что немецкая команда вовсе не так безупречна, как принято думать, и что если все правильно делать, то даже «черные», давно уже, кажется, прошедшие в свою неуязвимость, могут поспать. И тут примечательная реакция Хэмилтона, Боттаса и боссов Mercedes на случившееся. Они явно были растеряны и говорили о том, что не понимают, как так вышло.

В свете случившегося Гран-при Испании превратился для Хэмилтона в своего рода проверку способности держать неожиданный удар. Для Ферстаппена — в проверку умения развить успех, а не только выстреливать время от времени. В пользу британца говорил его фантастический опыт. В пользу голландца — помимо в хорошем смысле наглости еще и субто технические параметры. Ведь Гран-при Испании в некоронавирусные годы не просто так проводился весной, когда в Испании не царит жара, уничтожающая машины, сжи-

гающая резину и выматывающая гонщиков. Ключевым фактором тут была резина. С ней у Mercedes на последних этапах были проблемы, и что мешало им повториться под каталонским солнцем?

Старт гонки был многообещающим. Ферстаппен снова унизил Боттаса, отобрав у него второе место, и устремился вслед за стартовавшим с первой позиции Хэмилтоном. И тут хотелось бы рассказать о том, как британец и голландец бились на протяжении полусотни кругов, о том, как вырывали друг у друга пальму первенства, о том, что только на последних метрах чаша весов все-таки склонилась в пользу одного из соперников. Но, к сожалению, ничего этого не было. Со стороны, правда, могло показаться, что интрига есть, ее нужно только чуть-чуть подогреть. Но в действительности первый поворот испанского Гран-при и оказался решающим в борьбе за победу. Показательным является фрагмент радиопереговоров Ферстаппена с боссами Red Bull. Команда, видя, что Хэмилтон практически не отвращается, призвала своего лидера поднажать. В ответ он заявил, что всегда готов, но видит, что Хэмилтон едет очень медленно. В том смысле, что Ферстаппену было понятно, что при желании действующий чемпион мира легко прибавит и точно не позволит никому из соперников подобраться на расстояние атаки.

Когда проигрываешь сопернику в чистой скорости, уповать оста-

ется только на приводящие факторы: ошибки конкурента, технические сложности, возникшие у него, вмешательство стихии. Ничего этого не было. В Mercedes, похоже, действительно провели блестящую работу по устранению недочетов. И о «резинových» проблемах в воскресенье ничего не напоминало. Опять же показательный момент из радиопереговоров Хэмилтона с командой: в ответ на предложение сменить резину он заявил, что никогда не поедет, поскольку и старая хороша. А когда британец все-таки отправился на свой второй пит-стоп, от Ферстаппена он оторвался уже более чем на полминуты. Этого с запасом хватало на то, чтобы вернуться на трассу впереди голландца, а вскоре и оформить уже четвертую победу в сезоне. Победу за явным преимуществом. Ведь Хэмилтон обогнал на круг всех, за исключением Ферстаппена и Боттаса, составивших ему компанию на подиуме. И теперь он опережает лидера Red Bull уже на 37 очков.

Что касается российского гонщика Alpha Tauri Даниила Квята, то ему испанский этап вряд ли можно записать в актив. Он финишировал 12-м, и на его счету по-прежнему только два очка. А у его напарника по команде Пьера Гасли, который и в Испании был быстрее россиянина, — уже 14. Не лучшее положение, учитывая, что место Квяту в команде на следующий сезон пока не гарантировано.

Александр Петров

Гран-при Испании — шестой этап чемпионата мира

1 (1). Льюис Хэмилтон (Великобритания, Mercedes) — 1:31.45, 279. 2 (3). Макс Ферстаппен (Голландия, Red Bull) — отставание 24,177. 3 (2). Валттери Боттас (Финляндия, Mercedes) — 44,752. 4 (5). Лэнс Стролл (Канада, Racing Point) — 1 круг. 5 (4). Серхио Перес (Мексика, Racing Point) — 1. 6 (7). Карлос Сайнс (Испания, McLaren) — 1. 7 (11). Себастьян Феттель (Германия, Ferrari) — 1. 8 (6). Александр Албон (Таиланд, Red Bull) — 1. 9 (10). Пьер Гасли (Франция, Alpha Tauri) — 1. 12 (12). Даниил Квят (Россия, Alpha Tauri) — 1.

В скобках — позиция на стартовой решетке.

Личный зачет

1. Хэмилтон — 132 очка. 2. Ферстаппен — 95. 3. Боттас — 89. 4. Шарль Леклер (Монако, Ferrari) — 45. 5. Стролл — 40. 6. Албон — 40. 7. Ландо Норрис (Великобритания, McLaren) — 39. 8. Перес — 39. 9. Сайнс — 23. 10. Даниел Риккардо (Австралия, Renault) — 20. 11. Квят — 2.

Кубок конструкторов

1. Mercedes — 221 очко. 2. Red Bull — 135. 3. Racing Point — 63. 4. McLaren — 62. 5. Ferrari — 61. 6. Renault — 36. 7. Alpha Tauri — 16. 8. Alfa Romeo — 2. 9. Haas — 1.